

Fragments de Cours

Samia Oulounis

LMD LMD LMD LMD LMD

Gestion financière internationale

2

upmf
Grenoble
Université Pierre Mendès-France
Sciences sociales & humaines

**Office des Publications
Universitaires**

TABLE ANALYTIQUE DES MATIERES

AVANT-PROPOS

5

Chapitre 1.

LES INSTRUMENTS ET TECHNIQUES DE PAIEMENT, LA MAITRISE DE NON-PAIEMENT OU LE PAIEMENT DES OPERATIONS INTERNATIONALES

I. Les moyens de paiement internationaux	9
A. Les instruments de paiement internationaux	10
a) <i>Le chèque</i>	10
b) <i>Les effets de commerce</i>	11
c) <i>Le virement (ou transfert), le virement Swift</i>	12
d) <i>Le paiement sécurisé via Internet</i>	14
e) <i>Le mandat poste international et la carte bancaire</i>	14
B. Les techniques de paiement	15
a) <i>L'encaissement simple et l'encaissement par avance</i>	16
b) <i>Le crédit documentaire</i>	17
c) <i>La remise documentaire, cash against document</i>	21
d) <i>La lettre de crédit stand-by, SBLC</i>	23
II. La maîtrise nécessaire du risque de non-paiement	25

Chapitre 2.

LE FINANCEMENT A COURT TERME DES OPERATIONS DE COMMERCE INTERNATIONAL

I. Crédits de préfinancements	28
II. Les procédures bancaires de financement à court terme	29
A. L'avance en devise (AED) ou l'emprunt en devises	29
B. La mobilisation des créances nées à l'étranger, la MCNE	30

III. Les rachats de créances	31
A. L'affacturage ou factoring international	31
B. Le « forfaitage »	35
C. La confirmation de commande	36
D. Le rachat de créances « cofacées »	36
IV. Les crédits de trésorerie spécialisés	38
A. Les crédits de prospection	38
B. Crédit ou financement par mobilisation des indemnités de sinistres dues par un assureur-crédit	38

Chapitre 3

LE FINANCEMENT A MOYEN ET LONG TERME DU COMMERCE INTERNATIONAL

I. Financement par crédit fournisseur, crédit acheteur	40
A. Crédit fournisseur	40
B. Crédit acheteur et ses différentes typologies	41
C. Les crédits en devises, LIBOR, EURIBOR	44
II. Les autres formes de financement du commerce international à moyen et long terme, les protocoles financiers	45
A. Les protocoles financiers	45
B. Le leasing ou crédit-bail international et ses différentes modalités	46

Chapitre 4

LES RISQUES DE CHANGES ET LES TECHNIQUES DE COUVERTURE

I. Les marchés financiers et les risques de changes	50
A. Les marchés financiers	50
a) <i>Le marché au comptant</i>	50
b) <i>Le marché du dépôt</i>	51
c) <i>Le marché à terme</i>	51

B. La naissance du risque de change	51
a) <i>Le risque de change à l'export</i>	51
b) <i>Le risque de change à l'import</i>	52
c) <i>Les prêts et emprunts en devises à l'étranger</i>	52
d) <i>Risques de change sur les investissements directs à l'étranger</i>	52
II. – Les techniques de couverture de risque de change	53
A. Les techniques bancaires de couverture de change	53
a) <i>Le change à terme</i>	53
b) <i>Les options de change</i>	55
c) <i>Les prêts en devises ou avances en devises</i>	57
d) <i>L'assurance change</i>	59
B. Les techniques de couverture internes à l'entreprise	59
a) <i>Le choix de la monnaie de facturation</i>	60
b) <i>Les clauses d'indexation</i>	62
c) <i>Le termaillage</i>	63
d) <i>La compensation, compensation multilatérale ou le netting</i>	64
e) <i>Le Cash Management, technique spécifique</i>	65
f) <i>Le cash management intra groupe : Clearing ou Netting</i>	66
g) <i>Particularité du Cash Pooling</i>	68

Chapitre 5

LE FINANCEMENT DES INVESTISSEMENTS A L'ETRANGER

I. Choix et analyses des investissements à l'étranger	70
A. Motivations d'investissements	70
B. Recettes et dépenses prévisionnelles	70
C. Les critères de rentabilité de l'investissement	
au niveau de la filiale, au niveau de la Maison mère	71
a) <i>Au niveau de la filiale</i>	71
b) <i>Au niveau de la Maison mère</i>	71
II. Les sources de financement	72
A. Financement sur fonds propres,	
le concours de l'Etat et de ses institutions	73
a) <i>Financement de la BFCE</i>	73
b) <i>L'intervention de la CODEX</i>	73
c) <i>Cofinancement par la SOFININDEX</i>	73
d) <i>Participation de la PROPARCO</i>	74

B. Financements par emprunts, banques, autorités nationales et internationales	74
a) <i>Les emprunts spécifiques bancaires</i>	75
b) <i>Les prêts relevant des autorités nationales</i>	75
c) <i>Le cofinancement des autorités européennes et les programmes d'aides européens</i>	75
d) <i>Intervention relevant des autorités internationales</i>	77

Chapitre 6

TYPOLOGIE DES COMPENSATIONS, NEGOCE ET GARANTIES INTERNATIONALES

I. Typologie des compensations et le négoce international	80
A. Les formes de compensation	80
a) <i>Compensation commerciale, contre-achat</i>	80
b) <i>Compensation industrielle, offset, buy-back</i>	81
c) <i>Compensation financière</i>	82
B. Les risques liés aux compensations	82
a) <i>Les risques de marchés</i>	82
b) <i>Les risques financiers</i>	83
C. Le négoce international	83
II. Les garanties internationales	84
A. Les différentes garanties et leur mise en jeu	85
B. La main levée et la prévention des conflits	87
Cas pratiques corrigés	89

Ouvrage a été conçu et réalisé sous la responsabilité de
 Pierre Croce
 Responsable de la Cellule d'aide à la publication, UPMF
 Maquette de couverture réalisée par
 Frédéric Schmitt
 Graphiste au Service de la Communication, UPMF