



د. باسم شمس الدين
أستاذ إدارة الأعمال

فاعلية
مهارات التفاوض
مع جنسيات مختلفة
وثقافات متعددة

SAILING
CULTURES
How ^{to} DEAL _{with}
and
DIFFERENT NATIONALITIES
IMPLEMENT STRATEGIES
EFFECTIVELY ?

الإبحار عبر الثقافات **Sailing across Cultures**

كيف تتعامل مع جنسيات مختلفة وتنفذ الاستراتيجيات بفعالية؟
How to Deal with Different Nationalities and Implement Strategies Effectively?

مقدمة إلى الثقافة
Introduction to Culture
 ٤٨ - ١



الاختلافات في الثقافة
Differences in Culture
 ١٣٤ - ٤٩



أبعاد الثقافة
The Dimensions of Culture
 ٢٣٠ - ١٣٥



مهارات التفاوض عبر الثقافات المختلفة
Negotiation Skills Cross-Cultural
 ٣٠٤ - ٢٣١



ثقافة المنشأة
 أحد مفاتيح التنفيذ الفعال للاستراتيجية
Corporate Culture
A Key to Effective Strategy Execution
 ٣٧٢ - ٣٠٥



مقدمة إلى الثقافة

Introduction to Culture

٤٨-١

**Introduction**

دمة

Examples of Cultural Differences

امثلة على اختلافات ثقافية

A cultural misunderstanding

مثال على سوء فهم ثقافي

مستويات الثقافة في الإدارة الدولية

Levels of Culture in Multinational Management**National culture**

الثقة

ثقافة الأعمال الصينية في سنغافورة وإندونيسيا

Chinese Business culture is Singapore and Indonesia

Business culture

ثقافة الأعمال

Mexican Business Culture

ثقافة المكسيكية

التعرف على قواعد وآداب أعمالك في ألمانيا واليابان ومصر

Knowing your business etiquette in Germany, Japan, and Egypt

الثقافة المهنية والثقافة التنظيمية

Occupational cultural and organizational culture**Key Points**

الثقة

ساط الأساسية

ملحق أ: تشويبة الشخصية المصرية

الاختلافات في الثقافة

Differences in Culture

١٣٤ - ٤٩



حالة افتتاحية: اسكتلندي يدير شركة مازدا

Opening Case: A Scotsman at Mazda**Introduction****What is Culture?**

Values and Norms

Culture, Society, and the Nation-State

The Determinants of Culture**Social Structure**

Individuals and Groups

Social Structure

Social Mobility

Religious and Ethical Systems

Christianity

Islam

Hinduism

Buddhism

Confucianism

Language

Spoken Language

Unspoken language

Education**Implications for Business**

Cross-Cultural Literacy

Culture and competitive advantage

What Are Americans Like?

Key Points

ما هي الثقافة؟

القيم والمعايير

الثقافة، المجتمع، والدولة القومية

العوامل المحددة للثقافة

الهيكل الاجتماعي

الأفراد والجماعات

التصنيف إلى جماعات

سهولة الحركة الاجتماعية

النظم العقائدية والأخلاقية

المسيحية

الإسلام

الهندوسية

البوذية

الكونفوشيوسية

الآلة

اللغة المُتحدة

اللغة غير المُتحدة

الآباء

نتائج للأعمال التجارية

المعرفة عبر الثقافات

الثقافة والميزة التنافسية

ما هي سمات الأمريكان؟

الذمة الأساسية



أبعاد الثقافة The Dimensions of Culture

٢٣٠ - ١٣٥

Introduction

الاختلافات الثقافية والقيم الأساسية: نموذجان تشخيصيان لمساعدة المدير الدولي

Cultural differences and basic values:

Two diagnostic models to aid The multinational manager

Hofstede's model of national culture

نموذج هوستيد للثقافة القومية تعموزج هوستيد الثقافي للتطبيق على المنظمات والإدارة

Hofstede's cultural model applied to organizations and management

Power Distance

مثل الاحترام والسلطة في المكتب يتحدى الاحترام واللعب النظيف في الولايات المتحدة

Respect and power in Mexico versus respect and fair play in the United States

الإعماضات الإدارية لتفاوت السلطة Management implications of power distance

Uncertainty Avoidance

Office hours in a Belgian University

مثل ساعات مكتبة في جامعة بلجيكية

Management implications of uncertainty avoidance

الإعماضات الإدارية لابعد عن المجهول

Individualism/Collectivism

The Chinese family business

الفرديانية/الجماعية مثل عن عمل العائلة الصينية

Management Implications of Individualism

الإعماضات الإدارية للفردانية

Masculinity

مثل المرأة العاملة في اليابان والسويد: تناقضت في ثقافة الرجل

Working women in Japan and Sweden:contrasts in cultural masculinity

الإعماضات الإدارية للرجلية Masculinity Management Implications of Individualism

Long-Term Orientation

الإعماضات الإدارية للتوجه طويل المدى Management implications of long-term orientation

ترتيبات النسب المنوية للأبعاد الثقافية لـ هوستيد "باتجاعات الثقافية"

Percentile Ranks for Hofstede's Cultural Dimensions by Cultural Clusters

7d Cultural Dimensions Model

نموذج الأبعاد الثقافية "7 د"

Universalism versus particularism

العلمية مقابل الخصوصية

Individualism versus collectivism

الفردية مقابل الجماعية

Neutral versus Affective

الحياد مقابل العاطفة

Specific versus Diffuse

التحديد مقابل الالتباس

Achievement versus Ascription

الإنجاز مقابل الانتماء لأصحاب الإنجاز

Time Orientation

التوجه نحو الوقت

Internal versus External control

السيطرة الداخلية مقابل الخارجية

تصنيفات النسب المنوية لنموذج الأبعاد الثقافية السبعة لدول مختارة

Percentile Ranks for the 7d Model Cultural Dimensions for Selected Countries

Proverbs windows into national cultures

نواذ الأمثلة إلى الثقافات الوطنية

Key Points

النقاط الأساسية

مهارات التفاوض عبر الثقافات المختلفة Negotiation Skills Cross-Cultural

٣٠٤ - ٢٣١



مقدمة: الإدارة بطريقة عالمية
مذاع العرب: مزاولة الأعمال في البلدان العربية

Flattering The Arabs: Doing Business in Arab Countries

Test Your Skills Dealing with Arabs اختبر مهاراتك التي ستتعامل بها مع العرب
السيد "بيل" يقابل العرب: حكاية تحذيرية

Mr. Bell Meets with Arabs: A Cautionary Tale

Arab Cultural Values

Meeting Arabs

On the Phone With Arabs

Writing to an Arab

Enhancing Relationships with Arabs

**Conducting Meetings and Presentations:
Sorry, the meeting is delayed**

Persuading Arabs:

10,000 sprinklers

Red carpet, please

Encountering Your Arab Negotiators

Negotiating with Asians

Smith goes to Asia

Passing the buck in Malaysia

Planting seeds in Indonesia

Securing the boss's blessing in Korea

Sushi with Japanese salaryman

Socializing with the Thais

Mastering Multicultural Meetings

Summary

Appendix A

Mastering Multicultural Meetings

القيم الثلا
الاجتماعية
على التلية
الكتاب
تقويم
اجراء الاجتماعات وتقديم العروض:
آسف، لقد تم تأجيل الاجتماع
إيقاع الع
رب:
10 ألف رشاش حريق
سجاداة ح
سجادة حمراء، من فضلك
مواجهة
المفاوضين العرب
التفاوض مع الآسيويين
سميث يتوجه إلى آسيا
إبقاء المسؤولية على الآخرين في ماليزيا
زراعي
ضمان رضاء الرئيس في كوريا
تناول السوشى مع موظف يابانى
إقامة علاقات شخصية مع التايلانديين
إنقاذ المجتمعات الدولية أو متعددة الثقافات
الملا
صل
ملحق
إنقاذ المجتمعات الدولية أو متعددة الثقافات

ثقافة المنشأة – أحد مفاتيح التنفيذ الفعال للاستراتيجية **Corporate Culture –** **A Key to Effective Strategy Execution**

٣٧٢ - ٣٠٥

The Organization's Culture

ثقافة المنظمة
بناء ثقافة للشركة مساندة للاستراتيجية

Building A Strategy-Supportive Corporate Culture

من أين تأتي ثقافة المنشأة أو الشركة الأم؟

Where Does Corporate Culture Come From?

Stories	القصص
Rituals	الطقوس
Material Symbols	الرموز المادية
Language	اللغة

Perpetuating the Culture

تأييد الثقافة

Forces That Can Cause Culture to Evolve

القوى التي قد تسبب ظهور الثقافة

التغيرات الفرعية للشركة: المشكلات التي تفرضها الاستحواذات الجديدة والعمليات متعددة الجنسيات
Company Subcultures: The Problems Posed by New Acquisitions and Multinational Operations

الثقافة: حليف أم عقبة أمام تنفيذ الاستراتيجية؟

Culture: Ally or Obstacle to Strategy Execution?

كيف يمكن للثقافة تطوير تنفيذ استراتيجية أفضل

How Culture Can Promote Better Strategy Execution

مخاطر الصراع بين الاستراتيجية – الثقافة

Strong versus Weak Cultures

ثقافات قوية مقابل ثقافات ضعيفة

Strong-Culture Companies

ثقافات الشركات القوية

Weak-Culture Companies

ثقافات الشركات الضعيفة

Unhealthy Cultures

ثقافات غير صحية

Adaptive Cultures

ثقافات تكيفية

خلق توافق قوي بين الاستراتيجية والثقافة

Creating a Strong Fit between Strategy and Culture

تغير الثقافة المثلثة

Changing a Problem Culture

تحركات رمزية لتغيير ثقافة

Symbolic Culture-Changing Actions

تحركات أساسية لتغيير الثقافة

Substantive Culture-Changing Action

بناء أخلاقيات جديدة داخل الثقافة

Building Ethics into the Culture

بناء روح الأداء العالي داخل الثقافة

Building a Spirit of High Performance into the Culture

النقطة الرئيسية

Key Points