

# إدارة التسويق الدولي والعالمي

## المعاصر الحديث



د. محمد سرور الحريري

# **المحتويات**

الصفحة	الموضوع
7	المقدمة
32	مدخل إستراتيجي إلى إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
35	<b>الفصل الأول: مدخل عام لإدارة التسويق الدولي والعالمي</b>
37	الفصل الأول: تعريفات إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
41	الفصل الثاني: أهمية إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
47	الفصل الثالث: أهداف إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
51	الفصل الرابع: عناصر وأجزاء إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
65	الفصل الخامس: الأسس العلمية المتبعة في إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر
69	الفصل السادس: كيف يمكن تطوير إدارة التسويق المحلية إلى إدارة تسويق عالمية
73	الفصل السابع: أنواع إدارات التسويق الدولية والعالمية المعاصرة والحديثة وأجزائها
87	الفصل الثامن: المنهج العلمي المتبوع في إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر
95	الفصل التاسع: شروط عامة للشركات للدخول في منظمات الأسواق الأجنبية والخارجية
99	الفصل العاشر: كتب ومصنفات خاصة بإدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر
103	الفصل الحادي عشر: الإطار العام لإدارة التسويق الدولي والخارجي
107	الفصل الثاني عشر: مركبات إدارة التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث
109	الفصل الثالث عشر: أنواع الأسواق الأجنبية والدولية والعالمية المعاصرة
113	الفصل الرابع عشر: شروط الأسواق الخارجية الدولية والعالمية

## **الباب الثاني**

### **إستراتيجيات التسويق الدولي والعالمي المعاصر والحديث**

117	الفصل الأول: إدارة إستراتيجية التسويق الدولي
119	الفصل الثاني: مراحل تطور الإستراتيجيات في منظمات التسويق الدولية
125	الفصل الثالث: الأسس التخطيطية الإستراتيجية في منظمات التسويق الدولية
127	الفصل الرابع: عمليات التخطيط الإستراتيجية في إدارة التسويق الدولي والعالمي
131	الفصل الخامس: البيئات التسويقية الخارجية للأسوق الدولية والعالمية المعاصرة
135	الفصل السادس: الإستراتيجيات العالمية والدولية في إدارة التسويق الدولي وال العالمي
139	

## **الباب الثالث**

### **الإستراتيجيات الحديثة في منظمات التسويق الدولية**

145	الفصل الأول: الإستراتيجيات الحديثة في المنتجات والخدمات التسويقية
147	الفصل الثاني: الإستراتيجيات الحديثة في أسس توزيع الأسعار والتكاليف المالية
155	الفصل الثالث: الإستراتيجيات الحديثة في طرق الترويج العالمي في الأسواق الدولية
159	
169	الفصل الرابع: الإستراتيجيات الحديثة في عمليات التوزيع في الأسواق العالمية
175	خلاصة الكتاب
179	خاتمة الكتاب
181	المراجع