

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
المركز الجامعي ميلدة
معهد العلوم الاقتصادية، التجارية وعلوم
التسهير

محمد العلوة الاقتصادية، التجارية وعلوم التسهير
ميدان: العلوم الاقتصادية، التجارية وعلوم التسهير
شعبة: العلوم الاقتصادية
بنوك

تقنيات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة
ما بين البنوك الإسلامية والتقلدية
دراسة مقارنة على مستوى بنك البركة وكالة سيدي مبروك
(قسنطينة) وبنك الفلاحه والتنمية الريفية وكالة
(فرجيوة)

مذكرة مكملة لنيل شهادة ليسانس LMD

تمت إشرافه الأستاذة:

بيراز نوال

إعداد الطالبة:

- ✓ مذوفة سعيدة.
- ✓ معوش شافية.

السنة الجامعية: 2010 / 2011

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية
وزارة التعليم العالي والبحث
العلمي
المركز الجامعي ميلية
معهد العلوم الاقتصادية، التجارية
وعلوم التسيير

محمد العلوه الاقتصادية، التجارية وعلوم التسيير
ميدان: العلوم الاقتصادية، التجارية وعلوم التسيير
شعبة: العلوم الاقتصادية
ذئص: بنوك

تقنيات تمويل المؤسسات الصغيرة
والمتوسطة

ما بين البنوك الإسلامية
والتقليدية

دراسة مقارنة على مستوى بنك
البرك وكالة سيدى مبروك
(قسنطينة) وبنك الفلاح
والتندمة الرفعة وكالة

مذكره مكملة لنيل شهادة ليسانس LMD

تمت إشرافه

إمداد الطابقة

الأستاذة:

بيراز نوال

✓ مذلوفه سعيدة.

✓ معوش شافية.

السنة الجامعية: 2011 / 2010



دعا

يا رب لا تدعني أصاب بالغرور إذا نجحت ولا باليأس إذا فشلت وذكري

دائما أن الفشل هو التجارب التي تسوق النجاح

يا رب إذا أمعطتني نجاحا لا تفقدني تواعدي، وإذا أمعطتني تواعدا لا

تفقدني امتحاري بكرامتى واجعلنى من الذين إذا أمعطى شعورا وإذا

أونوا فيه صبروا وإذا أذنوا استغفروا وإذا قبلته بهم الأيام المتقدمة

أمين يا رب العالمين.

شكراً وعرفان

الحمد لله حمداً مباركاً ، والصلوة والسلام على حبيبنا
وشفيعنا وقرة أعيننا سيدنا محمد صلى الله عليه وسلم .
نحمد الله العظيم المستعان الكريم على عظيم فضله وسخاء
عطائه على إنارة دربنا الشائك وسعة الصدر .
نتقدم بخالص شكرنا إلى الأستاذة المختصة المشرفة
(بيراز نوال)

على توجيهها القيم والمساعدات القيمة التي قدمتها
لنا نشكرها حق جزيل الشكر والعرفان على الجهد
الذي بذلته من أجلنا .

كما نتقدم بالشكر إلى كل أستاذة معهد العلوم
الاقتصادية والعلوم التجارية وعلوم التسيير .
إلى كل من أعاانا من قريب أو بعيد في انجاز هذا
العمل ولو بكلمة طيبة .

الحادي عشر

بسم الله الرحمن الرحيم

أولاً أحمد الله وأشكره على توفيقه في إنجاز هذا العمل المتواضع والذى أدين
به إلى من قال فيه مما لغز وجل.

وَقَضَىٰ رَبُّكَ إِلَّا تَعْبُدُوا إِلَّا إِيَاهُ
وَبِالْوَالِدِينِ احْسَانًا ۚ

اهدي هذا العمل إلى أعز ما أملك في الوجود إلى الوالدين المقربين.
إلى من ربته وتبعته وسهرت له من أجل مواصلة تعليمي إلى أمي غالبية
{{ جمهودة }} حفظك الله لنا ورعاك.

الى من علمني معنى الكفاح والنخال وكان قوتي في الحياة اليك أبكي
} عبد العزيز { حفظك الله لنا ورعاك.

إلى إخوتي: "أهال - فضيلة - نادية - لمين - أيوب - فيصل"
إلى زالتني: "فهيمة". إلى الكتيبة الصغيرة ابنة إختي "إكرام" أطال الله في عمرها

إلى أهلي الصديقات": "خبير - أسهمان - مريمه - صاردة"

إلى رفيقاته الدربيّة: "مبروكـة - قتيبة"

إلى صديقة الطفولة: "هدى أوسيف"

إليكم أهدي ثمرة جهادي.

والى كل أفراد أسرتي كبير وصغير.

وکل من نساهم قلمی ولم ینساهم قلبي.

إهـدـاء

بـسـمـ اللـهـ الرـحـمـنـ الرـحـيمـ

الـحـمـدـ لـلـهـ الـذـيـ هـدـانـاـ لـهـذـاـ وـمـاـ كـنـاـ لـنـعـتـدـيـ لـوـلـاـ أـنـ هـدـانـاـ اللـهـ
أـمـدـيـ كـلـ نـجـامـ أـمـقـمـهـ إـلـىـ مـنـ عـلـمـتـنـيـ أـنـ النـجـامـ اـجـتـهـادـ وـانـ الـحـيـاةـ كـفـاجـ وـالـتـيـ
مـنـ سـمـرـةـ مـنـ أـجـلـ أـنـ يـصـبـعـ الـعـلـمـ قـنـدـيلـ حـيـاتـيـ إـلـىـ مـنـ لـمـ تـقـفـهـ يـوـمـ أـمـاءـ أـحـلامـيـ
وـأـمـانـيـ إـلـىـ مـنـ حـقـ حـبـهـ إـلـىـ مـدـ الـقـدـاسـةـ وـقـدـنـ اـسـمـاـ بـرـبـ الـعـزـةـ فـقـالـ صـلـىـ اللـهـ

عـلـيـهـ وـسـلـمـ:

π الـجـنـةـ تـحـتـ أـقـدـامـ الـأـمـهـاتـ ١ـ إـلـىـ أـمـيـ
الـغـالـيـةـ
إـلـىـ مـنـ عـبـدـ لـيـ طـرـيقـ السـعـاحـةـ وـأـمـمـنـيـ الـقـوـةـ وـمـرـسـ فـيـ الـأـخـلـاقـ الـفـاضـلـةـ فـكـانـ
قـدـوـتـيـ وـمـلـمـيـ وـمـذـارـةـ تـهـدـيـنـ اـنـجـنـيـ الـيـوـمـ خـشـوـمـاـ أـمـاءـ تـضـيـاهـهـ إـلـىـ أـبـيـ
الـعـزـيـزـ

إـلـىـ قـرـةـ عـينـيـ وـسـنـدـيـ فـيـ الـحـيـاةـ وـرـفـيقـ طـرـبـيـ وـكـانـ سـبـبـاـ فـيـ نـجـاحـيـ خـطـيبـيـ

{ خـالـدـ }

إـلـىـ مـنـ سـارـ فـيـ عـرـوـقـيـ حـبـهـ وـزـامـنـتـ سـعـادـتـيـ اـبـتـسـامـتـهـ وـاـمـتـزـجـتـهـ أـفـرـاجـيـ
بـوـجـودـهـ فـقـاسـمـتـهـ أـحـلامـيـ وـأـمـانـيـ أـخـواـتـيـ الـأـمـرـاءـ:

" سـاـمـيـةـ - مـذـكـورـيـ "

إلى فوانيس البيته ورمز الرجلة والاعتزاز بخوتي:

" عبد الحميد - عبد الغانم - رمضان "

وانص بالذكر زوج أختي: " رياض " والذي ساهم بدوره في هذا البحث

إلى عصافير المستقبل وإشراقة الحياة

" لطفي - ندي - حماء - محمد - وسيم - محمد أيوب "

والى رفيقاته الدربي من اسر برؤيتها خفيقاته الروح طيبات القلب الغاليات على

قلبي : " مريم - سهام - ريمه "

إلى من تقاسمت معه مشقة وعذاء هذا العمل " عفافه "

إلى كافة طلبة بنوك دفعة 2011

والى كل من قتب هذه الرسالة وتصفح أوراقها

إلى كل من وسعتمه ذاكرتي ولم تسعهم ذاكرتي

عصافير

الْفَهْرِس

الفهرس العام

الصفحة	العنوان	الرقم
I	الفهرس العام.	01
III	فهرس الإشكال.	02
IV	فهرس الجداول.	03
أ - د	المقدمة العامة.	04
01	الفصل الأول: ماهية البنوك الإسلامية والتجارية.	05
03	المبحث الأول: ماهية البنوك الإسلامية.	06
04	المطلب الأول: نشأة البنوك الإسلامية وتعريفها.	07
05	المطلب الثاني: خصائص البنوك الإسلامية وأنواعها.	08
07	المطلب الثالث: مصادر واستخدامات أموال البنوك الإسلامية.	09
09	المطلب الرابع: أهداف البنوك الإسلامية.	10
10	المبحث الثاني: ماهية البنوك التجارية.	11
11	المطلب الأول: نشأت ومفهوم البنوك التجارية.	12
11	المطلب الثاني: أهداف البنوك التجارية واهم وظائفها.	13
13	المطلب الثالث: مصادر واستخدامات البنوك التجارية.	14
15	المطلب الرابع: ابرز أنواع البنوك التجارية.	15
18	الفصل الثاني: ماهية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ومشكلة تمويلها.	16
20	المبحث الأول: ماهية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.	17
21	المطلب الأول: المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، نشأتها ومفهومها وخصائصها.	18
23	المطلب الثاني: أنواع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والهيئات الداعمة لها.	19
26	المطلب الثالث: دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الاقتصاد الوطني.	20
29	المطلب الرابع: المعوقات التي تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.	21
31	المبحث الثاني: إلى تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودور البنوك الإسلامية التجارية في علاجها.	22
32	المطلب الأول: مفهوم التمويل والتمويل الإسلامي.	23

32	المطلب الثاني: آلية تمويل البنوك الإسلامية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.	24
40	المطلب الثالث: آلية تمويل البنوك التجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.	26
41	المطلب الرابع: المقارنة بين تمويل البنوك الإسلامية والتجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.	27
45	الفصل الثالث: دراسة ميدانية على مستوى بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك (قسنطينة) وبنط الفلاحة التنمية الريفية (وكالة فرجيوة رقم - 673 - .)	28
47	المبحث الأول: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك (قسنطينة).	29
48	المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك البركة الجزائري.	30
49	المطلب الثاني: تقديم وكالة سيدى مبروك (قسنطينة).	31
50	المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة سيدى مبروك (قسنطينة).	32
53	المطلب الرابع: تطوير إجمالي موارد واستخدامات بنك البركة.	33
55	المبحث الثاني: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك الفلاحة والتنمية الريفية BADR وكالة فرجيوة رقم - 673 - .	34
56	المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك الفلاحة والتنمية الريفية.	35
57	المطلب الثاني: تقديم وكالة فرجيوة رقم - 673 - .	36
57	المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة فرجيوة.	37
60	المطلب الرابع: تطور إجمالي موارد واستخدامات الأموال في بنك الفلاحة والتنمية الريفية.	38
62	المبحث الثالث: مقارنة آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بين وكالة سيدى مبروك ووكالة فرجيوة.	39
63	المطلب الأول: دراسة حالة منح قرض إيجاري على مستوى وكالة سيدى مبروك.	40
69	المطلب الثاني: دراسة حالة منح قرض استثماري على مستوى وكالة فرجيوة.	41
79	الخاتمة العامة.	42
81	خلاصة.	43
83	المراجع والمصادر.	44
85	الملاحق.	45

فِي
الْأَنْشِكَانِ

فهرس الأشكال

الصفحة	الشكل	الرقم
27	تطور المنتوج الداخلي الخام خارج قطاع المحروقات.	01
39	أقسام صيغ التمويل الإسلامي.	02
50	الهيكل التنظيمي لبنك البركة.	03
53	النكور العام موارد واستخدامات بنك البركة الجزائري.	04
57	الهيكل التنظيمي لبنك الفلاحة والتنمية الريفية.	05

فهرس الجداول

فهرس الجداول

الصفحة	الجدول	الرقم
08	ميزانية البنوك الإسلامية (مصادر واستخدامات أموال البنك).	01
14	مصادر واستخدامات البنوك التجارية.	02
26	تطور الناتج الداخلي الخام خارج المحروقات (2000-2004).	03
28	توزيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حسب الفئات لسنة 2003.	04
42	أوجه الاختلاف بين البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية	05
53	التطور العام لموارد واستخدامات بنك البركة الجزائري.	06
54	تطور إجمالي موارد واستخدامات وكالة سيدي مبروك.	07
50	تطور إجمالي موارد واستخدامات بنك الـ .BADR	08
66	الميزانية المالية للمؤسسة خلال الفترة 2004-2006.	09
66	ملخص عن جدول حسابات النتائج.	10
67	المردودية الاقتصادية للمؤسسة.	11
68	المردودية المالية للمؤسسة خلال 4 سنوات.	12
71	الهيكل التمويلي للمشروع.	13
74	جدول الميزانية التقديرية.	14
75	حساب بعض النسب المالية للتحليل والحكم.	15
76	جدول إهلاك القرض.	16

الْمَفْدُومَةُ

المقدمة العامة

شهد الاقتصاد العالمي عدة تحولات وتطورات ناتجة عن ظاهرة العولمة والتحولات السياسية والاقتصادية، والجزائر كغيرها من دول العالم، عرفت العديد من التقلبات في سياساتها الاقتصادية أبرزها الانتقال من الاقتصاد المخطط إلى اقتصاد السوق ونظراً لإفلاس معظم المؤسسات العمومية جعل السلطات الحكومية تقوم بتشجيع المشاريع الاستثمارية وخاصة منها الصغيرة والمتوسطة وساعدتها على ذلك قدرتها على المزج بين النمو الاقتصادي وخلق مناصب الشغل وتحقيق التطور الاقتصادي والاجتماعي وحتى تحقق هذه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة أهدافها تحتاج إلى رؤوس أموال لتمويل مشاريعها عن طريق البنوك والمؤسسات المالية، نظراً لأهميته البالغة التي يحتويها النظام البنكي في التأثير على فعاليات الاقتصاد والذي يعمل على تدبير وسائل التمويل الازمة للتنمية الاقتصادية والذي يؤدي بالضرورة إلى خلق مؤسسات جديدة طبعاً من خلال تلك المؤسسات المالية والمصرفية والتي من أبرزها البنوك التجارية وهذه الأخيرة تعتبر عنصراً أساسياً في النظام البنكي خاصة مع التطورات الكبيرة والتحولات العميقة التي تشهدها ولهذا فعلى البنوك أن تبذل جهداً في تطوير إمكانياتها من أجل جذب أكبر قدر ممكن من ممارسة نشاطها البنكي وتحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية على حد سواء.

لكن مع كل الدعم الذي يتلقاه قطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة إلا أنه مازال يعاني العديد من المشاكل التي تعرقل تنميته مما يقلل من أهميته وفعاليته في أداء الدور المنشود في مجال التنمية الاقتصادية المستدامة المتمثل بمشكل التمويل بعدم كفاية الموارد الذاتية حيث يعد التمويل الخارجي هو المصدر الأساسي لتمويل هذا النوع من المؤسسات، وعلى الرغم من ذلك يظل هذا المشكل مطروحاً على مستوى المؤسسات الصغيرة والمتوسطة نظراً لأحجام البنوك التجارية على تقديم القروض البنكية لهذا النوع من المؤسسات، لعدم وجود الضمانات الكافية بالإضافة إلى التخوف من خطر عدم القدرة على التسديد، الأمر الذي دفع هذه المؤسسات إلى البحث الدائم عن بدائل تمويلية حديثة تتماشى وإمكاناتها وهنا ظهر عدة بدائل أبرزها البنوك الإسلامية، التي تمثل النقض بمثيلاتها التجارية وذلك لما يميزها من خصائص عن غيرها من البنوك والمؤسسات المالية، كانت هذه الخصائص سبباً مباشرأ لزيادة لجوء المؤسسات الصغيرة والمتوسطة إلى هذا المصدر لمحاولة التقليل من مشاكلها التمويلية.

1- إشكالية البحث:

فيما تكمن آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في البنوك التجارية ونظريتها في البنوك الإسلامية؟.

2- التساؤلات الفرعية:

- ما المقصود بالبنك التجاري؟ وما هو البنك الإسلامي؟.
- ما هي مشاكل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة؟.
- ما معنى التمويل الإسلامي؟ وفيما تتمثل صيغته؟.
- ما هي صور تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من بنك الفلاحة والتنمية الريفية وكالة واد النجاء -842- على وجه الخصوص؟.
- فيما تتمثل صور تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك؟.
- ما ابرز الفروق والاختلافات الجوهرية بين تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في البنوك؟.

3- فرضيات البحث:

- إن البنك في مجملها ربوية أو إسلامية هي أداة للتمويل تلعب دور الوسيط في التعامل.
- تعاني المؤسسات الصغيرة والمتوسطة العديد من المشاكل أبرزها المشكل التمويلي.
- إن التمويل الإسلامي هو مصدر الأموال المباحة وتبرز صيغه في قسمين أحدهما يعتمد على المشاركة في الأرباح والخسائر والأخر يعتمد على القروض والديون.
- يعتبر بنك الفلاحة والتنمية الريفية وكالة فرجية أحد ممثلي البنوك التجارية نهتم أساساً بمنح القروض لمختلف الفئات في المجتمع.
- صور تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك (قسنطينة).
- ابرز الفروق بين تمويل البنك الإسلامي والربوية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة في: ملكية رأس المال، وفي الربح والخسارة وطبيعة نشاط الاستثمار وفي طبيعة التمويل الذي يعتمد التمويل الإسلامي فيه عن طريق النقود وعن طريق الأصول الثابتة بينما في التمويل الربوي يكون عن طريق النقد فقط.

4- أهداف البحث: يهدف بحثنا إلى:

- إبراز أهمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في تحقيق التنمية الاقتصادية والعرافيل التي تواجهها خاصة المالية منها، وكذا الدور الهام للتمويل بمختلف مصادره خاصة التمويل عن طريق البنوك الإسلامية.
- تسليط الضوء على المشاكل التي تعانيها المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وما تعانيه من مشاكل.
- طرح أهم الصيغ التمويلية المقدمة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة من قبل البنوك الإسلامية والبنوك الربوية، مع ابرز أهم الفوارق فيما بينها.
- إبراز خصائص ومميزات البنوك الإسلامية والبنوك الربوية.
- التعرف على مدى مساهمة بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك في تمويل هذا القطاع.
- تطبيق المفاهيم النظرية المكتسبة خلال أطوار الدراسة الجامعية في المواضيع المختصة.

5- أهمية البحث:

نظراً للدور الذي تلعبه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الاقتصاديات المعاصرة وما تحمله من مكانة في الاقتصاد الوطني من خلال مساهمتها في تحقيق التنمية الاقتصادية الأمر الذي يدفع إلى الاهتمام بهذا القطاع ومعالجة مشاكله المطروحة خاصة التمويلية منها والبحث الدائم عن بدائل حديثة. لعل أبرزها في البنوك الإسلامية بعد البنك التجاري وذلك لتماشيها وإمكانات هذا النوع من المؤسسات للدور الفعال الذي لعبته كبديل خاصتنا بعد الأزمة المالية العالمية الأخيرة.

6- منهج البحث:

يعتمد بحثنا على المنهج الوصفي التحليلي، فالمنهج الوصفي يعتمد على تشخيص الإحصائيات المتعلقة بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، والمنهج التحليلي يستعمل في دراسة الحالة المقترحة في الدراسة التطبيقية حيث يتم تحليل المعطيات الخاصة بصيغ التمويل لدى البنوك التجارية والبنوك الإسلامية وكذا المؤسسة المراد دراستها ومن ثم الخروج بالنتائج والاقتراحات.

7- خطوة البحث:

تم تقسيم البحث إلى ثلاثة فصول كما يلي:

- الفصل الأول: وجاء ضمن عنوان ماهية البنوك الإسلامية والبنوك التجارية، تم التركيز فيه على ماهية البنوك الإسلامية من خلال نشأتها، تعريفها، خصائصها، أهدافها، بالإضافة إلى الموارد المتاحة واستخداماتها، ثم انتقلنا إلى دراسة ماهية البنوك التجارية من خلال التعريف بها وبنشأتها وخصائصها واهم وظائفها، إضافة إلى مصادر واستخدامات وأموالها، وصولاً إلى ابرز أنواعها.
- أما الفصل الثاني: فخصص لدراسة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ومشكلة تمويلها وهنا ركزنا على التعريف بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة ثم إبراز أهم المشاكل التي تعاني منها المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودور البنوك الإسلامية والتجارية في علاجها.
- أما الفصل الثالث: فقد خصص لدراسة حالة بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك من جهة وبنك الفلاح والتنمية والريفية وكالة النجاء 842 من جهة أخرى مدعى مساهمتهم في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

8- صعوبات البحث:

- صعوبة إيجاد مكان الترخيص.
- تهرب المسؤولين من إعطاء المعلومات الكافية.
- قلة المراجع الخاصة بواقع البنوك الإسلامية في الجزائر وعلاقتها بتمويل قطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

الفصل الأول

ماهية البنوك الإسلامية
و التجارية

مقدمة الفصل:

يمثل التعامل بالنقود الشكل البدائي للبنوك التي تعتبر نظام كأي نظام آخر ظهر كنتاج للتغيرات الاقتصادية والاجتماعية في المجتمع، وتعد البنوك التجارية الشكل البارز لها حيث تعبّر عن المؤسسات التي تقدم خدمات وأعمالاً ضرورية للأفراد دون تميز، إن أصل هذه الفكرة مستمدّة من غير المسلمين، مما دفع بال المسلمين إلى إدراك أن وجود بديل إسلامي للمصارف ضرورة لا بد منها. بأخذ هذه الفكرة وتطبيقاتها في نطاق إسلامي بحكم أن الغاية من هذه البنوك هي المساهمة في عمليات التمويل وعليه فقد تم تخصيص هذا الفصل من أجل الإلهام بالجانب النظري لهذه البنوك من خلال التعريف بها ونشائتها واهم الخصائص التي تميزها.

وبغية تسلیط الضوء عليها فلقد عمدنا إلى تقسيم هذا الفصل إلى مباحثين كل يتضمن ما يلي:

المبحث الأول: ماهية البنوك الإسلامية.

المبحث الثاني: ماهية البنوك التجارية.

المبحث الأول: ماهية البنوك الإسلامية:

لقد أصبحت البنوك الإسلامية ذات أهمية بالغة في الآونة الأخيرة فهي تجربة رائدة تنافس البنوك الربوية وبغية الإلهام وتسلیط الضوء على مختلف جوانب هذه البنوك تم تقسيم هذا المبحث إلى المطلب التالية:

المطلب الأول: نشأة البنوك الإسلامية وتعريفها.

المطلب الثاني: خصائص البنوك الإسلامية وأنواعها.

المطلب الثالث: مصادر واستخدامات أموال البنوك.

المطلب الرابع: أهداف البنوك الإسلامية.

المطلب الأول: نشأة البنوك الإسلامية وتعريفها:

أولاً: نشأة البنوك الإسلامية:

بدأت المصارف الإسلامية أعمالها المتضمنة التطبيقات المصرفية الحديثة بعد عام 1975 وكانت قد جرت محاولة في مصر لإنشاء بنك ادخار إلا أن التجربة المصرفية المذكورة لم تدفع حركة إنشاء البنوك الإسلامية الحديثة بالتسارع الذي شهدته اليوم وجاءت التجربة المصرفية بعد محاولات سبقتها إنشاء صناديق ادخار بعيدة عن الفائدة في ماليزيا عام 1940 وفي باكستان 1950.

وجاء تأسيس بنك دبي الإسلامي 1975 لتقديم الخدمات المصرفية وأعمال التمويل والاستثمار المنظمة على أساس غير ربوي في بداية هذا التسارع الذي تتابع بعد ذلك، وشهد اليوم أكثر من مئة مصرف إسلامي في أكثر من 20 بلداً بعضها بلدان إسلامية وبعضها الآخر غير إسلامية.

ولقد قوبلت حركة إنشاء المصارف الإسلامية بإقبال المتعاملين معها شكل فاق توقعات أكثر الناس خشية من عدم نجاحها وأكثرهم حماسة لها واستطاعت المصارف الإسلامية خلال عملها في السنوات القليلة الماضية أن تجيب على أسئلة كثيرة برزت عند بدء عملها ورددت على تخوفات البعض حول إمكانية استمرارها وإمكانية تحقيقها للأرباح المودعين والمساهمين وإمكانية الاستثمار والنجاح وتقديم الخدمات المتنوعة للمتعاملين معها.

أما بالنسبة للأردن تأسس أول بنك إسلامي فيها عام 1978، وهو البنك الإسلامي الأردني⁽¹⁾.

ثانياً: مفهوم البنك الإسلامي:

يرجع لفظ البنك أساساً إلى كلمة ايطالية تعني المائدة، حيث كان الصيارة يجلسون في الموانئ والأسواق للاتجار بالنقود وأمامهم مناضد عليها نقودهم تسمى Banco، ومع تبلور العمل المصرفي ظهرت كلمة بنك Bank، الانجليزية، ويعادلها بالعربية المصرف، وهو في الفقه مأخوذ من الصرف وهو المكان الذي يتم فيه صرف النقود أي تبديلها بعضها ببعض.

وعلى الرغم من وجود عدد من التعريفات للبنك الإسلامي، إلا أنه يمكن تعريف البنك الإسلامي على أنه "مؤسسة مالية نقدية تقوم بالأعمال والخدمات المالية والمصرفية وجذب الموارد النقدية وتوظيفها توظيفاً فعالاً يكفل نموها وتحقيق أقصى عائد منها وبما يحقق أهداف التنمية الاقتصادية والاجتماعية في إطار أحكام الشريعة الإسلامية السمحاء".

ويتضمن مفهوم البنك الإسلامي عناصر أساسية هي:

1- الالتزام بأحكام الشريعة الإسلامية من حيث عدم التعامل بالربا والالتزام بالحلال والابتعاد عن الحرام.

2- حسن اختبار القائمين على إدارة الأموال بهدف ضمان تنفيذ الأحكام الشرعية في المعاملات المصرفية.

3- الصراحة والمصداقية والشفافية في المعاملات حتى يتبين لعملاء البنك الإسلامي كيفية تحقيق الربح ومعدل العائد على أموالهم المستثمرة في البنك.

4- تنمية الوعي الادخاري وعدم حبس المال واكتنازه، والبحث عن مشروعات ذات جدوى اقتصادية للاستثمار فيها.

5- تحقيق التوازن في مجالات الاستثمار المختلفة.

6- أداء الزكاة المفروضة شرعاً على كافة أموال ومعاملات ونتائج أعمال البنك الإسلامي⁽¹⁾.

المطلب الثاني: خصائص البنوك الإسلامية وأنواعها:

أولاً: خصائص البنوك الإسلامية:

- الفوائد المصرفية ربا، وهي حرام شرعاً.

- البنوك مؤسسات لا غنى عنها في المجتمعات المعاصرة.

- المشاركة بديل أن أسعار الفائدة، سواء اتخذت المشاركة صورة المضاربة أو شركة العنان.

- الفائدة حافز عديم التأثير على قطاعات هامة من المدخرين.

- ضوابط الشريعة حاكمة لكل معاملات البنوك الإسلامية.

- "الغنم بالغرم" و "الخرج بالضمان" مبدأ يحكمان عملية تشغيل الأموال في المصارف الإسلامية.

- المضاربة (القراض) وليس القرض هي طريقة لابتغاء الربح.

- توزيع النواتج المالية بين المساهمين ومودعين تتم في ضوء قواعد المضاربة الشرعية.

- يحكم أداء المصارف بزكاة أو صرفها المبادئ الفقهية في هذا الموضوع⁽²⁾.

ومن خلال هذه الخصائص نستخلص ثلاثة مبادئ أساسية تقوم عليها المصارف الالكترونية وهي:

1- مبدأ تحريم الربا.

2- مبدأ الاستخلاف والوكالة في النشاط.

3- مبدأ الغنم بالغرم.

(1): محمد محمود العجلوني، "البنوك الإسلامية"، دار المسيرة، ط١، عمان، 2008، ص 111-110.

(2): د: الغريب ناصر، "إدارة الأصول ومخاطر التمويل في العمل المصرفي التقليدي والإسلامي"، دون طبعة، مصر، 2002، ص 111-112.

1- مبدأ تحريم الربا: إن المصارف الاربوبية تبن نشاطها على مبدأ تحريم الفائدة تحريماً قطعياً دون ترخيص⁽¹⁾ حيث قال عزوجل « لا يمحق الله الربوا ويربي الصدقات والله لا يحب كل كفار اثيم »⁽²⁾ وتشير هذه الآيات إلى تحريم الربا تحريماً قطعياً، وهذه منهجية الإسلام في التشريع الاستدرجى لتسهيل أمر التطبيق على الناس طواعية ثم الجبر في الأخير.

2- مبدأ الاستخلاف والوكالة في النشاط: ينطبق هذا المبدأ من حقيقة جاء بها القرآن الكريم، وهي أن الله تعالى قد استخلف الإنسان في هذه الأرض وأمره بالسعى فيها من خلال ما سخره الله له في هذا الكون. فالإسلام يرى أن حقيقة الملكية في الأموال بأنها لله وحده وإن ملكية الإنسان لها تكون ملكية استخلاف وكالة في العمل بغرض الانتفاع ومادامت ملكية الإنسان كذلك وجب عليه أن يستخلف وفق أوامر المستخلف⁽³⁾.

حيث قال عز وجل:

«ذرني ومن خلقت وحيداً وجعلت له مالاً ممدوحاً وتدين شهوداً»⁽⁴⁾

وقال:

«وإذ قال ربك للملائكة إني جاعل في الأرض خليفة»⁽⁵⁾

مبدأ الغنم بالغرم: النشاط المصرفي الاربوبى لا يجوز فيه للفرد أو الهيئة أن تحصل على عائد أو مغن (الغنم) ويلقي على غيره الاعبار او المغارم، بمعنى لا يجوز لأي طرف في العملية الاقتصادية أن يحصل على عائدات دون تحمل أية أعباء أو خسارة في حالة وقوعها كما هو معتمد في المصارف التجارية.

وقاعدة الغنم بالغرم مرتبطة بقاعدة العمل والجزاء المعروفة في الإسلام وهي تؤكد تعاظم تحمل الأخطار بزيادة درجة أو معدلات الغرم (الأرباح)⁽⁶⁾

ثانياً: أنواع المصارف الاربوبية:

من خلال تجارب المصارف الاربوبية القصيرة بالمقارنة مع تجارب المصارف التقليدية نجد أن هذه المصارف تتكون من قسمين أساسيين، كل قسم به أنواع من المصارف:

- **القسم الأول:** مصارف فردية.
- **القسم الثاني:** مصارف حكومية.

(1): محمود سحنون، "المؤسسات المصرافية والسياسات النقدية في اقتصاد لاربوبى"، رسالة لنيل شهادة دكتوراه دولة، كلية العلوم الاقتصادية، غير منشورة، جامعة منتوري، قسنطينة، 2001، ص38

(2): سورة البقرة، الآية (276).

(3): د: محمود سحنون، مرجع سبق ذكره، ص44-33.

(4): سورة المدثر، الآية (12-11).

(5): سورة البقرة الآية (25).

(6): د: محمود سحنون، مرجع سبق ذكره، ص46.

1- مصارف فردية: هذه المصارف أنشئت بمبادرة فردية وفي محيط ربوبي غريب عن مبادئ النشاط المصرفي في هذه المؤسسات وقد وجدت في دول إسلامية وغير إسلامية، وبهذا فهي مجبرة على العمل مع البنك المركزي التقليدي وفق القواعد والقوانين الوضعية حتى في البلدان الإسلامية من أمثلة هذه المصارف:

- مصارف فيصل الإسلامية في جميع البلدان.
- مصارف مجموعة البركة عبر العالم.

فالمجموعة الأولى، يكون فيها كل مصرف مستقل بذاته حسب نشاطه وعلاقته بباقي المصارف علاقة عادية.

أما المجموعة الثانية، فتمثل شركات قابضة متعددة الجنسيات مختصة في العمل المصرفي.

2- المصارف الحكومية: هذه المصارف أنشئت بمبادرة حكومية بغض إعادة هيكلة النظام المصرفي، كما حدث في باكستان، إيران، ماليزيا أو بمبادرة من الحكومة الإسلامية مجتمعة عن طريق منظمة المؤتمر الإسلامي⁽¹⁾

المطلب الثالث: مصادر واستخدامات أموال البنوك الإسلامية:

يتم توضيح أهم المصادر الذاتية والمصادر الخارجية من خلال الجدول اللاحق إضافياً إلى استخدام أموال البنوك الإسلامية وأهم أنواع هذه الاستخدامات وهذا ما سنراه في الجدول رقم(1)

(1): د: محمود سخنون، مرجع سبق ذكره، ص148.

جدول رقم (1): ميزانية البنوك الإسلامية (مصادر واستخدامات أموال البنوك الإسلامية).

الخصوم (مصادر الأموال)	الأصول (استخدامات الأموال)
<p>1- حقوق الملكية (الموارد الذاتية):</p> <ul style="list-style-type: none"> - رأس المال المدفوع. - الاحتياطات الإجبارية والاختيارية. - الأرباح المحتجزة. - توزيعات أرباح المساهمين. <p>2- الودائع (الموارد الخارجية):</p> <ul style="list-style-type: none"> - الحسابات الجارية. - حسابات التوفير الادخار. - حسابات الاستثمار. <p>3- موارد أخرى:</p> <ul style="list-style-type: none"> - توزيعات عوائد ودائع. - تأمينات نقدية. - مخصص مخاطر الاستثمار. - دائنة أخرى. - حسابات وصناديق الزكاة. - أوراق الدفع. 	<p>1- موجودات نقدية:</p> <ul style="list-style-type: none"> - نقد في الصندوق. - نقد لدى البنك (المركزي والمحلية والمراسلون). <p>2- استثمارات سائلة:</p> <ul style="list-style-type: none"> - استثمارات محلية (أسهم محافظ صناديق استثمار). - استثمارات دولية (أسهم، محافظ، صناديق استثمار). <p>3- تمويل قصير الأجل:</p> <ul style="list-style-type: none"> - تمويل تجاري (مرابحة). - تمويل رأسمال عامل. - تمويل استهلاكي (فردي). - مشاركات لمضاربات قصيرة الأجل. - تمويل بيع أسهم. - القرض الحسن. <p>4- تمويل متوسط وطويل الأجل:</p> <ul style="list-style-type: none"> - مشاركات التمويل. - مشاركات مبتكرة. - البيع بالتقسيط (متوسط الأجل). - البيع التاجيري (إيجار المنتهي بالتمليك). - المشاركات المنتهية بالتمليك. - تمويل مشروعات / عقارات. - استثمارات رأسمالية. - مساهمة في مشروعات. - تأسيس شركات. - أصول أخرى. - أصول ثابتة (بعد الاستهلاك). - أرصدة مدينة متعددة. - مخزون سلعي ومتاجرة في العقارات.
<p>حسابات نظامية (تعهدات العملاء مقابل خطاب الضمان مقابل الضمانات والقوولات).</p>	<p>حسابات نظامية (تعهدات العملاء مقابل خطاب الضمان مقابل الضمانات والقوولات).</p>

المطلب الرابع: أهداف البنوك الإسلامية:

هناك جملة من الأهداف التي يسعى البنك الإسلامي إلى تحقيقها وهذه الأهداف تتبع من كون البنك ممثلاً عن أصحابه، رب مال بحاجة إلى تحقيق عائد على أمواله، ومن كون البنك مضارباً عاملاً في أموال المودعين لديه يسعى لتحقيق عائد من عمله وعلى أموالهم، ومن كونه متخصصاً في النشاطات والأعمال المالية المصرفية المختلفة، وعلى أية حال، يمكن إجمال هذه الأهداف بثلاثة أهداف موجهة للبنك ومتصلة به تتمثل في:

- 1- تحقيق الربح: هو من أهم الأهداف التي يسعى البنك إلى تحقيقها لأنها مقياس استمراريته وبقائه، وهذا الربح ليس فقط للبنك نفسه وإنما أيضاً للمتعاملين معه من المودعين المضاربين بأموالهم في البنك.
- 2- الحكمة والأمان: في التصرف بالأموال، وذلك من خلال تنوع الاستثمارات وتقليل المخاطر والاحتفاظ بمعدلات سيولة ملائمة لمواجهة الظروف.
- 3- الاستثمارية والنمو: أي تنمية الموارد الذاتية للبنك من خلال رفع رأس المال والأرباح المحتجزة والاحتياطات، بالإضافة إلى تنمية أموارد الخارجية باستقطاب المدخرات وتوظيفها⁽¹⁾.
وكما توجد أهداف أخرى موجهة بالدرجة الأولى للمجتمع نوجزها كما يلي:

 - 1- خدمة وتشجيع الأفراد الذين لا يرغبون في التعامل بالربا وتجميع مدخراتهم واستثمارها بطريقة المشاركة بشكل يخدم المجتمع على أساس الشريعة الإسلامية.
 - 2- توفير الأموال اللازمة للقطاعات الاقتصادية التي لا ترغب بتمويل من المصارف الربوية⁽²⁾.
 - 3- إدخال خدمات تضمن التكافل الاجتماعي المنظم على أساس الشريعة الإسلامية أي ربط التنمية الاقتصادية بالتنمية الاجتماعية على أساس إسلامية.
 - 4- تحصيل أموال الزكاة يقبل البنك تحصيل أموال الزكاة منمن يريدون إخراجها واستخدامها في المساعدات المالية للمحتاجين وإنفاقها في مصارفها الشرعية وتوزيعها⁽³⁾.
 - خلاصة القول إن البداية الحقيقة للعمل المصرفي الإسلامي كان في منتصف عقد السبعينيات في الجزيرة العربية ومنها تولى إنشاء البنوك ودور المال الإسلامية وزاد انتشارها كونها مؤسسات مالية إسلامية ذات رسالة عقائدية أخلاقية اقتصادية، اجتماعية، وتربيوية هدفها تحقيق تلك الرسالة التي وحدت من أجلها حيث تستند هذه البنوك لقيمها بصفة كلية على العقيدة الإسلامية لأن الله خلق الإنسان بهدف عمارة الأرض، وجعل له الإسلام عقيدة ومنهجاً في حياة، ووفر فيه عوامل الصلاحية عبر الزمان والمكان من أجل تحقيق مبادئ الشريعة الإسلامية لتنظيم حياة المجتمع ونشاطاته فالقاعدة تقول إن الله ما حرم شيئاً في الإسلام الأعضون البشرية عنه بما هو خير منه وأفضل.

(1): محمد محمود العجلوني، مرجع سبق ذكره، ص113-114.

(2): أنس البكري، وليد صافي، مرجع سبق ذكره، ص130.

(3): محمود حسن صوان، "أساسيات العمل المصرفي الإسلامي"، دار وائل، ط2، 2008، ص89.

المبحث الثاني: ماهية البنوك التجارية:

تعتبر المصارف التجارية مصارف تتعامل بنوع خاص من الائتمان القصير الأجل والذي يميزها عن المؤسسات المصرفية الأخرى التي تتعامل في سوق رأس المال والتي تتعامل في الائتمان طويلاً الأجل إضافة إلى ميزتها حول قبول الودائع تحت الطلب والحسابات الجارية والذي ينتج عنه ذلك ما يسمى بخلق النقود.

وأهمية البنوك التجارية بصفتها الحجر الأساسي للنظام المالي ترجع أساساً للدور الهام الذي تلعبه في التأثير على العرض الكلي للنقود فهي لا تقبل ودائع الأفراد فقط ولكن تقوم بخلقها أيضاً وتختلف البنوك التجارية فيما بينها اختلافاً واضحاً تبعاً لنوع الوظائف التي تؤديها وطبيعة المعاملات التي تتتوفر عليها وبغية التعرف عليها فقد قسمنا هذا المبحث للمطالب التالية:

المطلب الأول: نشأة ومفهوم البنوك التجارية.

المطلب الثاني: خصائص البنوك التجارية واهم وظائفها.

المطلب الثالث: مصادر واستخدامات أموال البنوك التجارية.

المطلب الرابع: أهداف البنوك التجارية وأنواعها.

المطلب الأول: نشأت ومفهوم البنوك التجارية:**أولاً: نشأة البنوك التجارية:**

في الفترة من القرن الخامس عشر إلى القرن السابع عشر صار الصاغة يصدرون شهادات ملكية يتعهد الصائغ لحامل الشهادة بأنه يمكن استبدال هذه الشهادة عند الطلب (الورقة النقدية) بجنيهات ذهبية تساوي القيمة المكتوبة فيها.

- يشير المؤرخون إلى أن أول بنك منظم انشأ في عام 1157م ثم بنك جنوه عام 1170م وبرشلونة عام 1403م وأمستردام عام 1609م وهامبورغ عام 1619م، وكان الهدف من إنشاء هذه البنوك هو تركيز عمليات الودائع والصرف المحلي واحد يخضع لإشراف الحكومة حماية للمواطنين من تلاعب الصيارة بالمسكوكات.

ثانياً: مفهوم البنوك التجارية:

تعرف البنوك التجارية بأنها مؤسسات مالية وسيطة تقوم بتجميع مدخلات الأفراد والوحدات الاقتصادية التي تحقق فائضاً وتستخدمها في إقراض الأفراد والمشروعات ذات العجز⁽¹⁾. كما تعرف أيضاً بأنها مشروع اقتصادي ومؤسسة مالية لها تنظيم وهيكلي قانوني ونظام قيادة وإستراتيجية⁽²⁾.

ثم عرف القانون الأعمالي المصرفي بأنها: «قبول الودائع من الجمهور واستخدامها بصورة كافية أو جزئية لمنح الائتمان وأي أعمال أخرى يقرر البنك المركزي اعتبارها أعمالاً مصرفيّة بموجب أوامر يصدرها لهذه الغاية». ويتبين من هذا التعريف أن البنوك التجارية:

1- مؤسسة مالية: (لأنها تتعامل في الأموال أخذها وعطاء، اقتراضها وإقراضها، استئجارها وتأجيرها).

2- مؤسسات وسيطة: لأنها تقوم بالوساطة بين جمهور المدخرين والمستثمرين (أي أنها تقوم بإيصال النقود من وحدات الادخار إلى وحدات العجز)⁽³⁾

المطلب الثاني: أهداف البنوك التجارية واهم وظائفها:**أولاً: أهداف البنوك التجارية:**

تنسم البنوك التجارية بثلاث سمات هامة تميزها عن غيرها من منشآت الأعمال، وتعلق هذه السمات بالربحية، السيولة والأمان.

(1): محمود حسين الوادي وغيره، "النقد والمصارف"، دار المسيرة ،الأردن، ط1، 2010، ص102-106.

(2): كرمانى هدى، "تسبيح البنوك التجارية في ضوء السياسة النقدية" ، مقدمة لنيل شهادة ماجستير ، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة متغوري، قسطنطينة، 2001-2000، ص8.

(3): محمود حسين الوادي وغيره، مرجع سابق ذكره، ص103.

1- الربحية: يتكون الجانب الأكبر من مصروفات البنك من تكاليف ثابتة تتمثل في الفوائد على الودائع، وهذا يعني أن أرباح تلك البنوك أكثر تأثراً بالتغيير في إيراداتها، وذلك بالمقارنة مع منشآت الأعمال الأخرى، وإذا كان الاعتماد على (الربحية) الودائع كمصدر رئيسي لموارد البنك المالية بعض الجوانب السلبية نتيجة للتزام البنك بدفع فوائد عليها سواء حق أرباح أو لم يتحقق. فالاعتماد على الودائع ميزة هامة.

2- السيولة: يتمثل الجانب الأكبر من موارد البنك المالية في ودائع تستحق عند الطلب، ومن ثم يكون البنك مستعداً للوفاء بها في أي لحظة. وتعد هذه السمة من أهم السمات التي يتميز بها البنك عن منشآت الأعمال الأخرى.

3- الأمان: يتمسّر رأس مال البنك التجاري بأنه صغير نسبياً، إذ لا تزيد نسبته إلى صافي الأصول عن 10٪ عادة. وهذا يعني صغر حافة الآمان بالنسبة للمودعين، الذين يعتمد البنك على أموالهم كمصدر للاستثمار⁽¹⁾.

وتقرض السمات المشار إليها ثلاثة أهداف تهدي بها إدارة البنك التجاري وتمثل في:
الهدف الأول: في تحقيق أقصى ربحية من خلال زيادة الإيرادات طالما أن الجانب الأكبر من التكليف هو من النوع الثالث، وإن أي انخفاض في الإيرادات كفيل بأن يصاحب انخفاض أكبر في الربح كما ذكرنا سابقاً.

أما الهدف الثاني: فيتمثل في تحجب التعرض لنقص شديد في السيولة لما لذلك من تأثير كبير على ثقة المودعين فيه.

وأخيراً الهدف الثالث: في تحقيق أكبر قدر من الأمان للمودعين على أساس رأس مال صغير. ولا يكفي لتحقيق الحماية المنشودة لهم⁽²⁾.

ثانياً: وظائف المصارف التجارية:

يمكن تقسيم وظائف المصارف التجارية إلى نوعين هما:

أ- تقليدية (قديمة).

ب- وظائف حديثة.

1- الوظائف التقليدية: ونذكر منها:

أ- قبول الودائع:

أ- ودائع لأجل: وهي الوديعة التي تودع لدى المصرف التجاري ولا يجوز لصاحبها سحبها أو سحب جزء منها إلا بعد انتهاء المدة المنتفق عليها مع المصرف.

(1): سامر جلدة، "البنوك التجارية والتسويق المصرفي"، دار اسامه، ط1، الاردن، 2009، ص19-20.

(2): المرجع نفسه، ص21.

ب- ودائع تحت الطلب: وهي الودائع التي تودع لدى المصرف دون قيد أو شرط ويستطيع صاحبها أن يسحب منها أي وقت نشاء ولا يدفع البنك فائدة على هذا النوع من الودائع.

ج- ودائع تحت إشعار: والتي يمكن لصاحبها السحب منها إلا بعد أخطار المصرف فترة زمنية متفق عليها.

ب- توظيف موارد المصرف التجاري:

على شكل قروض منوحة للعملاء واستثمارات متعددة مع مراعاة أسس توظيف أموال المصرف وهي الربحية والسيولة والضمان.

2- الوظائف الحديثة: ونذكر منها:

1- تقديم خدمات استثمارية للعملاء فيما يتعلق بأعمالهم ومشاريعهم التنموية لنيل ثقتهم بالمصرف.

2- المساهمة في دعم وتمويل المشاريع التنموية التي تخدم المجتمع بالدرجة الأولى.

3- المساهمة في تمويل ودعم المشاريع السكنية.

4- تحصيل الأوراق التجارية لصالح العملاء.

5- شراء وبيع الأوراق المالية وحفظها لحساب العملاء⁽¹⁾.

6- إصدار خطاب ضمان.

7- تحويل العملة للخارج.

8- إصدار الشيكات السياحية وفتح الاعتمادات المستفيضة.

9- تأجير الخزائن الحديدية للعملاء.

10- خدمات البطاقة الآئتمانية وخدمات الكمبيوتر الحديثة.

11- شراء وبيع العملات الأجنبية والعربية.

12- شراء وبيع الشبكات الأجنبية⁽²⁾.

المطلب الثالث: مصادر واستخدامات البنوك التجارية:

يتم توضيح أهم المصادر الذاتية والمصادر الخارجية من خلال الجدول اللاحق، بالإضافة إلى استخدام أموال البنوك التجارية وفهم أنواع هذه الاستخدامات وهذا ما سنراه في الجدول رقم (2)

(1): رشاد العصار، رياض الجلي، "النقد والبنوك"، دار صفاء، ط1، عمان، 2010، ص110.

(2): المرجع نفسه، ص111.

الجدول رقم (02): مصادر واستخدامات البنوك التجارية:

	المطلوبات		الموجودات
XXXX	<u>حقوق المساهمين</u>	XXX	النقدية بالصندوق
XXXX	رأس المال المدفوع	XXX	ودائع لدى مؤسسة النقد
XXX	احتياطي نظامي	XXX	ودائع نظامية
XXX	احتياطي عام	XXX	ودائع تحت الطلب
XXX	أرباح مستبقة	XXX	مجموع الأموال النقدية
XXX	مجموع حقوق المساهمين		<u>ودائع لدى البنك</u>
	<u>الودائع</u>		بنوك محلية
XXX	<u>ودائع تحت الطلب</u>	XXX	ودائع تحت الطلب
XXX	* عملاء القطاع العام	XXX	ودائع لأجل
XXX	* عملاء القطاع الخاص	XXX	بنوك خارجية
XXX	* البنوك الخارجية	XXX	ودائع تحت الطلب
	<u>ودائع لأجل</u>		ودائع لأجل
XXX	* عملاء القطاع الخاص	XXX	مجموع الودائع لدى البنك
XXX	* البنوك المحلية	XXX	قرופض وسلف للعملاء (صافي)
XXX	* البنوك الخارجية		<u>المحفظة الاستثمارية</u>
XXX	إجمالي الودائع	XXX	محلية
XXX	ودائع أخرى	XXX	خارجية
XXX	مجموع المطلوب	XXX	المجموع
XXX	حسابات نظامية	XXX	موجودات ثابتة (صافي)
			موجودات أخرى
XXX	مجموع المطلوب		مجموع الموجودات
XXX	حسابات نظامية		حسابات نظامية
		XXX	

المطلب الرابع: ابرز أنواع البنوك التجارية:

تنقسم البنوك التجارية إلى أنواع متعددة طبقاً للزاوية التي يتم من خلالها النظر إلى البنوك وذلك على النحو التالي:

أ- من حيث نشاطها ومدى تغطيتها لمناطق الجغرافية:

1- البنوك التجارية العامة: ويقصد بها تلك البنوك التي يقع مراكزها الرئيسي في العاصمة أو في إحدى المدن الكبرى، وتبادر نشاطها من خلال فروع أو مكاتب على مستوى الدولة أو خارجها.

2- البنوك التجارية المحلية: ويقصد بها تلك البنوك التي يقتصر نشاطها على منطقة جغرافية محدودة نسبية مثل محافظة أو مدينة أو ولاية، أو إقليم محدد وتميز بصغر الحجم كما ترتبط بالبيئة المحيطة بها.

ب- من حيث حجم النشاط:

1- بنوك الجملة: ويقصد بها تلك البنوك التي تتعامل مع كبار العملاء والمنشآت الكبرى.

2- بنوك التجزئة: وهي عكس النوع السابق حيث تتعامل مع صغار العملاء، والمنشآت الصغرى لكنها تسعى لاجتذاب أكبر عدد منهم وتميز هذه البنوك بما تميز به متاجر التجزئة فهي منتشرة جغرافياً.

ج- من حيث عدد الفروع:

1- البنوك ذات الفروع: وهي بنوك تتخذ في الغالب شكل الشركات المساهمة كشكلاً قانونياً لها فروع متعددة تغطي أجزاء الدولة ولاسيما الأماكن الهمزة تميز بأنها تعمل وتحضى للقوانين العامة للدولة وليس لقوانين المحافظات التي يقع الفرع في نطاقها الجغرافي.

2- بنوك السلسل: وهي عبارة عن سلسلة من البنوك نشأة نتيجة لنمو حجم البنك التجارية، وزيادة حجم نشاطها واتساع نطاق أعمالها وت تكون السلسلة من عدة فروع متصلة عن بعضها إدارياً.

3- بنوك المجموعات: وهي تأخذ شكل شركة قابضة تدير مجموعة من الشركات التابعة التي تعمل في النشاط المصرفي حيث تقوم الشركة القابضة بالإشراف على الشركات التابعة وتضع لها السياسات العامة بينما تترك لها تنفيذ هذه السياسات بشكل لا مركزي⁽¹⁾.

(1): محمد عبد الفتاح الصيرفي، " إدارة البنوك "، دار المناهج، ط١، عمان، 2006، ص32-34.

4- البنوك الفردية: تقوم هذه البنوك على ما يتمتع أصحابها من ثقة وبطبيعة المال فهي منشأة فردية تكون محدودة رأس المال ولذلك فهي تتعامل في مجالات قصيرة الأجل، ثم توظيف الأموال في الأوراق المالية والأوراق التجارية المهمومة.

5- البنوك المحلية: وهي بنوك تغطي منطقة جغرافية محدودة كمدينة أو محافظة أو ولاية وتensus هذه البنوك للقوانين الخاصة بالمنطقة التي تعمل بها⁽¹⁾.

من خلال ما سبق يمكن القول أن البنوك التجارية منشأة مالية متخصصة وأداة مهمة لمنع التمويل اللازم سواء للمنتجين أو التجار أو المستهلكين من خلال ما تمنحه من ائتمان، ومع التطور في الفكر المصرفي تطورت خدمات البنوك التجارية بشكل كبير وخاصة خلال العقود الأخيرة وأصبحت وظيفة هذه البنوك أخطر بكثير لخروج من مجرد خدمة إيداع إلى إقراض بعض هذه الإيداعات ثم إلى توسيع رقعة نشاطها لتشمل مجموعة هائلة من أوجه النشاط في مقدمتها تلك البنوك كشركات قابضة أي بنوك المجموعات التي تعد نوع من أنواع البنوك التجارية إلى جانب بنوك السلسل وبنوك المحليات والبنوك الفردية والبنوك ذات الفروع وكون هذا النوع من البنوك التجارية يعد مشروعًا تجاريًا فإن من أهم أهداف تحقيق الربح وتعظيمه لاسيما أن البنوك التجارية ليست مشروعات إنتاجية، إلا لو تمكنت هذه الأخيرة من التوفيق بين هدف الربحية وهدف أو مبدأ السيولة.

(1): محمد عبد الفتاح الصيرفي، مرجع سابق ذكره، ص35.

خاتمة الفصل:

مما سبق يتضح أن البنوك هي وسيلة من وسائل التعامل وتتضم الحياة ظهرت بالبندية وأخذت في التطور مما أدى إلى تباين أنواعها انطلاقاً من البنوك التجارية التي تتمثل في المؤسسات المالية التي تدار بأسلوب علمي وتعامل في كافة وسائل الدفع النقدية منها والمالية، تقوم بقبول الودائع ومنح القروض حيث تعد هذه الوظائف المعيار الأساسي لتحديد أنواع البنوك التجارية إضافة إلى طبيعة العمليات والخدمات التي تتوفر عليها من أجل تحقيق جملة من الأهداف لحل أبرزها الربحية والسيولة. ووصولاً إلى البنوك الإسلامية التي تعد ظاهرة حديثة لاقت اهتماماً كبيراً من مختلف الفئات والتي تعبر عن تلك المؤسسة المالية الإسلامية ذات الرسالة الاقتصادية والاجتماعية تقوم بأنشطة متعددة في ضوء أحكام الشريعة بغية الحفظ على القيم والأخلاق الإسلامية إضافة إلى تحقيق أقصى عائد اقتصادي واجتماعي للوصول إلى حياة الهنية والكريمة للمسلمين جميعاً.

وهي ضرورة حتمية لكل مسلم يرفض المفاسد ويطبق الشريعة نظراً لما لها - البنوك الإسلامية - من مسؤوليات نحو المجتمع وأيضاً لمجموعة السمات التي تكتسبها ملامح خاصة تميزها عن غيرها من الوحدات والبنوك الأخرى.

الفصل الثاني

ماهية المؤسسات
الصغيرة والمتوسطة
و مشكلة تمويلها

مقدمة الفصل:

لقد تناول دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في العقود الأخيرة في معظم اقتصادات الدول مما جعل الحكومة توليها عناية فائقة، حيث يحتل موضوع تمويلها حيزاً كبيراً ضمن اهتمامات المدراء الماليين، كونه يمثل وسيلة الحصول على مختلف أصول المؤسسة ومن ثمة فالموارد المالية ضرورية للمؤسسة للشرع في عملياتها الاستغلالية والاستثمارية.

ففي الجزائر وفي ظل غياب سوق مالي فعال يضمن تزويد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بالأموال اللازمة والضرورية لعمليات التسويقية، الإنتاجية والاستثمارية. تبقى إشكالية تمويل هذه المؤسسات من أكبر المشاكل التي تواجه عملية تأهيلها، إذ عادة ما تعاني القدرات التمويلية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة من قصور على مستوى الموارد الذاتية التي تعتبر من أهم مصادر تمويلها لذلك تتجه إلى البنوك الإسلامية والتقليدية وهذا ما سنطرق إليه من خلال الفصل الثاني تحت عنوان: المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والية تمويلها من طرف البنوك.

المبحث الأول: ماهية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

المبحث الثاني: مشكلة تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودور البنوك التجارية والإسلامية في علاجها.

المبحث الأول: ماهية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

تلعب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة دورا هاما في الاقتصاديات المعاصرة نظرا لما تملكه من خصائص تميزها عن غيرها وتجعل منها القوة الدافعة لعجلة الاقتصاد وقد الإمام بها فلقد وقفنا في هذه الدراسة عند تعريف وتقديم مميزات وخصائص المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وكذلك معالجة الدور الذي تلعبه في الاقتصاد الوطني و مختلف الأسباب الحقيقة في إنجاح أو عدم إنجاح المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم في تحقيق التنمية الاقتصادية، وعلى هذا الأساس تم تقسيم هذا المبحث إلى أربعة مطالب هي:

المطلب الأول: المؤسسات الصغيرة والمتوسطة نشأتها، مفهومها وخصائصها.

المطلب الثاني: أنواع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والهيئات الداعمة لها.

المطلب الثالث: دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الاقتصاد الوطني.

المطلب الرابع: المعوقات التي تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

المطلب الأول: المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، نشأتها ومفهومها وخصائصها:

أولاً: المؤسسة الصغيرة والمتوسطة:

ظهرت في الجزائر المؤسسات الصغيرة والمتوسطة مباشرة بعد الاستقلال، بحيث كان تأسيس المؤسسة على أساس التجارة بالدرجة الأولى ثم بالدرجة الثانية على أساس الزراعة، وأصحاب المؤسسة هم مالكي الأموال.

وتطور هذا النوع من المؤسسات منذ الاستقلال بمرحلتين بما:

1- المرحلة الأولى (1962 - 1982) :

تخص هذه الفترة ما بين (1962 - 1982) بحيث تميز الاقتصاد الوطني بالاقتصاد المخطط من نوع الاشتراكي وأعطت الحكومة الأهمية الكبرى إلى المشاريع الثقيلة والمؤسسات الوطنية كبيرة الحجم وخاصة في الصناعة على سبيل المثال هي: SNMC , SNS , , SONACOME .

2- المرحلة الثانية (1982 - 2002) :

إن ثورة الاقتصاد العالمي، وعولمة الأعمال وانخراط الدول في اقتصاد السوق أعاد النظر في الإطار القانوني والإداري للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم والمؤسسات الصناعية الصغيرة والمتوسطة الحجم، بحيث مرت بمراحل عدة بداية من 1955 إلى غاية 1982 كل هذه الخطوات عدلت بإصدار قانون جديد للاستثمار وهذا في جوان 2001، أخذت بعين الاعتبار هذه التعديلات الحرية في اختيار المشاريع الاستثمارية والمساواة⁽¹⁾.

ثانياً: مفهوم المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

لقد أصبح من الصعب إيجاد تعريف موحد لها هذا النوع من المؤسسات إذ يختلف من دولة إلى أخرى، اعتماداً على معياري الحجم لصد العمال أو رأس المال. فما يبدو مؤسسة صغيرة أو متوسطة في بلد متتطور قد يكون مصنف كمؤسسة كبيرة في بلد نامي والعكس صحيح لهذا نجد أن:

- هناك من يعرف هذا النوع من المؤسسات بأنها: " تلك المؤسسات التي تمتاز بمحدودية رأس المال وقلة العمال، محدودية التكنولوجيا المستخدمة بساطة في التنظيم الإداري وتعتمد على تمويل ذاتي حيث رأس المال يتراوح بين 5 - 65 ألف دولار وعدد العمال أقل من 10 "⁽²⁾.

وتعرفها بعض الدول كما يلي:

- الولايات المتحدة الأمريكية: هي مؤسسات التي يعمل بها 205 عامل ويمكن أن يصل العدد إلى 1500 عاملولا تزيد قيمة الأموال فيها عن 9 ملايين دولار.

(1): ضحاك نجية، " المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بين الأمس واليوم، آفاق تجربة الجزائر "، ملتقى منشور، جامعة الجزائر، الجزائر، يومي 17-18، 2006، ص137.

(2): ايت عيسى، " مجلة العلوم الإنسانية "، جامعة محمد حيضر، بسكرة، ديسمبر 2003، العدد 05، ص273.

- اليابان: تعرف على أنها الوحدات التي يعمل بها أقل من 200 عامل أما الوحدات التي يعمل بها أقل من 20 عامل فتعرف بالمؤسسة الصغيرة جداً.

- الهند: هي منشأة صناعية توظف أقل من 50 عامل⁽¹⁾.

- أما في الجزائر فقد تم تعريفها انطلاقاً من معياري عدد العمال والجانب المالي حيث: يقصد بها تلك المؤسسات التي تقوم بإنتاج السلع أو الخدمات التي تشغّل من 1 إلى 250 عامل ورقم أعمالها السنوي لا يتجاوز 02 مليار دينار أو الميزانية العامة السنوية تتراوح بين 100 و 500 مليون دينار⁽²⁾.

ثالثاً: خصائص المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

تمتاز المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بعدة خصائص يمكن أبرزها في النقاط التالية:

1- ازدياد فرص العمل الجديدة التي توفرها المؤسسات الصغيرة والمتوسطة: وذلك مقارنة بالمشروعات الكبيرة، حيث نشير كافة الدراسات بالدول المتقدمة إلى الدور الكبير الذي تلعبه المشروعات الصغيرة في التوظيف.

2- سهولة الانتشار والتأسيس: تتميز بصغر حجم رأس مالها وسهولة إنشائها، إلى جانب قصر الوقت اللازم لإعداد دراسات تأسيسها بما فيها دراسات الجدوى.

3- سهولة الإدارية: تمتاز بسهولة الإدارة والقيادة والتوجيه والوضوح في تحديد الأهداف وتوجيه جهود العاملين نحو أفضل السبل لتحقيقها.

4- المرونة العالمية والتكيف مع المتغيرات: هذه المشروعات لديها القدرة على التأقلم بشكل أكبر من المشروعات الكبيرة، حيث أنها تستطيع أن تتكيف مع التغيرات البيئية الخارجية والمرونة في مجال الإنتاج من حيث الكم والنوع.

5- الاعتماد على السوق المحلي:

6- استغلال الطاقة الإنتاجية: لإمكانية السيطرة والتحكم في عناصر الإنتاج وتوفير مستلزماته وبالتالي رفع الكفاية الإنتاجية وتحقيق الربح.

7- انخفاض تكلفة العمالة: حيث أنها تمتلك القدرة على استيعاب العمالة لاسيما وإن انخفاض تعقيد التقنية فيها يجعل التدريب على استخدامها كثراً يسراً.

8- تعتمد بشكل كبير على المصادر الداخلية لتمويل رأس المال من أجل النمو:

9- خصائص أخرى: هناك العديد منها والتي تتميز مثل انخفاض وفرات الحجم، القدرة على التوطن، انخفاض القدرة على التوسيع وقلة الاعتماد على النفس في مجال التمويل الشيء الذي يجعلها في حاجة دائمة إلى رؤوس الأموال⁽³⁾.

(1): برودي نعيمة، "التحديات التي تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية"، ملتقى دولي منشور، جامعة تلمسان، تلمسان، يومي 17-18، ابريل 2006، ص 115.

(2): ايت عبسى، مرجع سبق كره، ص 274.

(3): فاطمة الزهراء، وأخرون معها، "دور البنوك الإسلامية في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة" مذكرة مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة فرhat عباس، سطيف، 2008-2009، ص 18.

المطلب الثاني: أنواع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والهيئات الداعمة لها:

أولاً: أنواع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

هناك عدة معايير يتم على أساسها تصنيف المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وهي:

- التصنيف حسب طبيعة التوجه.
- التصنيف حسب طبيعة المنتجات.
- التصنيف حسب تنظيم العمل.

1- التصنيف حسب طبيعة التوجه:

يمكن تصنيف المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، حسب توجّهها إلى:

- مؤسسات عائلية.
- مؤسسات تقليدية.
- مؤسسات متطرفة وشبه متطرفة.

1-أ/ المؤسسات العائلية: وهي المؤسسات المكونة في الغالب من مساهمات أفراد العائلة، (ويمثلون) ويتمثلون في غالب الأحيان في اليد العاملة وتقوم بإنتاج سلع تقليدية بكميات محدودة وتحتاج من موقع إقامتها المنزل.

1-ب/ المؤسسات التقليدية: وهذا النوع من المؤسسات يعرف أو يقترب كثيراً من النوع السابق، هذا لأن المؤسسة التقليدية تعتمد في الغالب على مساهمة العائلة، وتنتج منتجات تقليدية ولكن ما يميزها عن النوع السابق أنها تكون في ورشات صغيرة ومستقلة عن المنزل وتعتمد على وسائل بسيطة. وما يلاحظ على النوعين السابقيين أنهما يعتمدان كثيراً على كثافة أكبر لعنصر العمل واستخدام ضعيف للتكنولوجيا المتطرفة، وكذلك تتم عملية التسويق ببساطة⁽¹⁾.

1-ج/ المؤسسات المتطرفة وشبه المتطرفة: يتميز هذا النوع من المؤسسات عن النوعين السابقيين باستخدام لتقنيات وتقنيات الصناعة الحديثة سواء من ناحية التوسيع أو من ناحية التنظيم الجيد للعمل، أو من ناحية إنتاج منتجات منظمة مطابقة لمقاييس الصناعة الحديثة والاحتياجات العصرية.

2- التصنيف حسب طبيعة المنتجات:

نميز في هذا التصنيف ثلاثة أنواع من المؤسسات:

- مؤسسات إنتاج سلع استهلاكية.
- مؤسسات إنتاج السلع والخدمات.
- مؤسسات إنتاج سلع التجهيز.

(1): أمال مخلوف وآخرون معها، "تمويل البنوك التجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة"، مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، قسنطينة، 2008-2009، ص13.

2-أ/ مؤسسات إنتاج سلع استهلاكية: وتقوم بإنتاج سلع ذات استهلاكية أولي مثل: المنتجات الغذائية، تحويل المنتجات الفلاحية، منتجات الجلود، ويرجع سبب هذه المؤسسات على مثل هذه الصناعات استخدامها مكثف لليد العاملة، وكذلك سهولة التسويق.

2-ب/ مؤسسات إنتاج السلع والخدمات: وهي تضم المؤسسات التي تنشط في: قطاع النقل، الصناعة الكيميائية والبلاستيكية، صناعة مواد البناء، ويرجع سبب الاعتماد على مثل هذه المؤسسات إلى الطلب المحلي الكبير على منتجاتها خاصة في مواد البناء.

2-ج/ مؤسسات إنتاج سلع التجهيز: يتميز هذا النوع من المؤسسات باستخدام معدات وأدوات لتنفيذ إنتاجها ذات تكنولوجيا حديثة فهي تميز كذلك بكثافة رأس المال أكبر. الأمر الذي ينطبق وخصائص المؤسسات الكبيرة، الشيء الذي جعل مجال تدخل هذه المؤسسات ضيق⁽¹⁾.

3- التصنيف على أساس تنظيم العمل:

يمكننا حسب هذا التصنيف التفريق بين نوعين من المؤسسات هما:

- مؤسسات غير مصنعة.
- مؤسسات مصنعة.

3-أ/ المؤسسات غير المصنعة: هي مؤسسات تضم الإنتاج العائلي والنظام الحرفي، وبعد الإنتاج العائلي أقدم شكل من حيث التنظيم، أما النظام الحرفي فهو يقوم به شخص أو عدة أشخاص ويكون في الغالب يدوياً بإنتاج سلع حسب طلبات الزبائن.

3-ب/ المؤسسات المصنعة: تقوم هذه المؤسسات بالجمع بين المصانع الصغيرة والمصانع الكبيرة ويتميز هذا النوع من المؤسسات باستخدام أساليب التسيير الحديثة وتعقيد العملية الإنتاجية، كذلك من حيث نوع السلع المنتجة واتساع الأسواق⁽²⁾.

ثانياً: الهيئات الداعمة لمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

إن إنشاء المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وتزايد الاهتمام بها فرض حتمية تعاضد جهود هيئات عديدة من أجل تكين هذه المؤسسات بلوغ الأهداف المنوطة بها، والتي من أهمها:

1- الوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب (ANSEJ) :

وضعت تحت سلطة رئيس الحكومة ويتولى الوزير المكلف بالتشغيل متابعة نشاطاتها وتنتمي بالشخصية المعنوية والاستقلال المالي، وتضطلع بالمهام التالية:

- تقديم الدعم والاستشارة لمستحدثي المؤسسات الصغيرة وتعبئة القروض لمشاريعهم طيلة تنفيذ المشروع.

(1): أمال مخلوف وآخرون معها، مرجع سبق = كره، ص14.

(2): نفس المرجع، ص15.

- تضع تحت تصرف مستحدثي المؤسسات المصغرة كل المعلومات ذات الطابع الاقتصادي والتقني والتشريعي والتنظيمي المتعلق بممارسة نشاطاتهم.
- تحدث بنك للمشاريع المفيدة اقتصادياً واجتماعياً. أي أنها تعمل على تقديم الدعم المالي والمعنوي والفنى للمستحدثين⁽¹⁾.

2- وكالة ترقية وتدعم الاستثمار (APSI) :

الوكالة تتكون من مجموعة من الإدارات والهيئات تعمل على مساعدة المستثمرين في تحقيق استثماراتهم، حيث تعمل الوكالة على تقييم المشاريع ودراستها واتخاذ القرارات بشأنها سواء كان بالقبول أو بالرفض واهم ما يميزها هو:

- المساواة بين المستثمرين المحليين والأجانب.
- إلغاء التمييز بين الاستثمار العام والخاص.
- إنشاء شبكة موحدة على شكل وكالة وطنية لتطوير الاستثمار.

3- الوكالة الوطنية لتسهيل القرض المصغر (ANGEM) :

تم استحداث هذه الوكالة سنة 2004، وتقوم بالإشراف على صندوق الضمان المشترك للقروض المصغرة التي تقدمها البنوك التجارية والمؤسسات المالية للمستخدمين منها ومن أهم وظائفها ذكر:

- تقديم القروض بدون فائدة والاستثمارات والإعانات للمستفيدين من مساعدة الصندوق الوطني لدعم القرض المصغر.
- إقامة وتوطد العلاقات مع البنوك والمؤسسات المالية لتوفير التمويل اللازم للمشاريع الاستثمارية.

4- صندوق الضمان المشترك للقروض المصغر:

هو بمثابة إلية جديدة لضمان مخاطر القروض المصغرة، إذ يختص بضمان القروض التي تقدمها البنوك التجارية والمؤسسات المالية المنخرطة مع الصندوق بنسبة 85% من الديون المستحقة وفوائدها في حالة فشل المشروعات المملوكة.

5- صندوق ضمان قروض المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

يعتبر إنجازاً حقيقياً لترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة كونه يعالج المشاكل التي تعاني منه هذه المؤسسات والتمثلة في الضمانات الضرورية للحصول على القروض البنكية، كما أنه يدرج ضمن الفعالية الاقتصادية والاستخدام الأمثل للموارد العمومية، وذلك بتحول دور الدولة من منحة للأموال إلى ضامنة للفروع المقدمة للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة⁽²⁾.

(1): غيات الشريف، بوقوم محمد، " التجربة الجزائرية في تطوير وترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة " ملتقى منشور، جامعة قالمة، قالمة، يمي 18-17، 2006، ص109.

(2): نفس المرجع، ص110.

المطلب الثالث: دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الاقتصاد الوطني:

مساهمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في تحسين المؤشرات الكلية للاقتصاد:

✓ مساهمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الناتج الداخلي الخام:

يشمل الناتج الداخلي (BIP) على كل ما تم إنتاجه داخل الحدود الجغرافية للدولة من المنتجات الاقتصادية النهائية خلال فترة معينة، سواء باستخدام عناصر الإنتاج المملوكة للمواطنين والأجانب، وقد كانت المؤسسات الصغيرة والمتوسطة مساهمة كبيرة في إسبانيا، 56٪ في فرنسا، 43٪ كندا، 33٪ في أستراليا، أما في الولايات المتحدة الأمريكية فإن 22 مليون مؤسسة صغيرة ومتوسطة تشغله 52٪ من اليد العاملة وتساهم بالنصف في تشكيل الناتج الداخلي الخام.

أما الجزائر فان القطاع الخاص قد ساهم خلال عام 1998 بنسبة 53.6٪ من الناتج الداخلي الخام والإجمالي فالمؤسسات الخاصة تهيمن أساساً على القطاع الزراعي، التجاري والأشغال العمومية والبناء والخدمات بصفة عامة. والجدول الموالي يبين تطور الناتج الداخلي الخام خارج المحروقات في الفترة 2000 إلى غاية 2004.

الجدول رقم (3): تطور الناتج الداخلي الخام خارج المحروقات (2004 - 2000) :

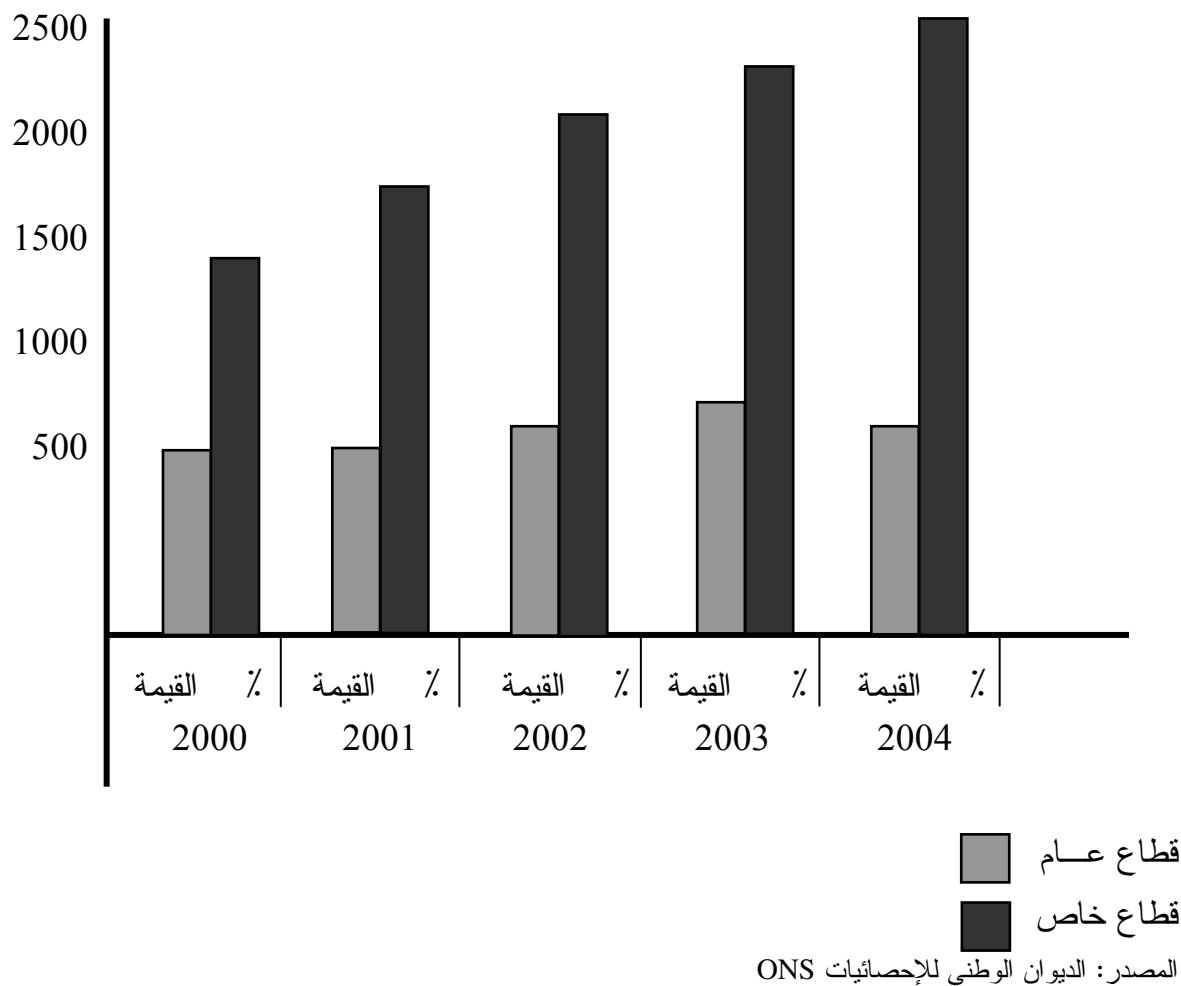
الوحدة بالمليار دج

2004		2003		2002		2001		2000		القيمة المضافة القطاع العام	الطابع القانوني القيمة المضافة (القطاع العام)
%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة		
21.80	598.65	22.9	550.6	23.12	505.0	23.6	481.5	25.2	457.8	القيمة المضافة (القطاع العام)	القيمة المضافة (القطاع العام)
78.2	2146.7	77.4	1884.2	76.9	1679.1	76.4	1560.2	74.9	1356.8	القيمة المضافة (القطاع الخاص)	القيمة المضافة (القطاع الخاص)
100	2745.4	100	2434.8	100	2184.1	100	2041.7	100	1714.6	مجموع القيمة المضافة	

المصدر: الديوان الوطني للإحصائيات ONS الممتدة من 2000 إلى غاية 2004⁽¹⁾.

(1): عز الدين مخلوف، حمزة مجالي، "تأهيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر"، مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة فرhat عباس، سطيف، 2005-2006، ص18.

الشكل رقم (1): تطور المنتوج الداخلي الخام خارج قطاع المحروقات:



نلاحظ مساهمة القطاع الخاص في القيمة المضافة ظل يترواح ما بين 1356.8 مليار دينار و 2146.75 مليار دينار. أما مساهمة القطاع العام في القيمة المضافة فتراوحت ما بين 457.8 مليار دينار و 568.65 مليار دينار.

✓ دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في توفير فرص العمل:

يؤدي تكوين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تطويرها إلى الزيادة في خلق مناصب شغل جديدة من ثم الحد من البطالة، ففي الاتحاد الأوروبي على سبيل المثال عام 1999 بلغ عدد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة 17.9 مليون مؤسسة تشغّل منها نسبة 99.8% على الأكثر أجيراً وتساهم في تشغيل 66.52% من اليد العاملة وتحقيق نسبة 85.61% من رقم الأعمال الإجمالي.

أما في الجزائر وحسب الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي (CNAS) فان عند المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لسنة 2005 بلغ 245842 مؤسسة والجدول التالي يبين توزيع المؤسسات حسب الفئات:⁽¹⁾

الجدول رقم(4): توزيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حسب الفئات لسنة 2003:

نوع المؤسسة	عدد العمال في الفئة	عدد المؤسسات	النسبة %	عدد العمال	النسبة %
صغرفة	9 – 1	195682	94.10	253907	46.13
صغيرة	49 – 10	10703	5.14	121216	22.02
متوسطة	250 – 50	1566	0.75	145263	31.84
المجموع		207949	%100	550386	%100

المصدر : عز الدين مخلوف، حمزة مجالي، مرجع سبق ذكره، ص21.

نلاحظ أن قطاع البناء والأشغال العمومية يمثل نسبة 31.64 من مجموع المؤسسات ويمثل نسبة 34.60 في عدد العمال المشغليين وهي أعلى نسبة.

✓ دور المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في التجارة الخارجية:

إن تحليل نسبة مساهمة الصادرات والواردات الجزائرية ضمن إجمالي المبادلات التجارية العالمية وتحليل هيكل الصادرات والواردات الجزائرية سيسمح بتحديد حجم المكاسب والخسائر المرتبطة عن انضمام الجزائر إلى منظمة التجارة العالمية، ذلك أن رغبة الجزائر في الانضمام ترتبط بالاستفادة من الامتيازات والإعفاءات التي تتيحها الاتفاقيات وضمان منافذ جديدة لمنتجاتها في الأسواق الدولية والاندماج بصورة ايجابية في حركة النظام التجاري العالمي، وهذا ما يتطلب ويستدعي وجود قطاعات إنتاجية ذات قدرات تصديرية تنافسية تمكنها من تعظيم اندماجها ومساهمة بفعالية في التجارة العالمية.

(1): عز الدين مخلوف، حمزة مجالي، مرجع سبق ذكره، ص19.

غير أن الواقع بين ضعف مساهمة الجزائر في التجارة، حيث انه وحسب ما نشير إليه بعض الإحصائيات فان صادرات القارة الإفريقية بأكملها لا تمثل إلا 1% من المبادلات التجارية العالمية وان حصةالجزائر ضمن هذه النسبة الضعيفة جدا لا تتجاوز 0.4%. فهذه النسبة الضئيلة تجعل استفادةالجزائر من مزايا تحرير التجارة العالمية وفرض النفاذ إلى الأسواق وتحقيق الأرباح والمكاسب ضعيفة والتي ستعود معظمها للدول المتقدمة. التي تسيطر على اكبر نسبة من المبادلات التجارية العالمية. أما تحليل هيكل الصادرات الجزائرية فإنه يبرز سيطرة المحروقات على اكبر حصة من إجمالي الصادرات الجزائرية، إذ تفوق نسبتها 96% في حين لا يتعدى نسبة الصادرات خارج المحروقات 4% وهي نسبة ضعيفة جدا، والجدول التالي يبين ذلك بوضوح⁽¹⁾.

المطلب الرابع: المعوقات التي تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

لقد تعددت الصعوبات التي تواجه هذه المشروعات، فمنها ما يتعلق بتأسيسها ومنها ما يعرض بقائهما وتنميتهما، ويمكن الوقوف على أهم المشاكل التي تواجهها في النقاط التالية:

1- صعوبة في التمويل فاغلب هذه المؤسسات يتم بتمويل حكومي عن طريق الإقراض البنكي، غير أنها تشرط ضمانات مقابل ذلك.

2- ارتفاع كلفة رأس المال المقترض من البنك غالباً أسعار الفائدة اكبر من التي تمنح للمؤسسات الكبيرة.

3- الإجراءات الحكومية التي تقيد من حرية هذه المؤسسات مما يحول دون نموها وخاصة بالبلدان النامية.

4- المنافسة وخاصة في ظل النفتح الاقتصادي وإبرام اتفاقية المنظمة العالمية للتجارة.

5- صعوبة تسويق المنتجات وهذا يرجع لمحدودية رأس مالها⁽²⁾.

6- إهمال جانب البحث والتطور وعدم الاقتتاع بأهميته وضروريته.

7- عدم تخصيص بنك لتمويل المؤسسات الصغيرة دون غيرها، يمكن هذا الإجراء من تحسين طرق تمويلها متابعتها ومعرفة المشاكل عن قرب.

8- ارتفاع مساهمة أرباب العمل، مما يجعل أصحاب المؤسسات يحجمون عن التوظيف أو عدم التصريح بكلفة العمال الموظفين لديهم.

9- تعقد وتعدد إجراءات الحصول على القروض جعل العديد من المشاريع تموت في المهد لعدم إقدام أصحابها على الإقراض.

(1): فاطمة الزهراء حليمي وآخرون معها، مرجع سبق ذكره، ص24.

(2): ايت عيسى، مرجع سبق ذكره، ص217.

-10- اشتراط ضمانات عقارية أو عينية على القروض قد لا تكون في متناول جميع المستثمرين⁽¹⁾.

ومعظم هذه المعوقات متعلقة بالجانب التمويلي، ومنه يمكن توظيف هذه المعوقات في المشكل التمويلي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وهذا ما سنتطرق إليه لاحقا في المبحث الثاني.

- تحمل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حملة من الخصائص تميزها عن غيرها من المؤسسات أما تصنيفها فهو يعتمد على معيار توجيه المؤسسة. وعن مساهمتها في الاقتصاد الوطني فهي تلعب دورا هاما في كل من خلق مناصب الشغل، الدخل، خلق القيمة المضافة، الناتج الداخلي الخام، التجارة الخارجية والاستثمار.

وعلى الرغم من هذه المكانة تبقى المؤسسات الصغيرة والمتوسطة خاصة الجزائرية تعاني العديد من المشاكل، ولعل من أبرزها المشكل التمويلي الذي تسعى لتجاوزه من خلال توسيع مصادر التمويل لديها واللجوء إلى أحدث المصادر والتقنيات والتي أبرزها في الآونة الأخيرة التوجه نحو البنوك الإسلامية كوجه تمويلي جديد في ظل أحجام البنوك الربوبية وهذا ما سيتم توضيحه من خلال تمويل كل من البنوك الربوبية واللاربوية لها وإبراز أهم الفوارق في حل مشكلة التمويل، لهذه المؤسسات وهذا ما نوضحه في المبحث الموالي.

(1): ياسين صالحی، "المؤسسات الصغيرة والمتوسطة"، مجلة العلوم الاقتصادية، العدد 3، 2004، ص 276.

المبحث الثاني: إلى تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودور البنوك الإسلامية التجارية في علاجها:

تلعب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة دورا هاما في الاقتصاد الوطني من خلال مساهمتها في العديد من المجالات الحيوية، وهذا الفضل خصائصها التي تميزها عن غيرها والذي جعل الدول تزيد من اهتمامها بها من خلال إنشاء هيئات لدعمها وتنطير برامج لترقيتها وبالرغم من ذلك ما زالت المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تعاني العديد من المشاكل في عدة نواحي لعل أبرزها المشكل التمويلي وذلك راجع إلى أحجام العديد من البنوك الربوية وعلى تقديم التمويل اللازم لتلك المؤسسات لذلك ظهرت الحاجة عن البحث على بديل تمويلي آخر لعله سيد النقص الناتج عن التغيرات الناتجة عن البنوك التجارية.

وكل هذا سنتطرق إليه من خلال تسلি�طنا الضوء على كل من تمويل البنوك الربوية والبنوك الاربوبية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة وإبراز أهم الاختلاف سواء من ناحية الشكل أو المضمون.

ولهذا فقد قسمنا هذا المبحث إلى 4 مطالب تتضمن ما يلي:

المطلب الأول: مفهوم التمويل الإسلامي.

المطلب الثاني: إلى تمويل البنوك الإسلامية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

المطلب الثالث: إلى تمويل البنوك التجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

المطلب الرابع: المقارنة بين كل من تمويل البنوك الربوية والاربوبية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

المطلب الأول: مفهوم التمويل والتمويل الإسلامي:**أولاً: تعريف التمويل:**

تختلف وجهات النظر في تقديم تعريف التمويل إلا أن العلماء يجتمعون على أن التمويل يعني توفير المبالغ النقدية اللازمة لدفع وتطوير مشروع خاص وعام كما يعرفه البعض على أنه إمداد المشروع بالأموال اللازمة في أوقات الحاجة إليها⁽¹⁾.

ثانياً: تعريف التمويل الإسلامي:

التمويل الإسلامي هو تقديم ثروة عينة أو نقدية أما على سبيل اللزوم أو التبرع أو التعاون أو الاسترباح من مالكها إلى شخص آخر يديرها أو يتصرف فيها لقاء عائد معنوي أو مادي تحت عليه أو تبيحه الأحكام الشرعية⁽²⁾.

المطلب الثاني: آلية تمويل البنوك الإسلامية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

على الرغم من الأسس التي وضعها الباحثون حول صيغ التمويل الإسلامي إلا أن أهمها هو التبويب بحسب صفة وطبيعة هذه الأساليب.

وهذا ما سيتم توضيحه من خلال العناصر الآتية والشكل رقم (2) يبين ذلك.
أولاً: أساليب المشاركة.

ثانياً: أساليب البيوع.

ثالثاً: أساليب الإجارة.

أولاً: أساليب المشاركة: وتتضمن ما يلي من صيغ تمويلية:

1- المضاربة.

2- المشاركة.

3- المزارعة.

1- المضاربة:**أ- مفهوم المضاربة:**

لغة: مفاعله مأخوذة من الضرب في الأرض وهو السير فيها للسفر مطلقاً⁽³⁾ كقوله سبحانه وتعالى: «وآخرون يضربون في الأرض يبتغون من فضل الله»⁽⁴⁾.

(1): VIZZOVANA: gestion financière – 8ème édition.

(2): حسين رحيم، "نماذج من التمويل الإسلامي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة"، ملتقى منشور، جامعة بسكرة، بسكرة، نوفمبر، 2006.

(3): فاطمة الزهراء وأخرون معها، مرجع سبق ذكره، ص58.

(4): سورة المزمل، الآية 20.

اصطلاحاً: تعددت التعريف وكلها اتفقت على معنى واحد وهو:

المضاربة: حيث يقدم طرف رأس المال ويقدم الطرف الآخر العمل ويكون الربح مشاعاً بينهم ولكن الخسارة تكون على رب المال⁽¹⁾.

ب- شروط المضاربة:

✓ **شروط المتعاقدين:** يشترط في رب المال والمضارب الشروط العامة المتصلة بالأهمية.

✓ **شروط رأس المال:** تتمثل في:

- أن يكون رأس المال من النقود المضروبة.
- أن يكون رأس المال معلوم القدر لأن جهالته تؤدي إلى جهة الربح.
- تسليم رأس المال إلى المضارب بالمناوبة أو التكين لأن بقاوه في يد المالك يفسر المضاربة.
- أن يكون رأس المال عيناً في زمان المضارب.

✓ **شروط الربح:**

- أن يكون نصيب كل من صاحب المال والمضارب معلوماً، محدداً وشائعاً.
- أن يكون تنصيب المضارب من الربح جميعه دون رأس المال.
- إذا حدثت خسارة ولم يتعدى المضارب فالخسارة على صاحب المال.
- المضارب يخسر عمله، فلا يأخذ شيئاً.

✓ **شروط العمل:**

- يشمل العمل وكل الأعمال في التجارة والصناعة والزراعة وغيرها.
- يجب أن يتماشى العمل وطبيعة المصارف الإسلامية.
- أن لا يضيف صاحب المال على المضارب في العمل بل يتركه حراً في ذلك.
- أن لا يسافر صاحب العمل بالمال إذا أراد صاحب المال ذلك.

ج- أنواع المضاربة:

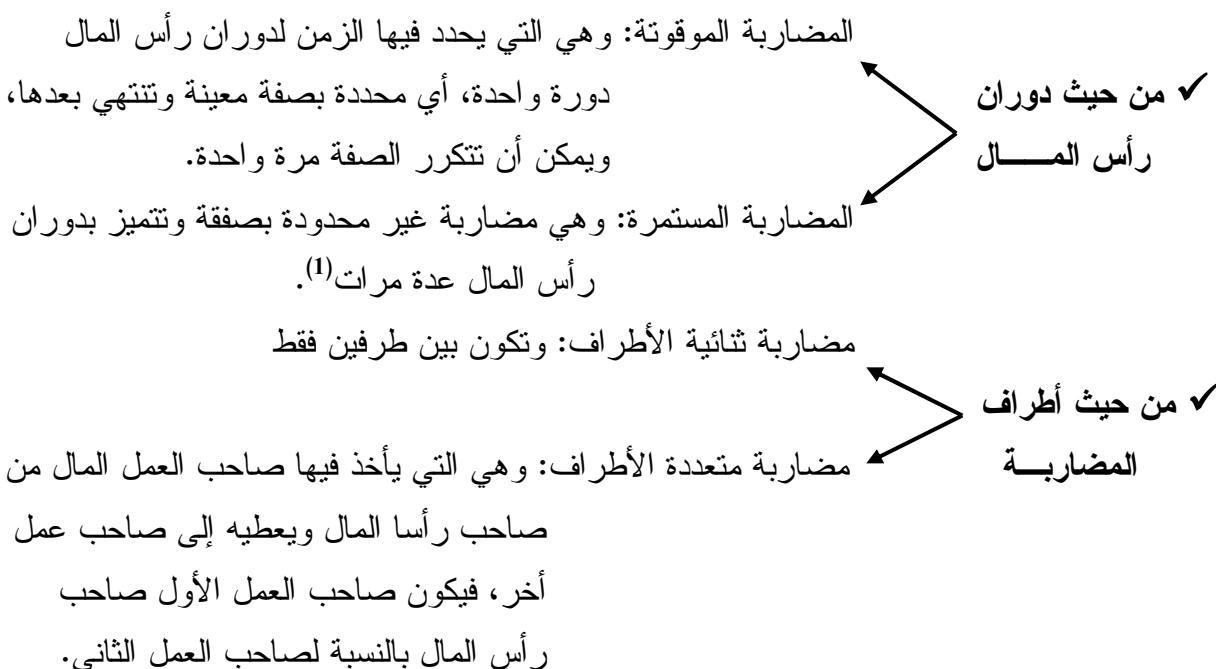
مضاربة مطلقة: هي أن يدفع المال مضاربة من غير تعين العمل

والمكان والزمان وصفة العمل

✓ من حيث الشروط

مضاربة مقيدة: هي التي قيدت بعمل أو مكان أو زمان أو نوع أو

بائع أو مشتري.



- 2- المشاركة:**
- أ- تعريفها:**
- لغة:** هي لفظ مشتق من الشركة، وهي الاختلاط والامتزاج.
- اصطلاحا:** هي أن يقدم كل طرف في العقد حصة في رأس المال والعمل، ويكون الربح مشاعاً بينهم والخسارة عليهم⁽²⁾.
- وعن أبي هريرة - رضي الله عنه - مرفوعاً إلى النبي - صلى الله عليه وسلم - انه قال فيما يرويه عن الله - عز وجل - أن الله يقول:
- «أنا ثالث الشركين ما لم يخن أحدهما صاحبه فإذا خانه خرجت من بينهما»⁽³⁾.

- ب- شروط المشاركة:**
- يتطلب مشاركة العميل بنية في رأس المال إلى جانب عمله وخبرته.
 - يمول المصرف النسبة الباقية على أساس المشاركة في الناتج المحتمل ربحاً كان أم خسارة.
 - تحديد عائد عمل المشاركة بعمله كنسبة محددة من ربح غير معروف.
 - يوزع الربح في حالة تحققه بين العمل ورأس المال على أساس المشاركة على أساس:
 - ان حصة الشرك كعائد تمثل نسبة من صافي الربح المحقق.
 - ان يوزع الباقي بين المصرف والشريك بنسبة ما ساهم به كل منهما في رأس المال.
 - في حين توزع الخسارة في حالة حدوثها بين المصرف وصاحب العمل بنسبة ما ساهم به كل منهما من رأس المال ولا عائد عمل للشريك.

(1): الميطة مني، مومني عبلة، "آليات تسخير القروض الاستهلاكية في البنوك (دراسة مقارنة)" مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية علوم التسبيير والتجارة الدولية، المركز الجامعي الشیخ العربی التبسی، تبسة، 2007-2008، ص58.

(2): محمد محمود العجلوني، مرجع سبق ذكره، ص207.

(3): رواه أبو داود.

جـ- أنواع المشاركة: للمشاركة عدة أشكال منها:

✓ **المشاركة الثابتة:** أو ما يطلق عليها المشاركة الدائمة في رأس مال المشروع، حيث يشارك البنك شخص واحداً أو أكثر في تمويل جزء من رأس المال لا يقل عن 15% من رأس مال المشروع وبالتالي يصبح شريكاً في ملكية هذا المشروع وفي إدارته والإشراف عليه وكل ما ينتج عنه من ربح أو خسارة حسب الإنفاق ولهذا النوع من المشاركة قسمان:

- **مشاركة ثابتة مستمرة:** تظل مشاركة البنك قائمة طالما أن المشروع موجود ويعمل.

- **مشاركة ثابتة منتهية:** يكون الإنفاق بين البنك والشركاء يتضمن أجلاً محدوداً لإنها العلاقة بينهما⁽¹⁾.

✓ **المشاركة على أساس الصفقة:** ويقوم البنك بتمويل الصفقة المطلوبة تمويلاً كاملاً أو جزئياً حسب قدرة الشركاء.

✓ **المشاركة المتناقضة والمنتهية بالتمليك:** تعتمد على توزيع الأسهم التي تمثل المشروع أو المصرف وشريكه، ويتم توزيع الأرباح بين الطرفين حسب الاتفاق.

✓ **المشاركة المتناقضة:** ويعني استمرار المشاركة بين البنك والعميل لمدة أطول منه في حالة المشاركة المنتهية بالتمليك عن التمويل بالقرض المتوسطة والطويلة الأجل في البنوك التجارية⁽²⁾.

3- المزارعة:

أ- مفهومها:

لغة: زرع الحب يزرعه زرعاً وزراعة بذرة وقيل الزرع نبات كل شيء يحرث، وقيل الزرع طرح البذر.

اصطلاحاً: أعطاء الأرض لمن يزرعها على أن يكون له نصيب مما يخرج منها كالنصف أو الثلث حسب ما يتفقان عليه⁽³⁾.

ب- مشروعاتها: تثبت مشروعاتها بالسنة، فعن أبي هريرة رضي الله عنه عن النبي - صلى الله عليه وسلم - قال: «من كان له أرض فليزرعها أو يمنحها أخيه فإن أبي فليمسك أرضه».

ثانياً: أساليب البيوع:

1- بيع السلم:

أ- مفهومه:

لغة: السلم بالتحريف السلف، واسلم إليه الشيء دفعه، وسمي سلماً لتسليم رأس المال في المجلس وسلفاً لن تقديم رأس المال: الأولى لغة أهل الحجاز والثانية لدى أهل العراق.

(1): الميطة مني، مومني عبلة، مرجع سبق ذكره، ص59.

(2): نفس المرجع، ص60.

(3): فاطمة الزهراء حليمي وأخرون معها، مرجع سبق ذكره، ص58.

اصطلاحاً: عرفه الفقهاء على انه:

- **الملكية:** السلم عقد معارضه يوجب شغل ذمة بغير عين ولا منفعة غير متماثل العوضين.
 - **الحنفية:** اسم لعقد يوجب الملك في الثمن عاجلاً والمثمن أجلأ.
 - **الشافعية:** بيع موصوف بالذمة.
 - **الحنابلة:** أن يسلم عيناً حاضرة في عين موصوف في الذمة إلى أجل.
- بـ عناصر السلم:** يتكون من العناصر التالية:
- ال المسلم - الم المسلم عليه - الم المسلم فيه.

جـ شروع بيع السلم:

- **شروط المسلم فيه:**
 - أن يكون قابلاً للضبط من حيث الوزن والكيل.
 - أن يتم تحديد مواصفاته وحجمه عند التعاقد.
 - أن يكون في الذمة.
- **شروط الأجل:** أن يكون مؤجلاً فلا يصح حالاً، وإن يكون أجره معلوماً.
- **شرط القبض:** أن يتم الثمن حالاً أي في مجلس العقد.

2- بيع الاستصناع:

أـ مفهومه:

لغة: الاستصناع في كتب اللغة يعني: طلب الصنع، والصنع: هو طلب العمل⁽¹⁾ ومن ذلك قوله تعالى: « صنع الله الذي أتقن كل شيء »⁽²⁾. والصناعة حرفة الصانع وعمله
اصطلاحاً: يعرفه بعض الفقهاء على انه: عقد على مبيع في الذمة.

بـ شروطه:

يشترط الصحة عقد الاستصناع إضافة إلى شروط البيع الشروط الآتية:

- بيان جنس المستصنوع ونوعه وقدرته وصفته بوصف مبيعاً فلا بد من معرفته ولا يمكن معرفته والعلم به بدونها.
- أن يكون مما يجري فيه التعامل بين الناس وذلك لأن البيع جاء على خلاف القياس وإنما أجيزة استحساناً لتعامل الناس به.
- أن لا يتضمن العقد أجلاً محدداً لأنه يتضمنه الأجل يصيير العقد سلماً وليس استصناعاً وفي مثل ذلك ينطبق عليه حكم السلم وشروطه.

(1): فاطمة الزهراء حليمي وأخرون معها، مرجع سبق ذكره، ص61.

(2): سورة النمل، الآية 88.

3- بيع الأجل أو التقسيط:**أ- مفهومه:**

لغة: جاء في مختار الصحاح: الأجل ضد العاجل، والأجل غاية الوقت وحلول الدين ومدة الشيء والتأجيل تحديد الأجل، والقسط هو العدل والحسنة والنصيب، وتقسيط أي على دفعات متتالية.

اصطلاحاً: هو بيع تنتقل فيه ملكية المبيع إلى المشتري فور التسليم ويصبح البائع دائمًا للمشتري بثمن المبيع فالثمن مؤجل والبيع معجل.

ب- شروطه:

يشترط بيع الأجل ثلاثة شروط أهمها:

- تأجيل الثمن.
- تسليم المبيع حالاً.
- أن تكون المدة معلومة وقت العقد، وتحسب المدة من وقت تسليم المبيع.

4- بيع المراقبة:**أ- مفهومه:**

لغة: جاء في مختار الصحاح: أربحه شيئاً على سلطته أعطاه ربحاً وباع الشيء مراقبة وجاء في لسان العرب: أربحته على سلطته أي أعطيته ربحاً وقد أربحه بمتاعه وأعطاه مالاً مراقبة أي على الربح بينهما والمراقبة مصدر من الربح وهو الزيادة⁽¹⁾.

اصطلاحاً: يرى الفقهاء:

- **الحنفية:** نقل ما ملكه بالعقد الأول بالثمن الأول مع زيادة الربح.
- **المالكية:** هي أن يذكر البائع المشتري الثمن الذي اشتري به السلعة ويشترط عليه ربحاً ما للدينار أو الدرهم.
- **الشافعية:** مفاعة من الربح، الزيادة في رأس المال.
- **الحنابلة:** أن يخبر برأس ماله ثم يبيع به ويربح.
- أما من ناحية العمل المصرفي: فيمكن تعريف بيع المراقبة على أنه للبنك الحق في القيام بشراء السلعة التي يحتاج إليها السوق أو بناءاً على وعد بالشراء، يتقدم به أحد من زبائنه، يطلب فيه من البنك شراء سلعة معينة أو استيرادها من الخارج مثلاً ويبدي فيه رغبته في شراء مرة ثانية من البنك.

(1): فاطمة الزهراء حليمي، آخرون معها، مرجع سبق ذكره، ص63.

ب- شروطه:

بالإضافة إلى الشروط العامة (الأهلية، المحل، الصيغة) هناك شروط تمثل في:

- أن يكون الثمن معلوماً للمشتري الثاني (العميل) لأن المرابحة بيع بالثمن الأول مع زيادة الربح.
- أن يكون الثمن في العقد الأول مقابل بجنسه من أموال الربا فان كان كذلك بان يشتري المكيل أو الموزون بجنسه.
- أن يكون رأس المال من المثلثات كالمكيالت والموزونات والعدديات المتقاربة.
- أن يكون عقد البيع صحيحاً، فان كان فاسداً لم تجر المرابحة.

ج- أنواعه:

تنقسم المرابحة إلى نوعين:

- بيع المرابحة: وشروط هذا النوع من المرابحة هي:

- علم المشتري بالثمن الأول.

- علم المشتري (العميل) والبائع (البنك) بالربح.

- أن يكون رأس المال من المثلثات كالمكيالت والموزونات والعدديات.

- بيع للأمر بالشراء: ويتسم بيع المرابحة للأمر بالشراء بعدة خصائص:

- وصول طلب الأمر بالشراء محدداً فيه سعر ونوع وكمية ومواصفات السلعة.

- يحتسب هامش المرابحة على العملية على أساس جملة تكاليف العملية.

- في حالة الاسترداد يتناول الأمر على رخصة الاستيراد ويفضل أن يتم السداد لقيمة البضاعة فور استلامها⁽¹⁾.

ثالثاً: أساليب الإجارة:**1- مفهومها:**

لغة: الإجارة من اجر يأجر، وهو ما أعطيت من اجر في عمل.

اصطلاحاً: الإجارة أو ما يصطلاح عليها بكراء الأعيان هي بيع منفعة معلومة مقابل عرض معلوم لمدة محددة.

2- شروط صحة الإجارة: أهمها:

- معرفة المنفعة أما بالعرف أو بالوصف.

- إباحة المنفعة.

- مدة معلومة (عمل معلوم).

- معرفة الأجرة.

(1): محمد محمود العجلوني، مرجع سبق ذكره، ص78.

- الإجارة عقد لازم، ليس لأحد الطرفين الحق في فسخه إلا بالتراضي بينهما.
- رضا المتعاقدين لأنه لو اكره أحدهما على الإجارة فإنها لا تصح.

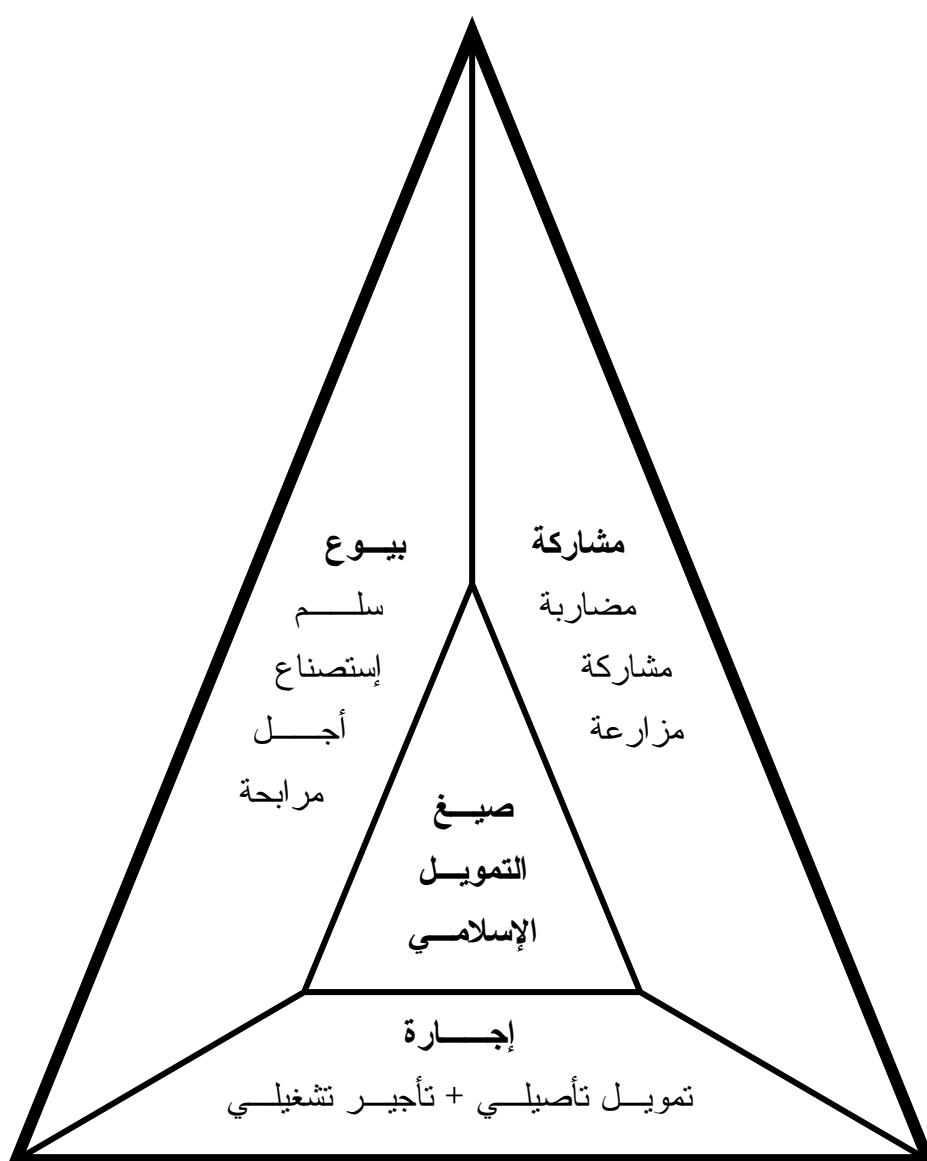
3- أنواع الإجارة:

لإجارة أنواع عديدة منها:

- إجارة العين أو الإجارة التشغيلية.
- إجارة العمل.

- الإجارة المنتهية بالتمليك⁽¹⁾.

الشكل رقم (2): أقسام صيغ التمويل الإسلامي:



المصدر: فاطمة الزهراء حلبي، مرجع سابق ذكره، ص68.

(1): المقطة مني، مومني عبلة، مرجع سابق ذكره، ص60-62.

المطلب الثالث: آلية تمويل البنوك التجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

أولاً: التمويل قصير المدى:

تنقسم مصادر التمويل القصير المدى إلى نوعين أساسيين يتمثلان فيما يلي:

1- الائتمان المصرفي:

أهم أنواع القروض التي تمنحها البنوك فهي القروض الغير المكفولة بضمان معين والقروض المكفولة بضمان ويتمثل كل واحد منها بـ:

الأولي يسمح بالاقتراض كل ما لزم بالمال خلال مدة معينة توافق عليها البنك ولا يزيد عن الكمية المقترضة ويطلق على هذا الحد بالاعتماد lineof crédit ويضع شرطين لهذا الاعتماد ويعرف الشرط الأول بالرصيد للمعوض أما الشرط الثاني هو وجوب قيام العميل بسداد قروضه مرة واحدة على الأقل كل سنة، أما ثانيها فهي القروض المكفولة بضمان وهذا الضمان إما أن يكون شخص آخر أو أصل معين.

2- الائتمان التجاري:

يعد الائتمان التجاري أنه ائتمان قصير الأجل الذي يمنحه المورد إلى المشتري عندما يقوم هذا الأخير بشراء البضائع لغرض إعادة بيعها ويحتاج المشتري إلى الائتمان التجاري في حالة عدم كفاية رأس المال العامل لمقابلة الحاجات الجارية وعدم قدرته على الحصول على القروض المصرفية وغيرها من القروض القصيرة ذات التكلفة المنخفضة.

ثانياً: التمويل المتوسط المدى:

وهو ذلك النوع من القروض الذي يتم سداده في فترة تزيد عن السنة ولكن تقل عن عشرة سنوات، وهذا النوع ينقسم إلى نوعين:

1- قروض مباشر ومتوسط الأجل:

عادة يتم سداد هذه القروض بصورة منتظمة على عدد من السنوات وتتمثل القروض، ويطلق على إقساط⁽¹⁾ السداد في هذه الحالة مدفوعاً الامتلاك بالإضافة إلى ذلك عادة ما يكون القرض مضمون بأصل معين وبائي نوع من أنواع الضمانات الأخرى.

2- التمويل بالاستئجار:

فهدف معظم المنشآة إلى استخدام المبني والمعدات وبالتالي فهدفنا ليس امتلاك هذه التسهيلات، إن كان الامتلاك في بعض الأحيان يحقق لها الهدف وقد ظهر في السنوات الأخيرة في معظم الدول اتجاه نحو استئجار شبه الاقتراض إلى حد كبير لهذه التسهيلات بدلاً من شرائها، وبعد أن كان هذا الاستئجار مقتضاً على الأراضي والمباني فقد أصبح يشمل جميع الأصول الثابتة تقريباً⁽²⁾.

(1): عبد الحق بوغتروس، "الوجيز في البنوك التجارية، تقنيات وتطبيقات"، بدون طبعة، الطباعة الجامعية، جامعة منتوري قسنطينة، 2000، ص.6.

(2): نفس المرجع، ص.7.

المطلب الرابع: المقارنة بين تمويل البنوك الإسلامية والتجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة:

أولاً: أوجه التشابه بين البنوك الإسلامية والبنوك التجارية:

- 1- تتفق البنوك الإسلامية مع البنوك التقليدية من حيث الاسم، فكلاهما بنك.
- 2- تتفق البنوك الإسلامية مع البنوك التقليدية من حيث الوظيفة، إذ أن كلاً منها يعمل ك وسيط مالي بين المدخرين والمستثمرين.
- 3- تتفق البنوك الإسلامية مع البنوك التقليدية في مجموعة من الخدمات المصرفية مثل: تحويل الأموال والصرافة وتحصيل الديون بالإضافة عن الدائن وتأجير الخزائن الحديدية وإصدار الشيكات السياحية و عمليات الاكتتاب بالأسهم.
- 4- تتفق البنوك الإسلامية مع البنوك التقليدية في الودائع الجارية المبنية على أساس القرض بدون فائدة، حيث يتعهد البنك برددها دون زيادة أو نقصان، مع ما يرافق هذه السلعة من خدمات إصدار الشيكات واستخدام آلات السحب النقدي (Automated Teller Machine ATM) وإصدار بطاقات الائتمان.
- 5- تتفق البنوك الإسلامية مع البنوك التقليدية في الاستثمار باسم الشركات دون السنادات.
- 6- تخضع البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية إلى رقابة البنك المركزي على حد سواء⁽¹⁾.

(1): محمد محمود العجلوني، مرجع سبق ذكره، ص120.

الجدول رقم (5): ثانياً: أوجه الاختلاف بين البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية:

المصارف التقليدية	المصارف الإسلامية	
ظهرت ضمن التطور التاريخي للنظم التقليدية والتي كان آخرها الصرافة.	ظهرت نتيجة تطورات تاريخية وسياسية واجتماعية ودينية في البلاد الإسلامية وكان الدافع الأساسي لها دينياً.	الثانية
تقوم على أساس الفائدة المصرفية.	تقوم على أساس تطبيق الأحكام الشرعية الإسلامية واستبعاد الفائدة المصرفية من المعاملات.	الثالثة
الإيراد المبني على أساس الفائدة المصرفية محدد ومتفق عليها مسبقاً.	تطبيق قاعدة الغنم بالغرم أي قبول الناتج سواء كان ربحاً أو خسارة.	الرابعة
سلعة يتم الاتجار بها ويتم تحقيق ربح من الفارق بين الفائدة المصرفية للدائن والدينة (تأجير مباشر).	وسيلة توسط في المبادرات ومقاييس لقيمة (تجارة بالنقود).	الخامسة
على أساس الافتراض في شكل قرض مباشر أو تسهيلات غير مباشرة.	على أساس البيوع والإجارة والمشاركة ... الخ	السادسة
في صورة تبرعات	في صورة تبرعات وقرض حسن وزكاة	ال第七
قسم (إدارة) القرض والجاري مدین من أقوى الأقسام في المصرف.	<ul style="list-style-type: none"> - لا يوجد جاري مدین (إلا في أضيق الحدود على سبيل الاستثناء...) - قسم بيوع ومشاركات وإجارة. - لجنة فتوى، صندوق قرض حسن صندوق زكاة، صندوق الغارمين 	الثانية والثالثة والرابعة
قد يختص في تمويل قطاع اقتصادي معين، وقد بدا مفهوم المصارف الشاملة ينتشر.	يغلب عليها طابع المصارف الشاملة التي تقدم خدمات مصرفية تجارية ومتخصصة واستثمارية.	الأخيرة

المصدر: محمد محمود العجلوني، مرجع سابق ذكره، ص123.

ثالثاً: الفرق بين التمويل الإسلامي والتمويل الربوي:

هناك فروق جوهرية تميز التمويل الإسلامي الاستثماري عن التمويل الربوي لاسيما ما يتميز به التمويل الإسلامي من خصائص عن التمويل الربوي ومن أهم هذه الخصائص ذكر ما يلي:

1- ملكية رأس المال: يستمر ملك رأس المال في التمويل الإسلامي للملك بينما لا تنتقل ملكية رأس المال للطرف الآخر في التمويل الربوي.

2- الربح والخسارة:

- الربح: يشترط الطرفان في الربح قل أو كبر حسب اتفاقهما في التمويل الإسلامي بينما لا ترتبط الزيادة التي يحصل عليها الممول في التمويل الربوي نتيجة ربحية المشروع أو الحصة المستفيد من التمويل.

- الخسارة: الخسارة تقع على صاحب المال في التمويل الإسلامي بينما لا يتحصل الممول في التمويل الربوي أي خسارة بمعنى أن المستفيد في التمويل الإسلامي لا يضمن الخسارة في الطرف الثاني إلا في حالة التعدي أو التقصير لأن يده يد آمان بينما في التمويل الربوي تعتبر يده يد ضمان.

- الربح كذلك في التمويل الإسلامي ربح حقيقي لأنه ناتج عن الزيادة في عناصر الإنتاج بينما في التمويل الربوي يعتبر الربح ربح وهمي.

3- طبيعة نشاط الاستثمار:

- ينحصر التمويل الإسلامي في النشاطات الاستثمارية المتوقعة تحقيقها للربح بينما يمكن تمويل أي نشاط استثماري في التمويل الربوي (لان الفائدة مضمونة).

- يقتصر التمويل الإسلامي على الأعمال الموافقة للشرع بينما تمويل أي نوع من الأعمال في التمويل الربوي (ملهى مختار ...).

- يشترط التمويل الإسلامي التركيز على المشاريع التي تمزج فيها عناصر الإنتاج بينما لا يشترط ذلك في التمويل الربوي فمثلاً قد يستخدم المال المقترض في حالة التمويل الربوي في عملية إقراض ربوية مرة ثانية.

4- طبيعة التمويل:

يتم التمويل الإسلامي عن طريق النقود أو عن طريق الأصول الثابتة بينما في التمويل الربوي يكون التمويل عن طريق النقد فقط⁽¹⁾.

من خلال هذا البحث فقد تعرفنا على كل صور تمويل البنوك البروبية واللاربوبية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة فكل عمل على إيجاد حلول للمشاكل التمويل لهذه المؤسسات وحيث لعبت البنوك الإسلامية فيه دوراً فعالاً في التقليل منها تتمثل أساساً في الفارق الموجود بين كل من التمويلين الإسلامي والربوي.

(1): عرض محمود الكفراوي، "البنوك الإسلامية"، مركز الإسكندرية للكتاب، بدون طبعة، الإسكندرية، 2001، ص58.

خاتمة الفصل:

من خلال هذا الفصل تعرفنا على مختلف الأساليب التمويلية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة هذه الأخيرة التي لقت اهتماماً كبيراً من طرف البنوك الربوية والتي حاولت من خلاله تعطية مشاكل هذه المؤسسات إلا أنها لا تزال تواجه العديد من المشاكل المعيبة لتطويرها أبرزها المشكل التمويلي تحديداً، الناتج عن نقص قدرة التمويل الذاتي.

وعلى الرغم من توفير السلطات لبرامج وهايكل دعم إلا أنها لم تفلح في إيجاد حل لهذا المشكل وهذا ما جعلها تبحث عن بديل أفضل على الساحة المصرفية، متمثل في ظهور البنوك الإسلامية الهدافة إلى القليل من مشاكلها المالية وابرز ما يثبت ذلك زيادة حجم التمويلات المقدمة لهذا النوع من المؤسسات وللمعرفة ما مدى مساهمة البنوك التجارية في تمويل هذه المؤسسات من ناحية ومساهمة البنوك الإسلامية في الحد من مشاكلها من ناحية أخرى، خاصة ما يتعلق بالجانب التمويلي هذا ما سيتم التعرف عليه في الفصل الثالث من خلال محاولة إسقاط الجانب النظري على الدراسة التطبيقية التي أجريت على مستوى كل من بنك الفلاحة والتنمية الريفية وكالة فرجية وبنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك قسنطينة.

الفصل الثالث

دراسة ميدانية على مستوى
بنك البركة الجزائري
وبنك الفلاحية والشمبة الريفية

مقدمة الفصل:

سبق وان تم التطرق في الفصول السابقة إلى أهم أدوات التمويل في الوقت الحاضر والمتمثلة في البنوك سواء كانت تجارية أو إسلامية، ومن ثم مصادر الحصول على الأموال في هذه البنوك، وكذلك ابرز مجالات توظيفها والمتمثلة في عمليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة لكن ذلك كان من الناحية النظرية، أيضا دون الأخذ بعين الاعتبار ما إذا كانت هذه الأهداف والخصائص والوظائف وكذا الشروط هي الموجودة فعلا والمطبقة على ارض الواقع أم لا، وهل أن آليات وصيغ التمويل مأخوذة بها في الحقيقة، للإجابة على هذه التساؤلات تم اخذ نموذج بنك البركة الجزائري وكالة سيدي مبروك قسنطينة وبنك الفلاحة والتنمية الريفية كنموذج للبنوك التجارية، حيث تم إيجار هذه الدراسة في المباحثة:

المبحث الأول: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك البركة الجزائري وكالة سيدي مبروك (قسنطينة).

المبحث الثاني: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك الفلاحة والتنمية الفلاحية وكالة فرجية رقم - 673 -

المبحث الثالث: مقارنة آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بين وكالة سيدي مبروك (قسنطينة) ووكالة فرجية.

المبحث الأول: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك البركة الجزائري وكالة سيدى مبروك (قسنطينة) :

لقد أصبحت البنوك الإسلامية من البدائل التمويلية المطروحة أمام المؤسسات خاصة منها الصغيرة والمتوسطة ما دام غيرها من البنوك الربوية يحجم على القروض البنكية، مما أدى إلى تفاقم المشكل التمويلي لهذه المؤسسات.

والجزائر كغيرها من هذه الدول شهدت ظهور هذه البنوك وقد تجسد ذلك في تجربة بنك البركة هذه التجربة التي تعد حديثة النشأة نسبياً، وعلى اعتبار تجربة البنوك الإسلامية في الجزائر متمثلة في بنك البركة فقد سلطنا الضوء على مساهمة هذا الأخير في تمويل قطاع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من خلال 4 مطالب تحتوى كل منها على :

المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك البركة الجزائري.

المطلب الثاني: تقديم وكالة سيدى مبروك (قسنطينة).

المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة سيدى مبروك (قسنطينة).

المطلب الرابع: تطور إجمالي موارد واستخدامات بنك البركة والوكالة.

المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك البركة الجزائري:

تعتبر مجموعة البركة المصرفية من المجموعات المصرفية الدولية التي تحاول أن تكون رائدة في العمل المصرفي الإسلامي على مستوى العالم وذلك بتقديم مختلف الأنشطة المصرفية التي تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية السمحاء.

أولاً: مجموعة البركة:

تأسست مؤسسة البركة للاستثمار والتنمية عام 1399هـ الموافق لـ 1979م في جدة بالمملكة العربية السعودية وذلك لتحقيق الأهداف الموالية:

- مساهمة في تنمية الدول التي تتنمي للمجموعة.

- تشجيع الاستثمار لتحقيق ربح حلال فيما لا يخالف الشريعة الإسلامية.

- تنمية وتطوير العلاقات التجارية بين الدول الإسلامية.

كان رأس مال المجموعة عند التأسيس مقسم بين سعادة الشيخ صالح عبد الله كامل بنسبة 55% وشركة دله البركة القابضة بالبحرين بنسبة 45%.

تتكون المجموعة من 11 وحدة تقع في عشرة دول (الأردن، البحرين، باكستان، الجزائر، السودان، جنوب إفريقيا، لبنان، تونس، مصر، تركيا).

ويبلغ عدد فروعها 184 فرعاً وتمارس الأنشطة المصرفية الاستثمارية والتجارية وعمليات الخزانة وإدارة الصناديق⁽¹⁾.

ثانياً: تعريف بنك البركة الجزائري:

يعتبر بنك البركة الجزائري أول مؤسسة بنكية تشمل رأس مال خاص داخلي وخارجي في الجزائر، ولهذا فهو ضمن البنوك المختلطة.

تأسس بنك البركة الجزائري بموجب بیان ثبیت رقم 07/90 المؤرخ في 06/12/1990 برأس مال 500000000 دج مكتب بين مجموعة البركة للاستثمار والتنمية (جدة - السعودية) بنسبة 50% وبنك الفلاحة والتنمية الريفية (الجزائر) بنسبة 50%.

وقد قدم مجلس النقد والقروض موافقته ابتداء من 3 نوفمبر 1990 لمجموعة البركة للقيام بمختلف الصفقات القانونية النظامية، التجارية، الإدارية، والمالية المتعلقة بهدف الشركة⁽²⁾.

حيث تم إنشاء بنك البركة الجزائري رسمياً في 20 ماي 1991 وهي مؤسسة مساهمة لا تقوم على الفوائد وإنما على أساس الربح المسير من طرف عمليات التمويل تحت رعاية البنك.

(1): <http://www.albarata-bank.com> à 28-03-2011, 13:22.

(2): معلومات مأخوذة من التربص.

وتجدر الإشارة إلى أن بنك البركة يعتبر بنكا تجاريًا مصنفًا ضمن البنوك الشاملة حيث تؤمن مجموعة من العمليات البنكية (التجارة الخارجية، نشاطات الصندوق والمحفظة ...) كما يعتبر مؤسسة بنكية تقوم بالإيجار ورأس مال المخاطر.

ولقد استطاع بنك البركة إنشاء شبكة بنكية متمثلة في وكالاته موزعة عبر التراب الوطني كما يلي: وكالة الخطابي (الجزائر العاصمة) - وكالة بئر خادم (بئر خادم) - وكالة البليدة (البليدة) - وكالة وهران (وهران) - وكالة تلمسان (تلمسان) - وكالة سطيف (سطيف) - وكالة غرداية (غرداية) - وكالة باتنة (باتنة) - وكالة عنابة (عنابة) - وكالة الرويبة (العاصمة) - وكالة الشراقة (العاصمة) - وكالة الحراش (العاصمة) - وكالة سكيكدة (سكيكدة) - وكالة بلعاير (سطيف) - وكالة الأندلس (غرداية) - وكالة سيدي مبروك (قسنطينة).

يسعى البنك لتحقيق أهداف تتلخص فيما يلي:

- أن تتماشى معاملاتها المصرفية مع أحكام الشريعة الإسلامية.
- أن يجد البديل الإسلامي لكافية المعاملات لرفع الحرج عن المسلمين.
- تنمية وتنبيه القيم العقائدية والسلوك السوي لدى المتعاملين والعاملين مع البنك.
- تنمية الوعي الادخاري وتشجيع الاستثمار وعدم الاقتتال، بإيجاد فرص وصيغ عديدة تتناسب مع الأفراد والمؤسسات المختلفة.
- توفير رؤوس الأموال اللازمة لأصحاب الأعمال من المؤسسات والأفراد لأغراض إقامة المشروعات الاقتصادية، على أن يتم تحويلها طبقاً لأحكام الشريعة الإسلامية.
- إيجاد التنسيق والتعاون والتكافل بين الوحدات الاقتصادية لشعوب الأمة الإسلامية لكافة السبل المنشورة.
- دعم التعاون الإسلامي وتحقيق التكافل الاجتماعي ببناء على ما نصت عليه بعض مواد البنك، لتغطية الحاجات الاجتماعية والاقتصادية⁽¹⁾.

المطلب الثاني: تقديم وكالة سيدي مبروك (قسنطينة):

أولاً: تعريف وكالة قسنطينة:

تعتبر وكالة قسنطينة من أهم وكالات بنك البركة الجزائري المفتوحة على مستوى الشرق الجزائري وعبر التراب الوطني ككل.

(1): وثائق ماخوذة من البنك.

ثانياً: وظائف ودور وكالة قسنطينة:

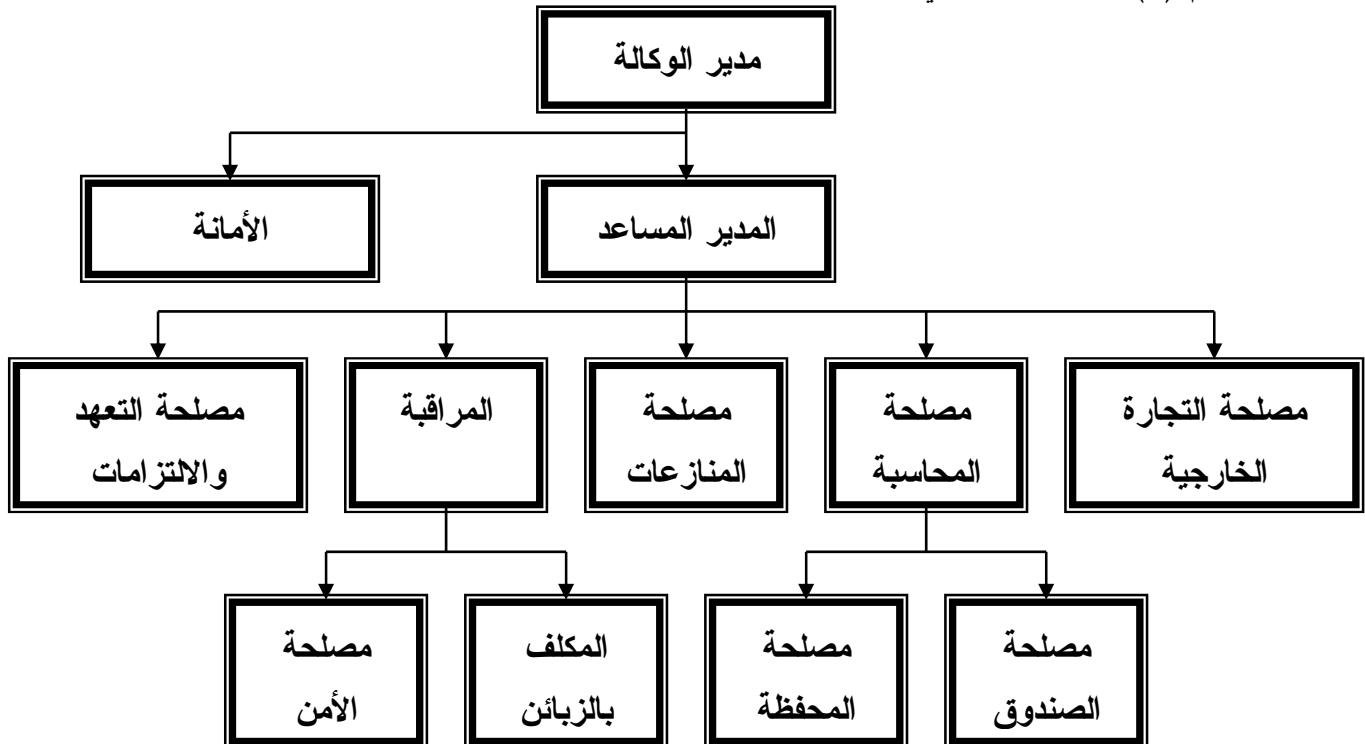
يسعى بنك البركة لتحقيق مختلف العمليات المصرفية المالية للاستثمار والتمويل وفق مبادئ الشريعة الإسلامية وذلك من خلال:

- تطبيق سياسة البنك فيما يتعلق بجمع الموارد وتمويل مشاريع الاستغلال والاستثمار للعملاء الاقتصاديين.
- تشريع وتنسيق ومراقبة وتوجيه شبكة الاستغلال في نشاطها المتصل بالسیر والتنمية.
- الحرص على تحقيق الأهداف التي تتشدّها الإداره في مجال التسيير الإداري وتمويل النشاطات.
- التصديق على الشيكات المقدمة إلى البنك من طرف الأشخاص أو الشركات.
- الاقتراح على الإدارة العامة السبل والوسائل التي من شأنها أن تحقق للبنك تنمية عبر توسيع هام لحجم وترقية نوعية الخدمات المقدمة
- فتح حسابات الودائع تحت الطلب وحسابات التوفير، وحسابات الإيداع الاستثماري.
- القيام بعملية الدفع والسحب للأموال بالدينار الجزائري وبالعملة الصعبة من حسابات المواطنين أو التجار أو الشركات⁽¹⁾.

المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة سيدي مبروك (قسنطينة):

والهيكل التنظيمي لوكالة يكون كما يلي:

الشكل رقم (3): الهيكل التنظيمي لوكالة:



المصدر: مجلة البنك الداخلي.

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

يشكل الفرع الخدمات القاعدية للبنك، ويلبي حاجيات العملاء بفضل هيكل الوكالة ويساعد مدير مكلف بالأعمال الإدارية، وهيكلة الوكالة كما يلي:

1- المدير:

وهو خاضع مباشرة تحت سلطة مدير الشبكة، ويعتبر المسؤول الأول عن تسيير البنك والنتائج التجارية لهيكله، هو ممثل بنك البركة الجزائري على مستوى المحلي، مكلف بالمهام التالية:

- تقييم عمل الاستغلال للإدارة بإعطاء التعليمات والتوجيهات.
- استقبال الزبائن في حالة وجود مشكلة لتسويتها.
- السهر على تطبيق القوانين التي تدير البنك.
- الإمضاء على البريد.

2- المدير المساعد:

ويوجد تحت سلطة المباشرة لمدير الفرع، وتمثل مهامه الأساسية في تحقيق نشاطات وأهداف الفرع وكذلك يقوم المدير في حالة غيابه.

ويقوم كذلك بتسيير الوسائل البشرية والعتاد إضافة إلى الجانب المتعلق بالميزانية وامن الفرع.

3- الأمانة (سكرتارية):

وتتكلف بالبريد الوارد وال الصادر عن الوكالة والقيام بالأعمال المكتبية وكذلك ضمان وسائل الاتصال على مستوى الفرع (هاتف، فاكس، انترنت ...) وتوصيل الملاحظات ونشرها الصادرة عن المدير.

4- المراقبة:

وتقوم بالمراقبة اليومية المحاسبية والسهر على مسک الجيد للحسابات وهي مكلفة أيضا بالأعمال المتعلقة (فتح، وغلق النظام المعلوماتي، نسخ وضعيات نهاية اليوم ..) ويتفرع عنها:

أ- المكلف بالبيان: تابع لمدير الفرع وتمكن مهمته في وضع مخطط النشاط الاقتصادي للفرع عن طريق البحث والمشاركة استثمار الزبائن.

ب-مصلحة الأمن: وتقوم بالسهر على امن وسلامة الفرع.

5- مصلحة التجارة الخارجية:

وتقوم هذه المصلحة بجميع العمليات الخاصة بالتجارة الخارجية، وكذلك عمليات الاستيراد والتصدير.

6- مصلحة المحاسبة:

وتقوم هذه المصلحة بعدة مهام مثل مراقبة العمليات المحاسبية التي تجري في المصالح الأخرى ومراقبة الوثائق المحاسبية لكل المصالح وتقوم بالتحقق من كتابات المحاسبة والجرد وهي المسئولة عن كتابة الوثائق المحاسبية الشرعية والقانونية للبنك وهذه المصلحة تتفرع إلى:

أ- مصلحة المحفظة: وتقوم بالمهام التالية.

- ضمان الاحتفاظ بالأوراق التجارية وسندات الصندوق المقدمة من طرف العملاء من أجل تحصيلها قبل تاريخ استحقاقها.
- مقاصة الأوراق التجارية، الشيكات وغيرها من القيمة.
- القيام بعملية الاكتتاب، الاحتفاظ والرهن الحيزي لسندات الصندوق.
- دفع الأوراق التجارية.
- إرسال القيم إلى البنوك الأخرى لتحصيل⁽¹⁾.

ب- مصلحة عمليات الصندوق: وتقوم بالمهام التالية:

- استقبال الزبائن وتسيير حساباتهم وحسابات المستخدمين.
 - القيام بالتسديدات، والتحويلات والوضع تحت التصرف.
 - ضمان دفع وسحب الأموال (دينار وعملة صعبة).
 - إصدار الشيكات المصادقة أو المصرفية.
 - معالجة عملية الصرف اليدوي.
 - القيام بمنح الشيكات ودفاتر التوفير.
- ضمان تأجير الخزانات الحديدية.

7- مصلحة التعهد والمنازعات:

موضوعة تحت سلطة ومسؤولية رئيس المصلحة وتقوم بالنشاطات المتعلقة بدراسة وتحليل ملفات التمويل وذلك بتقديم الآراء حول الملفات المعالجة وترسلها إلى المديرية المركزية للإقرار فيها، وتقوم بالمصادقة على فتح وغلق الحسابات وكذلك ضمان المتابعة المستمرة وتحصيل الديون المتعثرة والمتنازع فيها وإعداد تقارير دورية حول شروط انجازها، وتقوم بإعداد ومنح عقود الالتزامات (اتفاقية منح التمويل، عقود الكفالات والقبول) وتتابع تطبيق الشروط المصرفية بصفة عامة في مجال الالتزامات.

8- مصلحة المنازعات:

وتقوم هذه المصلحة بدراسة الملفات التي وقع النزاع فيها بين المتعاملين ومهمتها حل هذا النوع وذلك باللجوء إلى الجهات المختصة في ذلك⁽²⁾.

(1): مجلة البنك الداخلية.

(2): مجلة البنك الداخلية.

المطلب الرابع: تطوير إجمالي موارد واستخدامات بنك البركة:

أولاً: تطور إجمالي موارد واستخدامات بنك البركة الجزائري:

يمكن توضيح التطور العام لموارد واستخدامات البنك من خلال كل من الجدول والشكل فيما يلي:

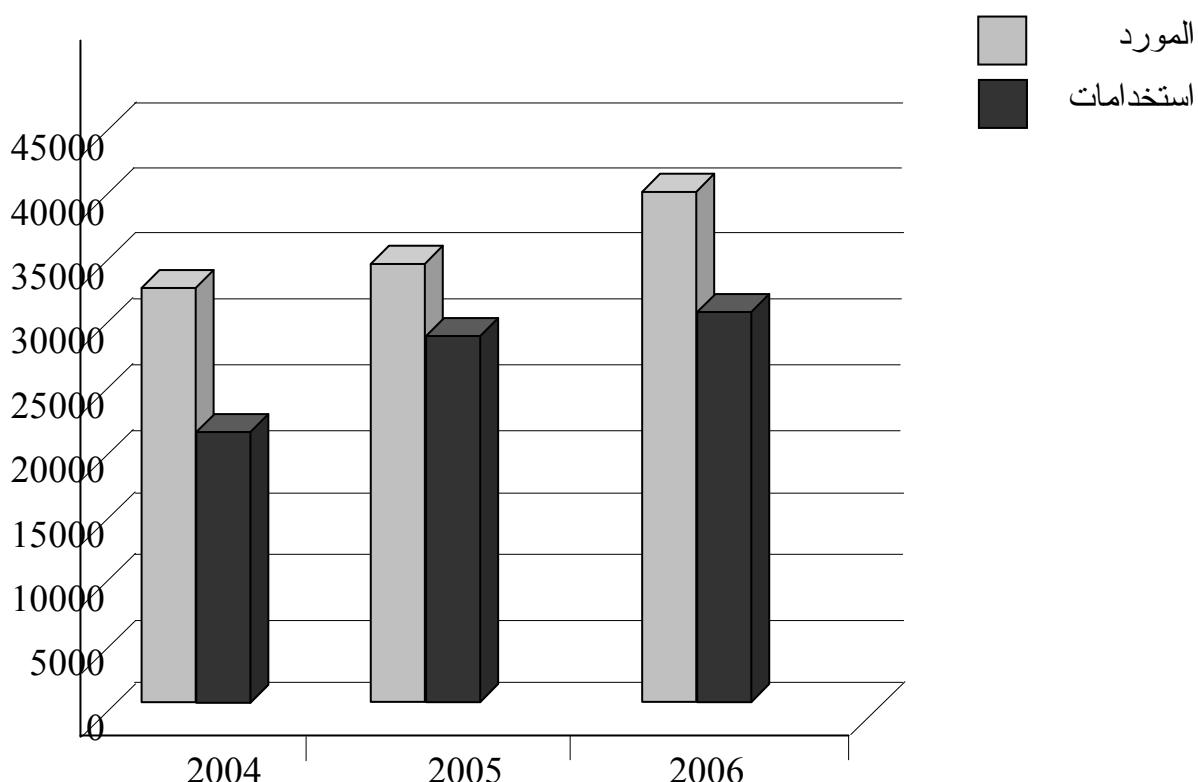
انظر (الملحق رقم (1)) .

الجدول رقم (6): التطور العام لموارد واستخدامات البركة الجزائري خلال الفترة (2004 - 2006)

السنة	البيان	2004	2005	2006
الموارد		33157	34473	40359
المستخدمات		22733	28765	31299

المصدر: من إعداد الطالبات بناءاً على تقارير السنوية لبنك البركة لسنوات (2004-2005-2006)

الشكل رقم (4): التطور العام لموارد واستخدامات بنك البركة الجزائري خلال الفترة (2005 - 2004)



المصدر: من إعداد الطالبات بناءاً على أرقام الجدول رقم (6).

ثانياً: تطور إجمالي موارد واستخدامات وكالة سيدى مبروك (قسنطينة) :

يمكن توضيح تطور موارد واستخدامات البنك من خلال إبراز الأهداف المتوقعة والنتائج المحققة وهذا أسبوعياً من خلال الجدول التالي رقم (7):

أفريل	أفريل	04/16 2011	10/04 16/04	04/09 2011	مارس 2011	فيفري 2011	جاني 2011	ديسمبر 2010	الأسبوع البيان
%99	661559	36242393	83451	3540788	3337392	3302921	3230356	3434983	الموارد
%102	255648	33145103	121643	3439153	3493594	3600764	3140707	2891823	الاستخدامات

المصدر: من إعداد الطالبات ببناءً على تقارير أسبوعية للوكالة.

ويمكن توضيح ما سبق من خلال (الملحق رقم (2)).

المبحث الثاني: تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في بنك الفلاحة والتنمية الريفية BADR وكالة فرجيوة رقم - 673 -

من الجهاز المصرفي في الجزائر بعده إصلاحات هيكلية أدت إلى ظهور مؤسسات مالية حديثة أبرزها بنك الفلاحة والتنمية الريفية الذي يمثل مؤسسة مالية تجارية تهتم على وجه الخصوص بالتنمية الريفية وال فلاحية وبالتالي تهدف إلى التطوير والنمو، وللتعرف على هذه المؤسسة باعتبارها من مصادر التمويل في الجزائر وولاية ميلة على وجه الخصوص، فقد قسمنا هذا المبحث إلى المطالب التالية:

المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك الفلاحة والتنمية الريفية.

المطلب الثاني: تقديم وكالة فرجيوة رقم - 673 - .

المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة فرجيوة رقم - 673 - .

المطلب الرابع: تطور إجمالي موارد واستخدامات بنك الفلاحة والتنمية الريفية.

المطلب الأول: نظرة عامة حول بنك الفلاحة والتنمية الريفية:

انشأ بنك الفلاحة والتنمية الريفية بمرسوم 206/82 الصادر في 13/03/1982 ويعتبر إعادة لهيكلة البنك الوطني الجزائري (BNA) حيث انبثقت عنه ليأخذ منه جميع الوكالات التي تخدم القطاع الزراعي وظل متخصصا في هذا القطاع حتى 1990 حيث أصدر قانون النقد والقرض لتحرير البنوك وبالتالي لم يعد البنك الفلاحة والتنمية الريفية محدود النشاط بل افتح على القطاعات الأخرى ومثل ذلك النشاط الصناعي، التجاري، الفندقي، السياحة وحتى التجارة الخارجية والمعاملة مع الخواص ومن ثم بدا هذا البنك في التوسع حيث يعتبر اليوم أكبر شبكة بنوك العمومية والخاصة المنتشرة في الجزائر إذ أنه يضم حاليا ما يقارب 291 وكالة موزعة تقريبا على جميع ولايات الوطن و31 مديرية فرعية (وتسمى حاليا Dexploitation GREcrouperegional Succursale) كما يوظف ما يقارب 7000 عامل.

لقد عرف بنك الفلاحة والتنمية الريفية تقدما كبيرا فيما يخص استعمال الإعلام الآلي من خلال نظام تطبيقي حيث ما يعرف " Sy bologiciel " وتطور هذا النظام حسب احتياجات عمليات البنك وهو معتم على كل الوكالات كذلك نلاحظ تطور البنك في استخدام نظام المعاملة عن بعد Leletalreatment الذي تستخدمه معظم الوكالات إضافة لاستقد البنك من خدمات الانترنت حيث أصبح بإمكان الزبائن الاطلاع على رصيدهم ومعرفة حركة حساباتهم مباشرة عن طريق رمز خاص (Code) كما ينقسم بنك الفلاحة والتنمية الريفية إلى عدة وكالات منها الرئيسية ومنها العادية ويتناول الفرق بينهما كون الأولى تقوم بعملية المناقصة بينما الثانية لا تقوم بذلك كذلك عندما يكون لدى الوكالات العادية فائض عن احتياجاتها من الأموال ترسله إلى الوكالة الرئيسية وبال مقابل عندما تحتاج هذه الوكالة العادية إلى سيولة ترسل في طلبها من الوكالة الرئيسية تحضرها من رصيدها المفتوح على مستوى بنك الجزائر⁽¹⁾.

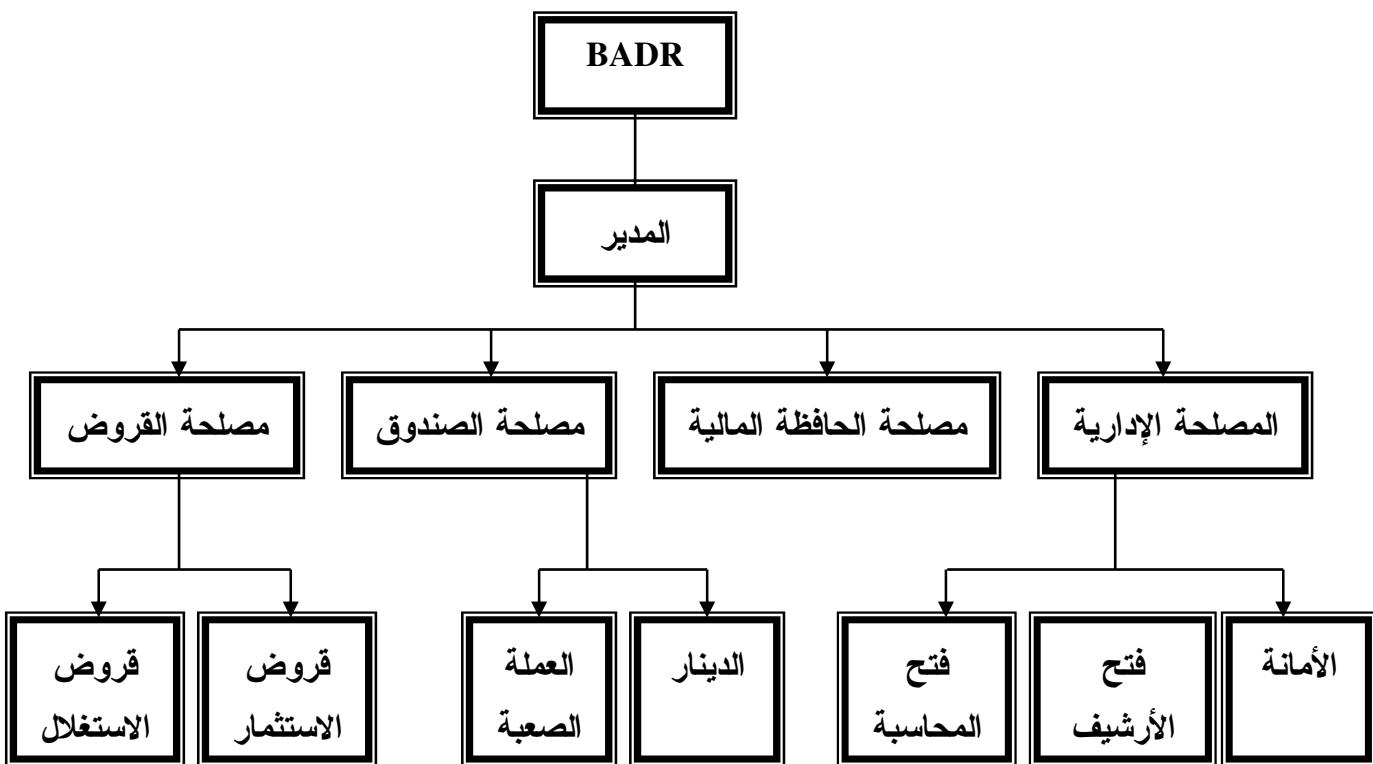
(1): وثائق مأخوذة من البنك.

المطلب الثاني: تقديم وكالة فرجيوة رقم - 673 :-

باعتبار فرجيوة منطقة زراعية بالدرجة الأولى كان من الضروري وجود بنك يهتم بالقطاع الزراعي الذي يعتبر القطاع الأول على مستوى المنطقة لذلك فهي بحاجة ماسة للتدعم الفعال للمزارعين من أجل النهوض بهذا القطاع وتحسين الإنتاج الزراعي وتوفير رأس المال اللازم للزراعة والتنمية الريفية وعلى هذا الأساس فقد أنشئت بالمنطقة سنة 1982م بموجب 82/106 وكالة لبنك الفلاحة والتنمية الريفية عوض عن وكالة البنك الوطني الجزائري التي كانت بالمنطقة منذ 1976م والسبب في هذا التعويض هو خصوصيات المنطقة كونها زراعية ريفية فإنها تحتاج إلى بنك مخصص في الزراعة إذ تم الحفاظ على نفس التجهيزات ونفس العمال مع تحويل الوكالة من وكالة البنك الجزائري إلى وكالة بنك الفلاحة والتنمية الريفية ومنذ ذلك الوقت والوكالة تقوم بمهامها إذ كان لها دور كبير في تعطية العجز الحاصل في الموارد في أكتوبر 1994م لتسهيل الوكالة وتحسين المردودية مع ربح الوقت⁽¹⁾.

المطلب الثالث: الهيكل التنظيمي لوكالة فرجيوة:

ويتكون هيكلها من أربع مصالح مقسمة وفقاً للشكل الموالي رقم (5):



المصدر: مجلة البنك الداخلي.

الهيكل التنظيمي للكتابة: بنك الفلاحة والتنمية الريفية - فرجيوة -

(1): معلومات مأخوذة من الوكالة.

✓ دراسة الهيكل التنظيمي لوكالة فرجية - 673 :-

أولاً: المصلحة الإدارية:

تتكلف هذه المصلحة بمختلف الأعمال الإدارية داخل الوكالة وهي تشمل:

- مدير الوكالة، - الأمانة، - قسم الأرشيف.

1- مدير الوكالة:

وهو المسؤول الأول في الوكالة يشرف على حسن سيرها إذ يتكلف بما يلي:

أ- المهام الإدارية: أهمها:

- تطوير النشاطات وضمان المردودية العالية للمؤسسة.

- الاتصال مع الإدارة الوصية.

- تسخير الموارد البشرية.

ب- المهام اليومية: أهمها:

- إبرام جميع العقود الخاصة وتسخير ومتابعة ملفات القروض.

- رفع دعوة أمام القضاء.

- الإمضاء على جميع العمليات المصرفية والتي تتطلب إمضاءه.

2- الأمانة:

عند وصول رسائل إلى الوكالة فإنها تمر بالأمانة حيث يقوم عون الأمانة بتسجيلها في سجل خاص

يسمى Conrrier arriver ثم يقوم بتوزيع الرسائل إلى المصالح المعنية.

ثانياً: مصلحة الصندوق:

مصلحة الصندوق عن طريقها تكون للوكالة روابط مباشرة مع الزبائن وفي خدمتهم، والتنظيم الداخلي للمصلحة العملية الأولية الخاصة بالفتح الحسابات.

1- التنظيم الداخلي للمصلحة:

بالنسبة لوكالة فرجية فإن مصلحة الصندوق تنظم كما يلي:

أ- قسم الشباك.

ب- قسم الصندوق ⁽¹⁾.

2- فتح الحساب لدى الوكالة:

قبل التطرق لمختلف المهام التي تقوم بها مصلحة الصندوق لا بد أن نتعرف على العملية الأولية الخاصة بفتح الحساب لدى الوكالة.

(1): معلومات مأخوذة من الترخيص.

أ- أنواع الحسابات: هناك:

- حسابات بدون أجل او حسابا بنظر .Compte avue
- حسابات الدفاتر .Compte sur livret
- حسابات بالأجل .Compte à terme

ب- العمليات الخاصة بمصلحة الصندوق: تتلخص عمليات مصلحة الصندوق فيما يلي:

- عمليات الإيداع والنفع التي يقوم بها قسم الشباك.
- عمليات التحويل التي يشرف عليها عون خاص.
- العمليات التي يقوم بها قسم الصندوق.

ثالثا: مصلحة المحافظة المالية:

يشرف على إدارتها موظفين وسمية هذه المصلحة بهذا الاسم لأن كل اليوميات الخاصة بعمل كل مصلحة تصب هناك من أجل مراجعتها ثم الاحتفاظ بنسخة من هذه اليوميات على مستوى الأرشيف، بالإضافة إلى هذا فإن عون المصلحة يقوم بكل العمليات المتبقية بـ:

- الخصم .L'escompte
- التحصيل .L'écasement
- الصكوك المضمونة .Certification des cheques

رابعا: مصلحة القروض:

من أهم نشاطاتها دراسة الأخطار ومتابعة القروض الممنوحة وتغطية الديون ومن مهامها:

- من حيث الدراسة والتحليل.
- من حيث المتابعة القضائية ما قبل النزاع والنزاع.
- من حيث إدارة القرض⁽¹⁾.

1- من حيث الدراسة والتحليل:

- دراسة وتحليل طلبات القروض.
- إيصال طلب القروض.
- تسهيل نشاط.

2- من حيث إدارة القرض:

- تحضير رخصة القرض، جمع الضمانات والإحصائيات اللازمة والدقيقة للزبون.
- تحديد القروض المفتوحة والمهتم على استرجاع الديون ما قبل النزاع.
- تسهيل الإحصائيات اللازمة إلى المجمع.

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

3- من حيث المتابعة القضائية ما قبل النزاع والنزاع:

- التأكيد من صلاحية الضمانات لإيصالها إلى المجمع للتأكد والقبول.
- تامين تسيير صارم للديون وملفات المتابعة القضائية.
- العمل على تغطية القرض ومراقبة الملف الإداري لفتح الحسابات للزبائن قبل إيصاله إلى المجمع⁽¹⁾.

المطلب الرابع: تطور إجمالي موارد واستخدامات الأموال في بنك الفلاحة والتنمية الريفية:

مع انتهاء نشاطات 2003 عرف سجل حجم الموارد الطبيعية والنقدية المجمعة من مختلف شبكات الاستغلال وأيضا حجم القروض المنوحة ارتفاعاً معتبراً وذلك كما يلخصه الجدول الموالي:

الجدول رقم (8): يبين تطور إجمالي موارد واستخدامات الأموال في بنك التنمية المحلية:

(المبالغ: مiliar دينار جزائري)

الموارد	2001	2002	2003	الاستخدامات	2001	2002	2003
الودائع بالدينار الجزائري	93576	104448	112203	قرص الاستغلال	29088	34872	42214
الودائع بالعملة الصعبة	9012	11019	13092	قرص الاستثمار	145	2788	2711
المجموع	102588	115467	125295	الاعتماد المستندي	272	1400	1434
النتيجة				القروض الاستهلاكية	466	3336	4457
				القروض العقارية			
				المجموع	36731	49191	60641
					65857	55276	64654

المصدر: مجلة البنك الداخلية.

من خلال ما تقدم يتضح أن هناك انحراف ايجابي على مستوى إجمالي الموارد بين سنتي 2003/2002 بمقدار 9828 مليار دينار جزائري أي بمعدل 85%.

حيث عرفت الودائع بالعملة الصعبة ارتفاعاً 13.1 دج لسنة 2003 عن 2002 أي بمعدل 19% تمثل الودائع بالدينار الجزائري 90% من إجمالي موارد البنك.

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

أما فيما يخص القروض إجمالا فقد عرفت زيادة بـ 25% أي ما يفوق 58.7 مليار دينار جزائري في سنة 2002 إلى 73.5 مليار دينار جزائري في سنة 2003، ومن أكثر ما يلاحظ تطور القروض الاستهلاكية حيث بلغ حجمها 272 مليار دينار جزائري سنة 2001 أي ما يعادل 3591 ملف ثم 1400 مليار دينار جزائري بما يعادل 19235 ملف سنة 2002 لتصل إلى 1434 مليار دينار جزائري سنة 2003 بما يعادل 8622 ملف.

المبحث الثالث: مقارنة آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بين وكالة سيدى مبروك ووكالة فرجية:

يعتبر منح التمويلات من أهم الوظائف التي تتطلع بها البنوك عموماً لذا سلطنا الضوء في هذا المبحث على نموذجين للتمويل من كلتا البنوك وعلى هذا الأساس تم تقسيمه إلى مطلبين هما:

المطلب الأول: دراسة حالة منح قرض إيجاري على مستوى وكالة سيدى مبروك.

المطلب الثاني: دراسة حالة منح قرض استثماري على مستوى وكالة فرجية.

المطلب الأول: دراسة حالة منح قرض إيجاري على مستوى وكالة سيدي مبروك:

أولاً: إجراءات منح القروض في بنك البركة الجزائري:

تتطلب عملية التمويل تكوين ملف شامل يقدم للبنك يحتوي على العناصر التالية:

- طلب الحصول على التمويل ويحدد فيه العميل قيمة التمويل التي يطلبتها ونوع التمويل ومدته.
- (ملحق رقم (3) كنموذج لطلب التمويل).

القانون الأساسي للمؤسسة (شخص معنوي).

- دراسة تقنية اقتصادية والتي توضح من خلالها معطيات الفنية للمشروع ودراسة السوق إضافة إلى العناصر المالية كهيكل التمويل وجدول حسابات النتائج الخاصة بالخزينة، إضافة إلى تكلفة الاستثمار التقديرية. (ملحق رقم (4)).

- شهادات جبائية وشبه جبائية لتوضيح وضعية العميل تجاه مصلحة الضرائب وتجاه الآخرين.

- عقود الملكية للتأكد من الثروة الحقيقية التي يملكها الزبون.

- الميزانيات والحسابات الملحة لثلاث سنوات لدورات مالية مبررة من طرف مندوب الحسابات أو محاسب معتمد.

- وثائق أخرى على غرار بعض الفواتير ونسخ من السجل التجاري، عقد الإيجار ... الخ.

- ويجب أن يكون لدى الزبون حساب جاري باسمه في بنك البركة أو يفتح حساب لدى البنك في حالة عدم وجوده.

- بعد تقديم ملف التمويل من قبل العميل والتأكد من أن المشروع لا يتنافى مع الشريعة الإسلامية يقوم البنك بدراسة الملف وفق خصوصيات المؤسسة.

• خصوصيات داخلية: والمتمثلة في:

- الشكل القانوني للمؤسسة (شركة ذات أسهم، تضامن، فردية ...) وهذا من أجل

معرفة الإجراءات القانونية الواجب إتباعها.

- عمر المؤسسة: وهذا بالنسبة للمؤسسة التي لها تجربة واسعة في قطاع نشاطها

تكتسب ثقة البنك وتزيد من تأكده من منح التمويل.

- سوابق المؤسسة.

- نشاط المؤسسة (صناعي، خدماتي، زراعي ... الخ).

- كفاءة المؤسسة: تقدر بكفاءات الأفراد وتقنيات الإنتاج، وهل للمؤسسة شبكة

توزيع فعالة ومتخصصة ومتعددة.

• خصوصيات خارجية: والمتمثلة في:

- دراسة محظوظ المؤسسة (منافسة، خطر الصرف ...).
- حالة الطلب على سلع المؤسسة⁽¹⁾.
- القوانين الاقتصادية.
- ودراسة ملف التمويل تتم وفق المستويات التالية:

أ- على مستوى الوكالة:

- فور وصول الملف إلى الوكالة واستناداً إلى المعلومات المقاطعة حول المسيرين ووضعيتهم إزاء قدرتهم على تقديم ضمانات شخصية تقوم الوكالة بدراسة وتحليل الملف وإجراء دراسة لمردودية المشروع في أجل أقصاه شهر.
- التأكد من صحة الوثائق المقدمة في الملف.
- إجراء زيارة ميدانية للمشروع المقترض تمويله من طرف البنك، ودراسة الجدوى للمشروع.
- وبعدها تقوم الوكالة بتقديم آراء واقتراحات للذبون عن النفائص ان وجدت في المشروع.

ب- على مستوى المديرية العامة للتمويل:

وهنا يوجه ملف التمويل إلى المديرية الفرعية لتمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والكبيرة، وتقوم المديرية بإعطاء رأيها وإرساله إلى مستوى أعلى منها.

ج- على مستوى لجنة التمويل:

تقصر مهمتها على اتخاذ القرار استناداً إلى ما جاءها من المستويات السابقة وهي تتكون من مدير مختلف القطاعات في البنك، يرأسها المدير العام للبنك.

وبعد قبول الملفات المودعة لدى البنك والنظر فيها يقوم البنك بإبرام عقد التمويل مع طالب التمويل وفق الصيغة المقترض عليها، وتخالف طبيعة العقد باختلاف الصيغة المعتمدة.

- عقد بيع بالمرابحة:** يتكون من مجموعة مواد تحدد فيه السلعة المباعة (ن) البنك للعميل وتكون فصلة في الفاتورة وأمر الشراء المرفقتين بهذا العقد والموافقة على خصوصيات عقد المرابحة المتمثلة في:

- ثمن الشراء: دج
- هامش الربح: دج
- ثمن البيع: دج
- الدفعية المسبقة: دج
- الثمن المقسط: دج
- مصاريف الملف: دج
- مدة التسديد: بالأأشهر.

- عرض قرض حسن: يظهر فيه قيمة القرض ومدته وتاريخ استحقاقه إضافة إلى بند آخرى مثل إمكانية تسديد كل الأقساط غيرا لمستحقة مسبقا حسب إمكاناته المالية كذلك التزام المقترض باكتتاب سندات لأمر بقيمة الأقساط المستحقة تدفع للتحصيل من قبل البنك عند حلول أجل كل منها وأيضا في حالة عدم دفع أحد الأقساط يلغى العقد⁽¹⁾.

وللوضيح هذا النوع من التمويلات وطريقة التعامل به أكثر ارتأينا تقديم دراسة حالة عنه لمؤسسة صغيرة متواسطة ساهم بنك البركة الجزائري بتمويلها وفق هذه الصيغة.

- عقد تمويل السلع: يلتزم بمقتضاه العميل بان يبيع السلم سلما إلى البنك الذي وافق على ذلك محل الفاتورة المرفقة والتي تعتبر جزءا لا يتجزأ منه ليدفع البنك ثمن السلع والذي سمي رأس مال السلم.

أما باقى الصيغ فتبقى عقودها على أساس الاتفاق بين العميل والبنك. (انظر الملحق رقم (05))⁽²⁾.

ثانيا: معلومات عامة حول المؤسسة:

مؤسسة (س) تنشط في مجال نقل البضائع بولاية قسنطينة تم إنشاؤها على أساس مؤسسة نقل بضائع ثم تم تعديل السجل التجاري لها بسبب توسيع نشاطها ليتضمن النقل العمومي للمسافرين. تقدمت هذه المؤسسة بتاريخ 2004/01/08 إلى بنك البركة الجزائري بالضبط بسيدي مبروك بطلب من نوع اعتماد إيجار منتهي بالتمليك لحافلة مكونة من 37 مقعد من نوع AYUNDAI AERO TOWN وذلك بغرض توسيع نشاطها في إطار نقل المسافرين عن طريق فتح خطين بين بلديات الولاية.

- يمثل حجم التمويل المطلوب 70٪ من قيمة الحافلة (30٪ يدفعها صاحب المؤسسة) يغطي هذا التمويل عن طريق ضمان متمثل في ملكية عقار في ولاية بسكرة 400م² قيمته المصرح بها 16321300 دج.

- ينتمي سعر الحافلة المطلوبة بـ: 4514040 دج سيقدم العميل بمقداره 30٪ أي بـ: 1355040 دج ويوفر ابنك باقى ما قيمته 3159000 دج (70٪).

- نلاحظ في أول الأمر أن الضمان المقدم يغطي القرض بنسبة 51.6٪.

1- المالية تحليل الوضعية للمؤسسة:

- يدخل المشروع الذي طلب من أجله التمويل في إطار الوكالة الوطنية للنهوض بالاستثمار وبالتالي فقد اكتسب ميزات جبائية وشبه جبائية.
- قدم للبنك الميزانية التالية الموضحة في الجدول الموالي.

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

(2): معلومات مأخوذة من التربص.

الجدول رقم (9) يمثل الميزانية المالية للمؤسسة خلال الفترة (2004-2006)
الوحدة: ألف دج

المبالغ	الخصوم	مبالغ	الأصول
<u>الدائمة</u>		<u>أصول ثابتة</u>	
1355	أموال خاصة	4514	معدات نقل
2159	ديون طويلة ومتوسطة الأجل		
4514	المجموع	4514	المجموع

المصدر: من إعداد الطالبات ببناء على الوثائق المقدمة من بنك البركة للسنوات (2004-2005-2006).

وكما قدمت المؤسسة للبنك حسابات النتائج لـ 4 سنوات قادمة والذي استخلصنا منه المعلومات الموجودة في الجدول الموجّي:

الوحدة: ألف دج.

الجدول رقم (10): ملخص عن جدول حسابات النتائج للمؤسسة:

N+3	N+2	N+1	N	البيان السنوات
3846	3846	3846	3571	رقم الأعمال
3350	3374	3396	3143	قيمة مضافة
1765	1752	1704	1398	نتيجة الاستغلال
1236	1752	1704	1398	النتيجة الصافية
1926	1848	1967	1787	القيمة الإجمالية للتمويل الذاتي
1415	1467	1601	1655	القيمة الحالية

المصدر: من إعداد الطالبات ببناء على جدول حسابات المؤسسة.

التعليق على الجدول:

- **بالنسبة لرقم الأعمال:** نلاحظ زيادة في رقم الأعمال انطلاقاً من السنة (N+1) ثم ثباته طوال 3 سنوات الأخرى.

- القيمة المضافة: نلاحظ تذبذب في القيمة المضافة حيث ارتفعت في السنة ($N+1$) بقيمة 253 ألف دج عنه في السنة ($N+2$, $N+3$) بالقيم التالية على التوالي 19 ألف، 24 ألف دج وذلك راجع إلى التغير المتزايد في قيمة تطور رقم الأعمال.
- نتيجة الاستغلال: نلاحظ زيادة مستمرة في نتيجة الاستغلال على مدار السنوات الثلاث وذلك راجع إلى انخفاض في هامش التغير في القيمة المضافة.
- النتيجة الصافية: عرفت النتيجة الصافية ارتفاعاً ملحوظاً على مدار ثلاث سنوات الأولى ولكنها في السنة الرابعة بسبب خصوصيتها للضربي على الأرباح شركات.
- القيمة الإجمالية للتمويل الذاتي: عرفت تزايداً مستمراً بسبب تأثير تعويضات السلفات.
- القيمة الحالية: وتبعاً للتغيرات في القيمة الإجمالية للتمويل الذاتي تغيرت هي كذلك بالزيادة.

2- قياس مردودية المؤسسة:

أ- المردودية الاقتصادية: يتم حساب المردودية الاقتصادية من خلال العلاقة التالية:

$$\text{المردودية الاقتصادية} = \frac{\text{نتيجة الاستغلال بعد الضريبة}}{\text{مجموع الموجودات}} \times 100$$

ومنه يصبح لدينا الجدول التالي:

الجدول رقم (11): المردودية الاقتصادية للمؤسسة:

$N+3$	$N+2$	$N+1$	N	السنوات البيان
1765	1752	1704	1398	نتيجة الاستغلال قبل الضريبة
4514	4514	4514	4514	مجموع الموجودات
39.1	38.81	37.74	30.97	المردودية الاقتصادية%

المصدر: من إعداد الطالبات بناءً على جدول حسابات نتائج المؤسسة.

نلاحظ أن المردودية خلال السنوات الثلاث في حالة تحسن وتزايد وذلك يرجع إلى تطور في نتيجة الاستغلال أما في السنة الأخيرة عرفت تراجعاً وذلك بسبب خضوع المؤسسة إلى الضريبة.

بـ - المردودية المالية: ويتم حسابها من خلال العلاقة التالية:

$$\text{المردودية المالية} = \frac{\text{النتيجة الصافية}}{\text{الأموال الخاصة}} \times 100$$

ويصبح لدينا الجدول التالي:

الوحدة: ألف دج الجدول رقم (12): المردودية المالية للمؤسسة خلال أربعة سنوات:

N+3	N+2	N+1	N	البيان / السنوات
1236	1752	1704	1398	النتيجة الصافية
1355	1355	1355	1355	الأموال الخاصة
91.21	129	125	103	المردودية المالية٪

المصدر: من إعداد الطالبات بناءً على جدول حسابات نتائج المؤسسة.

نلاحظ أن المردودية المالية في تزايد خلال السنوات الثلاث السنوات الأولى بسبب زيادة النتيجة الصافية فيها، بينما انخفضت في السنة الرابعة وذلك راجع إلى انخفاض النتيجة الصافية بسبب انتهاء فترة الميزة الجبائية.

المطلب الثاني: دراسة حالة منح قرض استثماري على مستوى وكالة فرجيوة:

أولاً: ملف تكوين قرض استثماري لوكالة فرجيوة:

لطلب قرض استثماري في أي بنك يجب إعداد ملف طلب قرض استثماري يحتوي على ما يلي:

- طلب قرض مضي ومرقم بقيمة القرض (انظر الملحق رقم (6)).

دراسة تقنية اقتصادية:

هي دراسة كاملة تعرف بطلاب القرض وتقديم مشروعه من ناحية والاقتصادية بحيث نجد كل ما يتعلق بإمكانيات ونشاطات وأهداف المشروع.

1- تقديم:

- التعريف بطلاب القرض: الشخص أو المؤسسة.
- معلومات حول النشاطات السابقة لصاحب المشروع.

2- تقديم المشروع:

- عموميات حول المشروع.

يجب إتباع أو معرفة عدة خطوات تتمثل فيما يلي:

- موقع المشروع.
- وضعية المشروع.
- تاريخ الانطلاق المبرمج.
- الإعانات المقدمة والمنتظر تقديمها.
- تأثير المشروع على الجانب الاقتصادي.
- تأثير المشروع على الجانب الایكولوجي.
- وثائق مقدمة من طرف الوكالة المستقبلة (BADR) وكالة فرجيوة.

✓ المنتوج والسوق:

معرفة المنتوج المستخدم وعليه فان: (1)

- المنتوج: نوعية المنتوج.
- السوق: حاجيات السوق للمنتوج والطلب عليه.

(1): معلومات مأخوذة من الترخيص.

السياسة والإمكانيات التجارية:

- الزبائن.
- سياسة المنتوج.
- سياسة السعر.
- سياسة التوزيع.
- سياسة الاتصال خارج العناصر التجارية.
- رقم الأعمال التقديرية.

وسائل الإنتاج والتنظيم:

- وسائل الإنتاج.
- معلومات حول الحمولة.
- إمكانيات ومعدات الاستغلال.
- وثائق مقدمة من طرف الوكالة المستقبلة (فرجيوة).

3- تكلفة وتمويل المشروع:

- هيئة الاستثمار.
- هيئة تمويله.

4- إضافة جميع الوثائق أو الدراسات بالمشروع التي تسمح بفهمه وتعريفه:

- الميزانية التقديرية بالنسبة لـ: 5 سنوات.
- الفاتورات المسبقة.
- الدفتر التجاري وطلب التسجيل الضريبي.
- عقد الإيجار والامتلاك.
- شهادة المستحقات الضريبية.
- شهادة تأكيد التخلص من المستحقات (CNAS).
- صورة طبق الأصل لبطاقة التعريف الوطنية.
- عقد تأسيس وفتح حساب جاري على مستوى الوكالة⁽¹⁾.

ثانياً: تقديم المشروع:

قام شخص مدعو محمد بطلب قرض من وكالة بدر في إطار الاستثمار المؤهل للمساعدة من قبل جهاز دعم تشغيل الشباب المتمثل في الوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب A.N.S.J وهي وكالة تتمثل في صندوق يمنح قروض لشباب بدون فائدة في إطار اجتماعي لتقديم الدعم للشباب وتمويل لتشغيل في الجزائر حيث قام محمد بالتوجه إلى الوكالة (A.N.S.J) الواقعة بولاية ميلة وقام بتكوين ملف خاص بالصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب حصل على قرض بدون فائدة واستكمال تكاليف المشروع قام بطلب قرض من وكالة بدر بفرجيوة التابعة لولاية ميلة من أجل تنفيذ مشروع ذو طبيعة فلاحية يتجسد في شراء عتاد فلاحي.

لقد قام محمد بالخطوات التالية:

- أ- قدم ملفاً لدى وكالة A.N.S.J لتنمية المشروع من قبل تلك الوكالة (انظر ملحق رقم 7).
- ب- تم تقديم الملف إلى بنك البدر BADR لدراسة المشروع من أجل منح القرض لمحمد بعد التدقيق في دراسة المشروع تم منح القرض لمحمد لتنفيذ مشروعه.

1- نوع القرض: استثماري متوسط الأجل لمدة 05 سنوات وقيمة المبلغ هي: 1187014.27.

2- الضمانات: إن الضمانات المقدمة للبنك بضمانته قيمة القرض كما يلي:

- عتاد فلاحي.

- التأمين على الأخطار.

- كفالة الأب.

- المساهمة في الصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب.

3- طبيعة الاستثمار: المتمثل في شراء العتاد فلاحي لزراعة الحبوب والخضر.

4- موقع المشروع: أرض زراعية تقع ببلدية عين البيضاء احريش بولاية ميلة⁽¹⁾.

1- الهيكل التمويلي للمشروع:

الجدول رقم (13): الهيكل التمويلي للمشروع:

نسبة المساهمة %	قيمة المساهمة (دج)	طبيعة المساهمة
%10	169573.47 دج	المساهمة الشخصية
%70	1187014.27 دج	القرض البنكي
%20	339146.93 دج	قرض الوكالة A.N.S.J
%100	1695734.67 دج	المجموع

المصدر: وثائق مأخوذة من البنك.

(1): معلومات مأخوذة من الترخيص.

2- الدراسة المالية للمشروع:

من خلال الوثائق المحاسبية المقدمة من طرف المقترض للوكلالة والمتمثلة في الميزانية المحاسبية وجداول حسابات النتائج وكذلك الميزانية التقديرية 05 سنوات قمنا بدراسة تحليلية باستخدام مقياس التحليل المالي وقبل البدء في عملية التحليل المالي نستعرض أهمية استعمال التحليل المالي في تقييم المشاريع⁽¹⁾.

استعمال التحليل المالي:

1- من يستعمل التحليل المالي:

يستعمل التحليل المالي حالياً من عدة أطراف خارجية عن المؤسسة، داخلياً وخارجياً من طرف المصرفيين ورجال الأعمال المهتمين في المؤسسة، أو مصلحة الضرائب أو الجهة الوصية عن المؤسسة (الوزارة الخ).

حسب نوع المؤسسة أما الاستعمال الداخلي والذي يعتبر الأهم والأساسي في اتخاذ القرارات المالية والاستثمارية التي تخص المؤسسة، وهذا من طرف المدير أو المسير المالي فيها.

2- نتائج التحليل المالي:

بعد إجراء الفحص الدقيق للمعلومات المالية للمؤسسة ومعالجتها باستعمال وسائل معينة نستخلص نتائج تختلف حسب وضعية المحل المالي بالنسبة للمؤسسة خارجي أو داخلي.

✓ نتائج التحليل المالي الخارجي:

باختلاف المستعمل الخارجي أيضاً تختلف النتائج التي يمكن أن تكون أحد أو كل العناصر التالية:

- ملاحظات حول الأعمال التي تقوم بها المؤسسة في الميدان المالي.
- تقييم النتائج المالية وب بواسطتها تحديد الأرقام الخاضعة للضرائب.
- تقييم الوضعية المالية ومدى استطاعة المؤسسة لتحمل نتائج القروض.
- الموافقة أو الرفض لعقد قرض عند تقديم المؤسسة طلباً للقرض للبنط خاصة.
- اقتراح سياسات مالية لتغيير الوضعية المالية والاستغلالية للمؤسسة.
- مقارنة الوضعية العامة للمؤسسة مع المؤسسات لنفس القطاع، وإظهار أحسنها وأضعفها.

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

✓ نتائج التحليل المالي داخليا:

كما يمكن للتحليل المالي داخليا أن يصل إلى النتائج التالية حسب الهدف من تحليله:

- إعطاء حكم على التسيير المالي للفترة تحت التحليل.
 - الاطلاع على مدى صلاحية السياسات المالية والإنتاجية والتنموية والتوزيعية للفترة تحت التحليل⁽¹⁾.
 - التحقق من المركز المالي للمؤسسة والأخطار المالية التي قد تتعرض لها بواسطة المديونية (مثلا).
 - إعطاء أحكام على مدى تطبيق التوازنات المالية في المؤسسة، وعلى المردودية فيها.
 - اتخاذ قرارات حول الاستثمار، أو التمويل، أو توزيع الأرباح، أو تغيير رأس المال.
 - وضع المعلومات المتوصل إليها للاستفادة منها في المراقبة العامة لنشاط المؤسسة.
 - وضع المعلومات أو النتائج المتوصل إليها كأساس للتقديرات المستقبلية، لوضع البرامج (الميزانية التقديرية للاستثمارات أو الخزينة ...الخ) حيث أن التحليل المالي يكمل التسيير التقديرية في المؤسسة ولا يقل أهمية عنها.
- حساب النسب المالية: الميزانية التقديرية: (انظر الملحق رقم (8)).

(1): معلومات مأخوذة من التربص.

التعليق على النتائج:

من خلال الدراسة المالية للمشروع أفرزت النتائج على ما يلي:

- 1- إن ارتفاع هذه النسب يدل على وجود رأس مال دائم موجب بنسبة الفائض عن الأصول الثابتة وهذه الحالة جيدة في السنوات الثلاثة بالنسبة للبنك وحسنة بالنسبة لصاحب المشروع أو المسير له في السنة الأولى.
- 2- هذه النسبة تدل على وجود رأس مال خاص إيجابي كلها جيدة ومفيدة للبنك وحسنة في السنة الأولى بالنسبة لصاحب المشروع.
- 3- نسبة السيولة العامة معروفة هذا يعني عدم الاعتماد على الديون القصيرة الأجل في التمويل وهذا لصالح البنك.
- 4- نسبة السيولة الحالية معروفة هذا يعني كذلك عدم الاعتماد على الديون القصيرة الأجل في الحصول على السيولة وهو كذلك في صالح البنك.
- 5- نسبة قابلية التسديد وهي جيدة في السنوات الثلاث فالمشروع قادر على تسديد ديونه في حالة إنهاء أو تصفية المشروع وهي حالة تخدم كذلك البنك في اتخاذ قرار منح أو رفض طلب القرض.
- 6- نسبة الاستقلالية المالية حسنة في السنة الثانية والثالثة بهامش 1.70% و 2.29% ولها إمكانية للإراض مرة أخرى.
- 7- نسبة سيولة الأصول أكبر من 0.50 وهي في استمرار متزايد يوحي بأن هذا المشروع هو تجاري أقرب منه صناعي.

ومن خلال النتائج المعطاة من قبل الحالة المالية للمشروع فإن الإجابة على طلب منح القرض يقابل بالموافقة ولا يوجد أي خطر على تسديد أو استرجاع مستحقات البنك صاف إلى ذلك فان وجود مثل هذه المشاريع والتي تأتي عن طريق وكالات تشغيل الشباب فهي قرارات ذات طابع اجتماعي وسياسي.

خاتمة الفصل:

من خلال تقديم ودراسة بنك الفلاحة والتنمية الريفية وبنك البركة الجزائري بصفة عامة لوحظ أن هناك تزايده في حجم تمويلاتهم بشكل مستمر ومتتنوع حيث يعتمد بنك الفلاحة والتنمية الريفية (وكالة فرجية رقم - 673 -) شأنها شأن باقي الوكالات على تقديم أفضل الخدمات للحصول على ميزة تنافسية وذلك من خلال تشجيع الأفراد على الإدخار بدفع أسعار فائدة معنيرة، وفي منح القروض بشتى أنواعها. حيث سجل تطور معنير في معدل القروض المنوحة من قبل الوكالة في الفترة الراهنة. ومن جهة أخرى مخالفة لهذه تماماً فان بنك البركة الجزائري وكالة سيدي مبروك (قسنطينة) يلجا إلى انتهاج أساليب واليات شرعية عديدة تبرز محمل ما يقوم به البنك من أنشطة مصرافية أو غير مصرافية تقوم على أساس استبعاد عنصر الفائدة وبالتالي فهي بذلك تعتمد على سياسات عديدة لجذب العملاء من أجل إيداع أموالهم التي يتعامل فيها البنك على أساس المضاربة وذلك وفقاً لما تنص عليه الشريعة الإسلامية السمحاء.

الخاتمة

الخاتمة العامة

تلعب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة دورا هاما في الاقتصاد من خلال مساهمتها في العديد من المجالات الحيوية، وهذا بفضل الخصائص التي تميزها عن غيرها والذي جعل الدولة تزيد من الاهتمام بها من خلال إنشاء هيئات داعمة لها وبرامج لترقيتها، وبالرغم من ذلك ما زالت المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تعاني العديد من المشاكل لعل أبرزها المشكل التمويلي ومع كون البنوك التجارية أهم مصدر من مصادر تمويلها إلا أن الشروط الجاحفة التي تفرضها تلك المصارف من أجل تقديم التمويل اللازم من ناحية ومن الفائد المصرفية المطبقة من ناحية أخرى والتي ثبت تحريمها شرعا لما لها من فساد في الأرض جعل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة تبحث عن بديل تمويلي آخر لعله يسد النقص الناتج عن الثغرة التي تركتها البنوك التجارية في مختلف أساليب تمويلها التي أهمها (الائتمان المغربي والانتeman التجاري) ويتتمثل هذا التبديل في البنوك الإسلامية التي لها دور في تمويل هذه المؤسسات وذلك بالأساليب التمويلية التي استمدتها من أحكام الشريعة الإسلامية والمتمثلة أساسا في المرابحة، المشاركة، المضاربة، الاستصناع، اللم، قرض المسلم ... وفقا لـ: مبادئ رئيسية يقوم عليها نشاطها والتي أهمها الغنم بالعرض، والخرج بالضمان، وعدم تعاملها بالربا المحرم.

- وقد اثبت الواقع العلمي من خلال دراسة المقارنة على مستوى بنك الفلاحة والتنمية الريفية (وكالة فرجية) وأيضا بنك البركة الجزائري (وكالة سيدى مبروك قسنطينة) أن كلاهما يسعى إلى القيام بالوظائف المنوطة به يكن كل بطريقته، فوكالة فرجية (BADR) تعتبر تجسيدا للنظام المغربي التقليدي القائم على الربا من خلال تقديم الوكالة بمبلغ من المال للتمويل مقابل استرداده بعد فترة زمنية مع اشتراط الزيادة في المبلغ، فهو الربا بعينه وهذا بصورة عامة، أي بيع مال بمال آخر.

- في حين تبتعد وكالة قسنطينة عن مثل هذه التعاملات كلية حيث تقوم بتمويل مختلف المؤسسات الصغيرة والمتوسطة خاصتنا باستخدام صيغة المشاركة في المجازفة والتركيز على الإنتاجية مقارنة بالتركيز على الملاءة المالية للمقترض بالإضافة إلى ميزة بعد الأخلاقي، هذه الأخيرة التي تعد الدافع الأساسي لبروز هذه التقنية التمويلية.

- ولقد تشكلت لدينا أثناء الدراسة وبعد الانتهاء منها جملة من النتائج تلخص كما يلي:

- 1- فعلاً أن البنوك في مجملها ربوية أو إسلامية هي أداة للتمويل تلعب دور الوسيط في التعامل.
- 2- يعتبر المشكل التمويلي أهم ما تعاني منه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة مما جعلها تبحث عن بديل أفضل متمثل في البنوك الإسلامية.
- 3- التمويل الإسلامي مصدر من مصادر الأموال المباحة وتمثل صيغه في المشاركة، البيوع، الإجارة.
- 4- وقد اثبت الواقع العلمي من خلال دراسة المقارنة على مستوى الوكالتين أن كلاهما يسعى إلى القيام بالوظائف المنوطة به لكن كل بطريقته فوكالة فرجية تعتبر تجسيداً للنظام التقليدي القائم على التعامل بالربا، أما وكالة قسطنطينة فتبعد عن مثل هذه التعاملات كلية وتفوم مبادئها على حكم الشريعة الإسلامية.
- 5- ومن خلال ما سبق يمكن القول أن التمويل الإسلامي هو الوصفة المثلى للازمة الحالية والحل الأفضل لظاهرة الفقر وعن طريق تمويل إنشاء المشروعات الصغيرة وكبدائل أفضل لمختلف المشاكل المصرفية التمويلية خاصة الناتجة عن الأزمة العالمية الأخيرة.

أما الاقتراحات:

- العمل الجاد في محاولة خلق بنوك تمنح قروضاً بلا فوائد.
- ادخال مرونة معتبرة على التشريعات والقوانين وتنكييفها وفق الحالات والمستجدات الاقتصادية خاصة ما تعلق منها بالبنوك الإسلامية والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.
- إيجاد سياسات فعالة لتوظيف وتوزيع القروض عن طريق معالجة سلمية تقلل من درجة المخاطرة.
- توفير جهاز فعال وكفاءة عالية لدراسة ملفات طلب القرض.
- التقليل من الاعتماد على الوثائق وتكثيف الاعتماد على التكنولوجيا المتقدمة وبالتالي إنشاء نظام معلومات خاص بكل فرع لتسهيل الاتصال والتعامل.
- تطوير قدرات بنك البركة خاصة الفروع في مجال التقسيم ومتابعة المخاطر وفرض شروط ميسرة وسهلة للتمويل تتماشى مع قدرة المؤسسات على الوفاء بذلك.
- تكوين إطار ذات كفاءات عالية، تقنيون مختصون في تسيير وإدارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.
- تكثيف فروع البنوك الإسلامية داخل الوطن خاصة وأن الجزائر بلد إسلامي إذ لا بد إن يقوم على مبادئ الشريعة الإسلامية في كل المجالات بما فيها النظام المالي.
- وأخيراً نختم بحثنا هذا ونأمل أن تكون قد وفينا في تقديم المفاهيم الأساسية حول آليات تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ما بين البنوك الإسلامية والتجارية.

الخادمة

الخلاصة

البنك التجاري مؤسسة مالية تمنح القروض على أساس فائدة والبنك فكرة أتى بها غير المسلمين، مما دفع بال المسلمين إلى إيجاد بديل لذلك بأخذ هذه الفكرة وتطبيقها في نطاق إسلامي حيث يعبر البنك الإسلامي عن تلك المؤسسة المالية التي تقوم بالأنشطة المختلفة في ضوء أحكام الشريعة، ويعتبر البنك من أهم وسائل تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وذلك باستخدام تقنيات تقوم على أساس اقتصادي في البنوك التجارية عن طريق اعتماد الفوائد، فيما تقوم على أساس عقائدي في البنوك الإسلامية تهدف من خلاله إلى تحريم التعامل بالفوائد، ومن خلال دراسة المقارنة التي أجريت على مستوى بنك الـ BADR (وكالة فرجية) وبنك الـ BARAKA (وكالة قسنطينة) لوحظ أن هناك اختلاف كبير بين الوكالتين، فمثلاً وكالة فرجية تقوم بعملية التمويل عن طريق النقد فقط، فيما تقوم وكالة قسنطينة بالتمويل عن طريق النقود أو عن طريق الأصول الثابتة.

Résumé

La Banque commerciale est une entreprise qui donne des crédits avec intérêts, cette dernier à été crée par les nom musulmans, ce qui nous oblige (les musulmans) de trouver une autre solution confortable à l'islame .

La Banque islamique à le même rôle que les autres Banques mais suivant les règles islamiques.

Les Banques ordinaires ont un principe commercial Benéficiare qui impose des intérêts sur le crédit, d'autres part les Banques islamique ont le principe religieux qui défend le Recher des intérêt sur le crédit.

Une simple comparaison fut entre 2 Banques la BADR Banque agence de " Ferdjioua " et BARAKA Banque de " Constantine ". on constate une différence.

La BADR finance les projets en espèces et la Banque BADR qui représente les Banques islamiques finance en espèce et par les origines fiscales.

المراجع
والمصادر

قائمة المراجع والمصادر

أولاً: القرآن الكريم:

ثانياً: الأحاديث النبوية الشريفة:

ثالثاً: الكتب:

- 1- انس البكري وليد صافي، "النقد والبنوك"، دار البداية ودار المستقبل، بدون طبعة، عمان.
- 2- محمد محمود العجلوني، "البنوك الإسلامية"، دار المسيرة، الطبعة الأولى، عمان، 2008.
- 3- محمود حسين الوادي وغيره، "النقد والمصارف"، دار المسيرة، الطبعة الأولى،الأردن، 2010.
- 4- محمود حسن صوان، "أساسيات العمل المصرفي الإسلامي"، دار وائل، الطبعة الثانية، 2008.
- 5- سامر جلدة، "البنوك التجارية والتسويق المصرفي"، دار أسامة، الطبعة الأولى، الأردن، 2009.
- 6- رشاد العصار، رياض الجلي، "النقد والبنوك"، دار صفاء، الطبعة الأولى، عمان، 2010.
- 7- محمد عبد الفتاح الصيرفي، "إدارة البنوك"، دار المناهج، الطبعة الأولى، عمان 2006.
- 8- عبد الحق بوعرروس، "الوجيز في البنوك التجارية، تقنيات وتطبيقات"، بدون طبعة، الطباعة الجامعية، جامعة منتوري قسنطينة، 2000.
- 9- عوض محمود الكفراوي، "البنوك الإسلامية"، مركز الإسكندرية للكتاب، بدون طبعة، الإسكندرية، 2001.
- 10- الغريب ناصر، "إدارة الأصول ومخاطر التمويل في العمل المصرفي التقليدي الإسلامي"، بدون طبعة، مصر، 2002.

رابعاً: المانقحات:

- 1- ضحلك نجية، "المؤسسات الصغيرة والمتوسطة بين الأمس واليوم، آفاق تجربة الجزائر"، ملتقى منشور، جامعة الجزائر، الجزائر، يومي 17-18 أفريل 2006.
- 2- برودي نعيمة، "التحديات التي تواجه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية"، ملتقى دولي منشور، جامعة تلمسان، تلمسان، يومي 17-18 أفريل 2006.
- 3- غياط الشريف، بوقموم محمد، "التجربة الجزائرية في تطوير وترقية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة"، ملتقى منشور، جامعة قالمة، قالمة، يومي 17-18 أفريل 2006.

4- حسين رحيم، " نماذج من التمويل الإسلامي للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة" ملتقى منشور، جامعة بسكرة، بسكرة، نوفمبر 2006.

خامسا: المجالات والتقارير:

2- ياسين صالحی، " المؤسسات الصغيرة والمتوسطة" ، مجلة العلوم الاقتصادية، العدد 3، 2004.

سادسا: الأطروحات والمذكرات:

1- د: محمود سحنون، " المؤسسات المصرفية والسياسات النقدية في اقتصاد لاربوي" ، رسالة لنيل شهادة دكتوراه دولية، كلية العلوم الاقتصادية، غير منشورة، جامعة منتوري قسنطينة، 2001.

2- كرماني هدى، " تسخير البنوك التجارية في ضوء السياسة النقدية" ، مقدمة لنيل شهادة ماجيستر، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري قسنطينة، 2000-2001.

3- فاطمة الزهراء وآخرون معها، " دور البنوك الإسلامية في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة" ، مذكرة مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة فرhat عباس، سطيف، 2008-2009.

4- آمال مخلوف وأخرون معها، " تمويل البنوك التجارية للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة" ، مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، قسنطينة، 2008-2009.

5- عز الدين مخلوف، حمزة مجالي، " تأهيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر" ، مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة فرhat عباس، سطيف، 2005-2006.

6- الميطة مني، مومني عبلة، " آليات تسخير القروض الاستهلاكية في البنوك (دراسة مقارنة)" ، مذكرة تخرج مقدمة لنيل شهادة ليسانس، كلية علوم التسخير والتجارة الدولية، المركز الجامعي الشيخ العربي التبسي، تبسة، 2007-2008.

سابعا: المراجع باللغة الأجنبية:

- VIZZOVANA: gestion Financière 8^{eme} edition.

ثامنا: المواقع الالكترونية:

http: [www.albaraka - bank.com](http://www.albaraka-bank.com).

الْمَدْحُوفُ

الجدول رقم (14): الميزانية التقديرية.

السنوات	السنة الأولى	السنة الثانية	السنوات	السنة الثالثة	السنوات	السنة الأولى	السنة الثانية	السنة الثالثة
الأصول	القيم الحقيقة	القيم الحقيقة	الخصوص	القيم الحقيقة	القيم الحقيقة	القيم الحقيقة	القيم الحقيقة	القيم الحقيقة
أصول ثابتة			الأموال الخاصة	636636.11	954954.16	1273272.22		
تجهيزات الإنتاج	3461221.16	2192102.12	رأس المال	636636.11	954954.16	1273272.22		
المجموع الجزئي	169573.47	169573.47	الاحتياطات	875940.54			2525906.3	1353079.37
	3291647.69	2022528.65						
المجموع الجزئي	3461221.16	2192102.12	المجموع الجزئي					
القيمة الجاهزة			الديون طويلة الأجل	3875890.54	2525906.30	1353079.37		
البنك	1051355.49	1288758.34	قروض بنكية	3875940.54	2273315.67	1217771.43		
الصندوق	712208.56	949611.41	قروض أخرى	387544.05	252590.63	135307.94		
المجموع الجزئي	339146.93	339146.93	(WAKALA ANSJ)	488346.49	2525906.3			1353079.37
	1051355.49	1288758.34	المجموع الجزئي					
المجموع العام	4512576.65	3480860.46	المجموع العام	4512576.65	3480860.46	2626351.59		

الجدول رقم (15): حساب بعض النسب المالية للتحليل والحكم.

السنوات	الرقم
الأموال الدائمة	
نسبة التمويل الدائم = _____	01
الأصول الثابتة	
نسبة التمويل الخاص = _____	02
الأموال الخاصة	
نسبة السيولة العامة = _____	03
الديون القصيرة الأجل	
نسبة السيولة الحالية = _____	04
القيم الجاهزة	
نسبة قيمة التسديد = _____	05
مجموع الأصول	
مجموع الديون	
الأموال الخاصة	
نسبة الاستقلالية المالية = _____	06
مجموع الديون	
الأصول المتداولة	
نسبة الأصول = _____	07
مجموع الأصول	

الجدول رقم (16): إهلاك القرض

الفترة	المبلغ الأصلي لكل فترة	القسط الثابت	الفائدة	القسط+الفائدة لكل فترة	المبلغ المتبقى في نهاية كل فترة
السنة الأولى	1187014.85	237402.85	100896.21	338299.06	949611.41
السنة الثانية	949611.41	237402.85	80716.97	318119.82	712288.56
السنة الثالثة	712288.65	237402.85	60537.73	297940.21	474805.71
السنة الرابعة	474805.71	237402.85	40358.49	277761.34	237402.85
السنة الخامسة	237402.85	237402.85	20179.24	257582.09	صفر
المجموع	1187014.85	1187014.85	302688.64	1489702.53	0

قيمة القرض: 1187014.27 دج

مدة القرض: 05 سنوات

معدل فائدة القرض البنكي %8.50