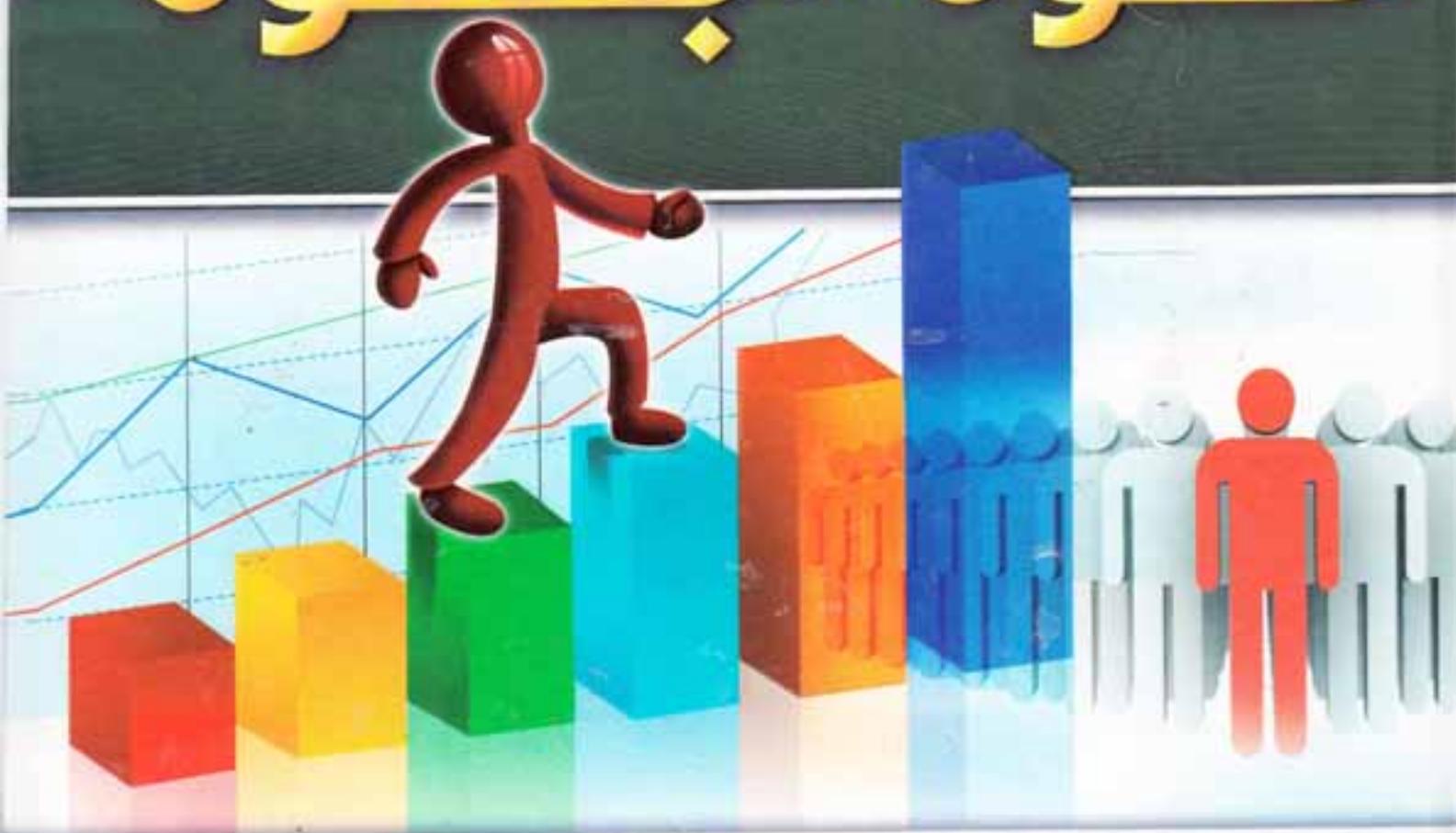


سلسلة

CD الكتب

# مشروعك الصغير خطوة.. بخطوة



كتاب، سلسلة



دكتور  
أشرف حسين

# المحتويات

٤٧	<b>٦٣</b> تقديم <b>٦٤</b> الفصل الأول: الخطوة الأولى لمشروعك الصغير <b>٦٥</b> متطلبات إنشاء مشروعك الصغير <b>٦٦</b> هل أنا قادر على تأسيس مشروعي الصغير؟ <b>٦٧</b> مميزات وعيوب امتلاك عمل خاص <b>٦٨</b> أسباب عدم نجاح أي مشروع <b>٦٩</b> الأفكار الجديدة لمشروعك الصغير <b>٧٠</b> تتبع خطوات النجاح لأفكارك الجديدة <b>٧١</b> تصفية الأفكار الاستثمارية <b>٧٢</b> الفصل الثاني : خطة عمل مشروعك الصغير . <b>٧٣</b> الدراسة التطبيقية للسوق <b>٧٤</b> الدراسة الفنية <b>٧٥</b> خطة الإدارة والأفراد <b>٧٦</b> الخطة المالية <b>٧٧</b> الخطة التشغيلية / خطة العمليات <b>٧٨</b> القسم القانوني <b>٧٩</b> تقييم المجازفة <b>٨٠</b> خلاصة خطة العمل <b>٨١</b> الفصل الثالث : التسويق والبيع <b>٨٢</b> تطور المفهوم التسويقي. <b>٨٣</b> الفرق بين وظيفة البيع ووظيفة التسويق. <b>٨٤</b> المزيج التسويقي Marketing Mix <b>٨٥</b> كيف تربح الملايين من تقديم منتجاتك
----	---



أو خدماتك إلى السوق.

◆ ١٢٨      كيف تجذب عميلك لشراء منتجاتك أو خدماتك.

◆ ١٤٢      الأساليب التسويقية الحديثة

◆ ١٤٥      التسويق المباشر

◆ ١٤٨      أنماط العملاء وطرق التعامل معهم.

◆ ١٦١      الفصل الرابع : تنمية القدرات الإدارية  
لصاحب المشروعات الصغيرة.

◆ ١٦٢      مقدمة

◆ ١٦٣      المهارة الأولى : تعلم قوانين النجاح في دنيا  
الأعمال

◆ ١٧١      المهارة الثانية : تحديد الأهداف

◆ ١٧٩      المهارة الثالثة : الاتصال الفعال

◆ ١٨٧      المهارة الرابعة : إدارة الوقت

◆ ١٩١      المهارة الخامسة : فن تحفيز الموظفين

◆ ٢٠٧      المهارة السادسة : مهارات القيادة .....  
الطريق لقمة الأداء

◆ ٢١٥      المهارة السابعة : فن التفاوض

◆ ٢٢٧      المهارة الثامنة : تعلم الإدارة الاستراتيجية

◆ ٢٤٥      ٥ أهم المراجع

